

DEMİR ÇELİK STORE®

AĞUSTOS 2023 / YIL: 17 / SAYI: 200 / 150 TL / K.K.T.C. 250 TL

5 DEMİR - ÇELİK & METAL MAMÜLLERİ VE İMALAT SANAYİ AYLIK SEKTÖR DERGİSİ

ISSN 1307 - 7279

www.agirglobal.com

 Davutoğlu



DAVUTOĞLU METAL Yönetim Kurulu Başkanı Can Sönmez

“Stok gücümüz ve ürün kalitemizle sektörde fark yaratıyoruz”

s.72

www.agirglobal.com



UZUN & YASSI ÜRÜNLERDE
Kalite ve Güvenin Adresi

DAVUTOĞLU METAL MAKİNA İMALAT İNŞAAT NAK. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
Marmara Gen Dönüşümcüler Sitesi Göktürk Sokak No: 3 Çayyova / HOCAELİ / TÜRKİYE
Tel: +90 262 643 42 57 | Fax: +90 262 643 42 58
info@davutoglumetal.com | satis@davutoglumetal.com | www.davutoglumetal.com



Sıcak Sac - Çeta (Gözyaşı) Desenli Sac - Genişletilmiş Sac
Soğuk Sac (DKP) - Baklava Desenli Sac - Galvanizli Sac (GZR)
Levha Grubu

www.agirglobal.com

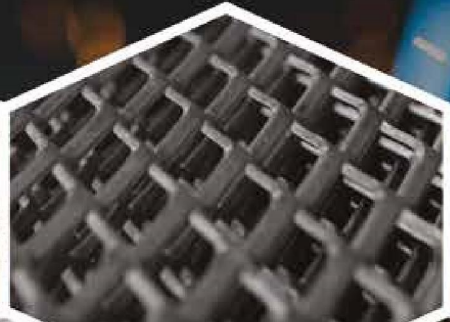


www.agirglobal.com

Merkez : Barbaros Mah. Zaloğlu Cad. Ceylan Han, No: 1 Ataşehir, 34746, İstanbul, Türkiye
Telefon : +90 216 317 13 91 **Faks:** +90 216 324 23 92
Fabrika : IV. Makina OSB Demirciler Köyü 2. Cad. 41455, Dilovası, Gebze, Kocaeli, Türkiye
Telefon : +90 262 722 92 49 **Faks:** +90 216 722 92 49
İzmir Ofis : Çavuş Mah. Küme Evleri No: 21 Çanakkale Asfaltı Üzeri, 35660, Menemen, İzmir, Türkiye
Telefon : +90 850 969 61 62



AGIR
GLOBAL



AĞIR HADDECİLİK



**AGIR HADDECİLİK
INTERNATIONAL**



**TOPRAK KALE
SAC**



**AZAK
TOOL TECHNOLOGIES**



Designed by METAL MEDYA®

Yassı Çelikte Güvenilir Adres

ÜRÜNLER

SİYAH SAC | HRP SAC | ST42 - 44 - 52 | DKP SAC | GALVANİZLİ SAC | LEVHA SAC
BAKLAVALI SAC | KALIN LEVHA SAC | EREĞLİ ÜRÜNLERİ | SOĞUK HADDELENMİŞ SACLAR

CNC OKSİJEN KESİM



CNC PLAZMA KESİM



LEVHA DOĞRULTMA



Merkez-Depo: Necipfazıl Mah. Aybars Cad. No 50/A Y.Dudullu / Ümraniye / İSTANBUL

Tel: +90 216 415 12 61 - 415 07 90 - 365 70 84 / +90 216 314 86 80 - 314 96 80 - 314 64 56 • **Faks:** +90 216 415 59 38

www.mdfmetal.com - satis@mdfmetal.com



IRMAK METAL
Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi

Türkiye'nin CK 45 LEVHA SAC MERKEZİ



1 mm'den 800 mm'ye kadar...

ST37 LEVHA SACLAR
ST44 LEVHA SACLAR
ST52 LEVHA SACLAR
CK45 LEVHA SACLAR

**Güçlü
Stok**

Necip Fazıl Mh.Kinalıtaş Sk.No:11/A
Y.Dudullu - Ümraniye / İSTANBUL

Tel : +90 216 313 91 23 - 24
Fax : +90 216 313 91 21 - 25

www.irmakmetal.com.tr
info@irmakmetal.com.tr

DEMİR ÇELİK STORE®

Sayı: 200 Yıl: 17 / AĞUSTOS 2023
www.demircelikstore.com

Demir - Çelik - Boru - Paslanmaz - Galvaniz - Alüminyum
Döküm - Makina - Bakır - Metal Mamülleri ve İmalat
Sanayi Aylık Sektör Dergisi

Metal Medya Bilişim Yay. Rek. ve Dan. Hizmetleri

Kurucu
Mustafa Aslan

İmtiyaz Sahibi
Suzan ASLAN
suzan@metalmedya.com

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Murat KOSE
murat@metalmedya.com

Editor
Özge ÇALIŞ
ozge@metalmedya.com

Grafik&Tasarım
Metal Medya

Reklam Koordinatörü
Ali ASLAN
ali@metalmedya.com

Reklam Müdürü
Süleyman ASLAN
reklam@metalmedya.com

Reklam Satış Grubu
Şükran ÜNER
sukran@metalmedya.com

Nurhan SARAÇ
nurhan@metalmedya.com

Bilgi İşlem
Utku ASLAN
utku@metalmedya.com

Hukuk Danışmanı
Av. Ali DOĞAN

Mali Danışman
Murat KOTAN

Uluslararası İlişkiler & Çeviri
Meco Danışmanlık

Baskı CTP
EGE BASIM
Esatpaşa Mah. Ziyapaşa Cad. No:4
34704 Ataşehir / İSTANBUL

Dağıtım
Sürat Kargo

Yönetim Yeri

metal medya
Çamlık Mah. İktbal Cad. Pamuk Sok. No: 12/16 K. 2
D. 8 Kaçkar Park Plaza Ümraniye/İSTANBUL
Tel: 0216 466 79 55 / Faks: 0216 466 85 90

Dergimiz SEYAD Üyesidir

SEKTÖREL
YAYINCILAR
DERNEĞİ

Dergimiz Basın Ahlak Yasası'na uymayı taahhüt eder. Yayınlanan reklamlar, makale ve yazılardan sahipleri sorumludur. Dergimiz Türkiye genelinde dağıtılmaktadır. Ayda bir yayımlanır. Basın Kanununa göre yerel süreli yayındır.



Mustafa ASLAN

Türk Çelik Sektörü Üzerine Güncel Değerlendirme

Demir Çelik sektörümüz üzerine yapacağımız değerlendirmeye ilk olarak yılın ilk yarısını ele alarak başlayalım. 2023 yılının ilk yarısı, Türk Çelik sektörü açısından kısır bir dönem olarak istatistiklere geçti. Bu dönemde üretimde yaklaşık yüzde 16 civarında bir kayıp yaşarken, tüketimde ise yüzde 15 civarında bir artış görüldü. İç piyasada bu tüketim artışına karşın ihracat tarafını önemli kayıplarla kapattık. Miktar olarak yüzde 40, değer olarak ise yüzde 50'nin biraz üzerinde bir ihracat kaybımız söz konusu oldu.

İthalatta ise miktar tarafında artış olurken, değer tarafında azalma yaşandı. Yüzde 23 oranında miktarda artış görülen ithalatta, değer bakımından yüzde 4 civarlarında düşüş gözlemlendi. (Değerlendirmemiz bir önceki yılın ilk yarısına göre yapılmıştır)

AB Ülkeleri Boru & Profil Ürünlerimize Yönelde

Buna karşın farklı gelişmeler de olmuyor değil... Özellikle AB ülkelerine yönelik uzun mamul ihracatımızda önemli artışlar oldu. Ülkemize uygulanan kotalara rağmen bazı kalemlerde kotalar aşıldı, bir çoğu sınır derecesinde kullanıldı. Kutu profil ürünlerimiz Avrupa ülkeleri tarafından rağbet görmeye başladı.

İnşaat demiri tarafında önemli bir durgunluk vardı fakat sene başında yaşadığımız doğal afetlerin yarattığı yıkım ve öncelik verilmeye başlanan kentsel dönüşüm sebebiyle inşaat demiri piyasaları hareketlenmeye başladı. Özellikle son çeyrekte bunun etkisi daha da artacaktır.

Fuar Dönemleri Başlıyor

Her yıl olduğu gibi sonbaharın gelişiyle fuarlar da yoğunlaşmaya başlıyor. Demir Çelik sektörünün en çok ilgi gören fuarlarından biri olan Metalexpo 2023 Eylül ayı sonlarına doğru İstanbul Fuar Merkezi'nde katılımcıları ve ziyaretçileri bir araya getirecek. Demir Çelik Store Dergisi olarak bizler de bu fuarda yer alacağız ve dergimizi tüm ziyaretçilere ve katılımcı firmalara ulaştıracacağız. Şimdiden sektörümüz açısından verimli bir fuar olması dileğiyle...

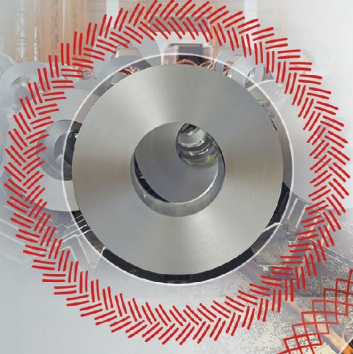
Sevgiyle kalın.

İNDEKS

ABONE FORMU	119	ERYILMAZ METAL	40-41	MAKTEK KONYA 2023	114	SİVASLILAR METAL	101
AĞIR HADDE	EXPORT KAPAK	ESNA	14 - 15	METAL EXPO 2023	118	SOYBAŞ	90
AJAN CNC	4-5	ETH MÜHENDİSLİK	51	METAL MEDYA	115	ŞENÇAĞ ÇELİK	55
AKPEN METAL	10-11	GÖKMETAL	7	MICRO METAL	6	TAYSTEEL	31
ARC SU ARITMA	60-61	GÖKTÜRKLER ÇELİK A.Ş.	17	MMK METALURJİ	19	TECER METAL	63
ATEŞ DEMİR ÇELİK	45	GRUP RULMAN	35	NEA METAL	47	TELEFONCULAR	12 - 13
AYHAN ÇELİK	81	HANNOVER FAIRS TURKEY FUARCILIK A.Ş.	95	NERSAN HOLDING	37	TERRATEK METAL	49
BM MAKİNA	67	IRMAK METAL	1	NİSA SAC METAL	22	TEPE PASLANMAZ	SEPERATÖR 1
BTE MAKİNA	94	İMAŞ MAKİNA	107	ÖZ MUTLU DEMİR	80	TİLCOMP	91
CONDUCTIX WAMPFLER	79	KAR METAL	38	PROEMTİA	77	TİMKO MAKİNE	29
ÇETİN METAL	20 - 21	KILIÇ BORU	66	PRUSA ÇELİK	44	VERDİ MAKİNA	58
ÇUKUROVA MÜHENDİSLİK	52-53	LAZONE FİBER LAZER KAYNAK MAKİNASI	97	RESCO METAL	23	YAMETAŞ YASSI METAL	65
DAVUTOĞLU METAL	KAPAK - 75	MANFRED	39	SAYAN METAL	120	YAVUZ TRAPEZ	32
DEMPAŞ DEMİR	59	MDF METAL	ÖN KAPAK İÇİ	SAYAN GRUP (DESSAN DEMİR ÇELİK)	ARKA KAPAK İÇİ	YCS REDÜKTÖR	99
EMİR METAL	85	MEMSAN MAKİNA	56 - 57	SEÇKİN METAL	ARKA KAPAK	YILDIZ DEMİR ÇELİK	3
ERCAN DEMİR	30	MERT METAL	26 - 27	SEFA MACİT DEMİR ÇELİK	SEPERATÖR 2-3	YONCA MAKİNA	SEPERATÖR 4
ERMAN SAC	103	MERT ÇELİK	69	SCHAEFFLER	25	YÜKSELEN ÇELİK	9
ERGEN ZİRAAT	33	METALOKS	86 - 87				

KÖKLÜ GEÇMİŞ GÜÇLÜ GELECEK

YENİLİKÇİ



TEKNOLOJİK



KÖKLÜ



SÜRDÜRÜLEBİLİR

Geleceğe emin adımlarla ilerliyoruz.



YILDIZ
DEMİR ÇELİK

CNC Plazma Kesimde

Designed by METAL MEDYA®



| AÇILI KESME MAKİNESİ | CNC PLAZMA VE OXY FUEL KESME MAKİNALARI |

| BKM CNC SERİSİ BORU KESME MAKİNESİ | CNC BORU KESMELİ PLAZMA MAKİNESİ |

| CNC DELİK DELME VE FREZELEME MAKİNASI |

Yaratıcı Çözümler...

Designed by METAL MEDYA®



10039 SOK. NO:10 AOSB MAH. 35620 ÇİĞLİ/İZMİR | Tel: +90 232 328 12 02 | Fax: +90 232 328 15 01 | E-Mail: info@ajannc.com



TM

Micro Metals

TM

ISO 9001:2015 | 14001:2015 | OHSAS 18001:2007

PED 2014/68/EU Certified Company

BAĞLANTI ELEMANLARI , FLANŞ VE BORU BAĞLANTI ELEMANLARI ÜRETİCİSİ

Paslanmaz Çelik , Duplex Çelik, HastAlloy, Monel, Inconel, Titanyum
ve diğer özel Çelikler müşteri taleplerine uygun olarak üretilir



www.micrometals.co.in | sales@micrometals.co.in | +91-22-6659 5495
Corporate Office: 9, Lifescapes Harihar, 1st Floor, Khetwadi 3rd lane, Mumbai - 400004 MH India

Gökmetal

ÇELİK SANAYİ VE TİCARET A.Ş

Designed by METAL MEDYA®

YASSI ÇELİK SERVİS MERKEZİ



- ▶ **Merkez Ofis** : Atatürk Mh. Sedef Cd. Ataşehir Residence A Blok Kat:1 No:5-8 Ataşehir / İSTANBUL **Tel:** +90 216 580 85 60 • **Fax:** +90 216 456 39 09
- ▶ **Gebze ÇSM** : Taş Ocakları Mevkii Kömürcüoğlu Cad. No: 28 Tavşanlı Köyü Gebze / KOCAELİ **Tel:** +90 262 724 88 03 • **Fax:** +90 262 724 88 47
- ▶ **Muallimköy ÇSM** : Seyhan Cad. No: 3 Gebze Öğretmen Evi Karşısı Muallimköy Gebze / KOCAELİ **Tel:** +90 262 759 13 02 • **Fax:** +90 262 759 13 03
- ▶ **Kdz. Ereğli ÇSM (1)** : Zonguldak Kdz. Ereğli OSB. Hamzafakihli Mah. No: 25 Kdz. Ereğli / ZONGULDAK **Tel:** +90 372 334 34 44 • **Fax:** +90 372 334 34 43
- ▶ **Kdz. Ereğli ÇSM (2)** : Zonguldak Kdz. Ereğli OSB. Hamzafakihli Mah. 6 Nolu Yol No:1 Kdz. Ereğli / ZONGULDAK **Tel:** +90 372 334 34 44 • **Fax:** +90 372 334 34 43

www.gokmetal.com.tr

✉ info@gokmetal.com.tr

✉ satis@gokmetal.com.tr

Erdemir, Türkiye'nin ilk yerli yüksek fırınında 50 bininci dökümü gerçekleştirdi

Türkiye'nin en büyük yassı çelik üreticisi Erdemir'in 1 No'lu yüksek fırını Ayşe, 4 Ağustos 2023 tarihinde 50 bininci dökümünü gerçekleştirdi. Türkiye'nin ilk yerli yüksek fırınında, 15 Mayıs 2008 tarihinden bu yana toplam 26,5 milyon ton sıvı ham demir üretildi.



OYAK Maden Metalürji şirketlerinden Erdemir tarafından inşa edilen Türkiye'nin ilk yerli yüksek fırını Ayşe, devreye alındığı günden beri Türkiye ekonomisi için üretime devam ediyor. 4 Ağustos 2023 tarihinde 50 bininci dökümün gerçekleştirildiği fırında bugüne kadar toplam 26,5 milyon ton sıvı ham demir üretildi.

Erdemir'in mühendis ve işçilerinin emeği ile inşa edildi

İşletmeye alındığı günden itibaren planlı bakımlar dışında üretimini sürdüren, ancak ekonomik ömrünü dolduran 1. yüksek fırınına yenilemeye 2006 yılında karar veren Erdemir, fırın çalışmaya devam ederken inşa ettiği yeni fırını 15 Mayıs 2008'de yine "Ayşe" adıyla devreye aldı.

Türkiye'nin ilk yerli yüksek fırını olma özelliğini taşıyan Ayşe, projelendirilmeden devreye alınmasına kadar her aşamada Erdemir'in mühendis ve işçilerinin emeğiyle yeniden inşa edildi.



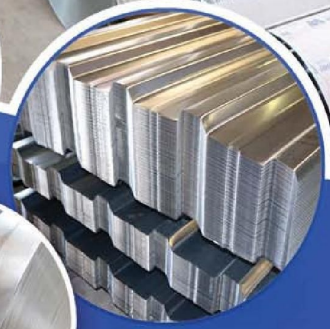
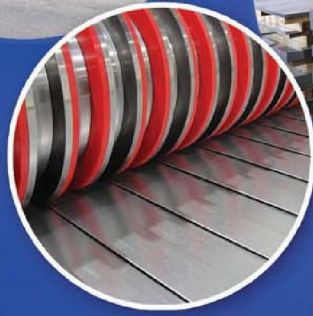
Erdemir'in mühendislik birikimi, proje yönetim tecrübesi ve yetkin insan kaynağına duyulan güvenin en önemli göstergesi olan 1. yüksek fırın Ayşe, 2008 yılından bu yana aralıksız şekilde üretimi sürdürüyor. Tesisin; yüksek fırınların belirli sürelerle durdurularak refrakter değişimi, mekanik ekipmanlarının bakımı ve gerektiğinde otomasyon kontrol sistemlerinin modernizasyonunun yapıldığı "Reline" adı verilen duruşlara ihtiyaç duymadan 50 bininci döküme ulaşması, ilk yerli fırının tasarım başarısını ve verimliliğini ortaya koyuyor.

Y YÜKSELEN

444 20 50 // yukselen.com

**VASIFLI ÇELİK SEKTÖRÜNÜN
YÜKSELEN YILDIZI**

akpen[®]



| GALVANİZ RULO | DKP RULO | HRP RULO | SİYAH RULO | BOYALI RULO |

AKPEN METAL MAKİNE PLASTİK SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

www.akpen.com

Merkez: Esenkent Mah. Baraj Yolu Cad. No:20 Y. Dudullu - Ümraniye / İSTANBUL / Tel: +90 216 499 44 77 / Fax: +90 216 499 98 10 / akpen@akpen.com

Çelik Servis Merkezi



Designed by METALMEDYA®

| DİLME | LEVHA | TRAPEZ | GALVANİZLİ DİKİŞLİ PROFİLLER |

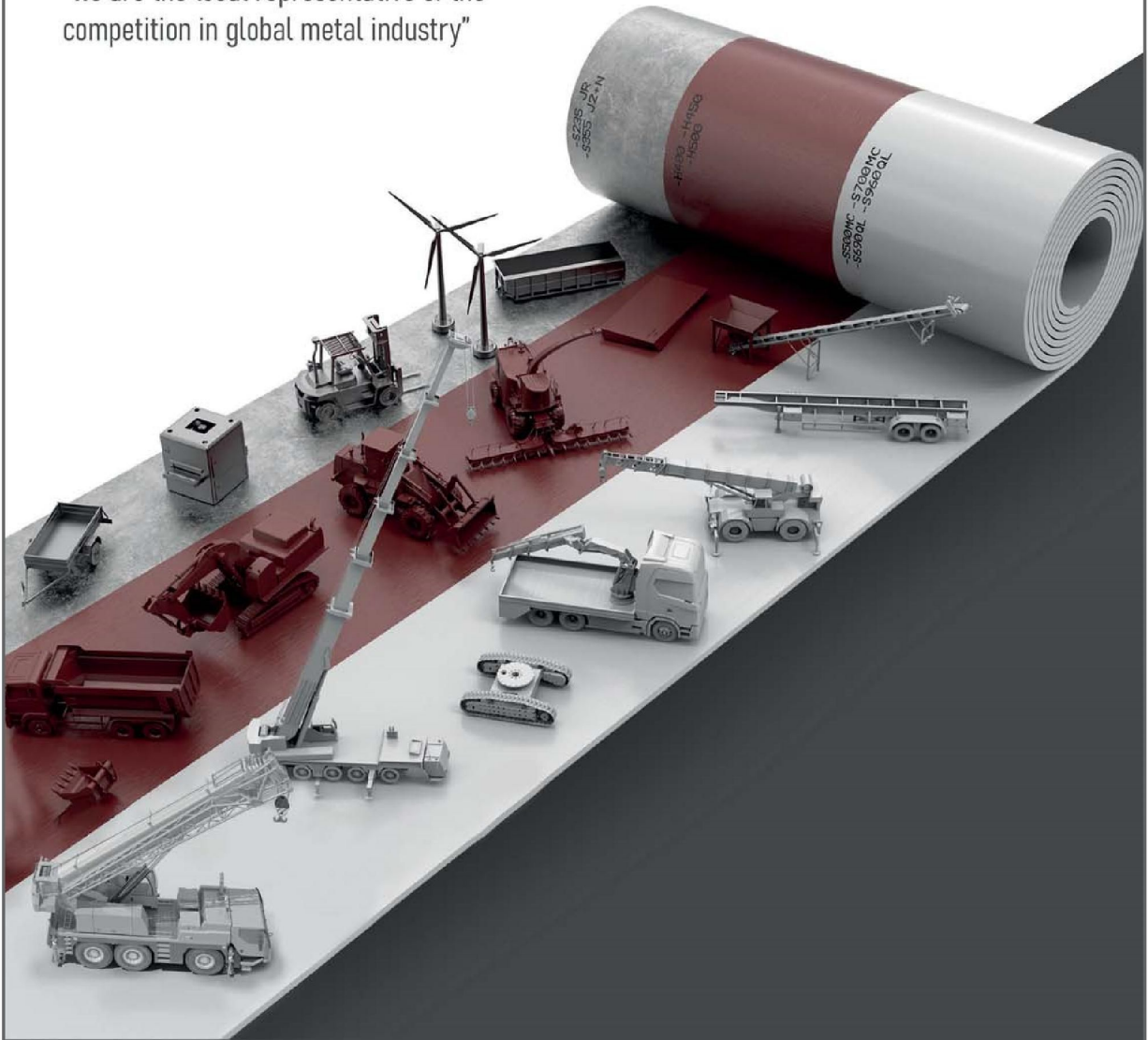
Esenyurt Şube : Osmangazi Mah. Barış Manço Cad. No: 8 Esenyurt / İSTANBUL / **Tel:** +90 212 670 18 18 / **Fax:** +90 212 670 08 80 / **avrupa@akpen.com**

Gebze Şube : Gebze Demirciler Köyü Makine İhtisas OSB 7 Cad. No:3 Dilovası / KOCAELİ / **Tel:** +90 262 728 15 55-59 / **Fax:** +90 262 728 15 60 / **gebze@akpen.com**

Telefoncular

“Metal sektöründe küresel rekabetin yerel temsilcisiyiz”

“We are the local representative of the competition in global metal industry”



TFON MAKİNE A.Ş.

DÜZGÜN YÜZEYLER İÇİN
LEVELTECH[®]
DOĞRULTMA & GERİLİM GİDERME MAKİNESİ

TÜRKİYE'DE İLK VE TEK

95
%
YERLİ ÜRETİM



TFON[®]
MAKİNE A.Ş.

+90 444 6 158

www.tfon.com.tr

Fevzi Çakmak Mh. 10730. Sk. No: 4 42050 KONYA / TÜRKİYE



We know you and we know your needs.

We walk with you and grow with you with our solution-oriented and privileged services. We complete your production and trade chain uninterrupted, and we deliver the cargo you entrusted to us safely to your destination by providing suitable conditions with our experienced team.

Therefore, our leadership in Iron and Steel transportation is not a coincidence!

Think globally! Generate custom solutions.



Sizi tanıyor ve ihtiyaçlarınızı biliyoruz.

Çözüm odaklı ve ayrıcalıklı hizmetlerimiz ile sizlerle yürüyor ve sizlerle büyüyor. Üretim ve ticaret zincirinizi kesintisiz bir şekilde tamamlıyor, bize emanet ettiğiniz yükü tecrübeli ekibimiz ile birlikte uygun koşulları sağlayarak hedefinize güvenle ulaştırıyoruz.

Bu yüzden, Demir Çelik taşımacılığında liderliğimiz bir tesadüf değil!

Küresel düşün! Özel çözümler üret.

Küçükbakkalköy Mh. Demir Sk. Ataşehir İş Merkezi No:1 Kat:4
Ataşehir / İstanbul / Türkiye
+90 216 688 45 00 | info@esnafreight.com



esnafreight.com

Demir ve demir dışında ihracat 7 milyar doları aştı



*Sanayi sektörleri arasında en çok ihracat yapan 6. sektör olan Demir ve Demir Dışı Metaller sektörünün temmuz ayı ihracatı geçtiğimiz yılın aynı ayına göre yüzde 1,1 artışla ile 989 milyon dolar olarak gerçekleşti. Sektörün, Ocak-Temmuz dönemi ihracatı ise 7,4 milyar dolara ulaşırken, aynı dönemde birim ihrac fiyatı 4,75 dolar olarak kaydedildi. İhracatın artması için yatırımların devam etmesi gerektiğinin altını çizen **Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkan Vekili ve İstanbul Demir ve Demir Dışı Metaller İhracatçıları Birliği (İDDMİB) Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Tecdelioğlu**, "Yatırımı, dolayısıyla büyümeyi sürdürürebilmek için ihracatçının krediye ulaşmasını kolaylaştırmalıyız." dedi.*

Sanayi sektörü; üretim, ihracat, istihdamla Türkiye ekonomisinin lokomotif olmaya devam ediyor. İstanbul Demir ve Demir Dışı Metaller İhracatçıları Birliği (İDDMİB), temmuz ayı ve ocak-temmuz dönemi ihracat rakamlarını açıkladı. Türkiye'nin ihracatı, temmuzda geçen yılın aynı ayına kıyasla yüzde 8,4 artışla 20,9 milyar dolara çıkarak tüm zamanların en yüksek temmuz ayı ihracat değerine ulaştı.

Demir ve Demir Dışı Metaller sektörünün temmuz ayı ihracatı bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 1,1 artışla 989 milyon dolara ulaşırken, Ocak-Temmuz dönemi ihracatı ise geçtiğimiz yılın aynı aylarına göre yüzde 14,8 düşüşle 7,4 milyar dolar olarak gerçekleşti. Buna göre, demir ve demir dışı sektörü genel ihracattan yüzde 6 pay alarak sanayi sektörleri arasında en çok ihracat gerçekleştiren 6. sektör oldu.

İHRACATTA ZİRVE ALMANYA'NIN

Sektörün temmuz ayında 142,4 milyon dolarla en fazla ihracatı Almanya'ya yaptığını kaydeden Tecdelioğlu; 50,8 milyon dolarla ABD'nin ikinci sırada, 49,7 milyon dolarla İtalya'nın üçüncü sırada yer aldığını belirtti. Temmuz ayında, sektörün en çok ihracat yaptığı bölge olan Avrupa Birliği ülkelerine ihracatın 517,8 milyon dolar olarak gerçekleştiğini belirten Tecdelioğlu, "Ocak-Temmuz döneminde alt sektör ihracatında en fazla ihracat 2,95 milyar dolarla alüminyum ürün grubunda oldu. Alüminyum sektörünü; 1,4 milyar dolar ile Demir Çelik Mamulleri, 1,3 milyar dolar ile Metal Eşyalar ve 1,2 milyar dolar ile Bakır Ürün Grupları takip etti." dedi.

AB İHRACATINDA ARTIŞ BEKLENTİSİ

Uzak Ülkeler Stratejisi kapsamında ihracat pazarlarını çeşitlendireceklerini belirten İDDMİB Başkanı Çetin Tecdelioğlu, "Yeni kazandığımız pazarlara yönelik yaptığımız çalışmaların ise meyvelerini toplayacağımıza inanıyoruz. Bu süreçte en çok ihracat gerçekleştirmiş olduğumuz ve hedeflerimizi artırdığımız Avrupa Birliği ülkelerinden siparişlerin de artmasını bekliyoruz. Ayrıca Suudi Arabistan, Mısır ve Körfez Ülkeleriyle diplomatik iyileştirmelerin hızlanmasıyla ihracatımızın canlılık kazanacağını ümit ediyoruz." dedi.

Hedef pazarlara Alım Heyetleri ve UR-GE projeleri ile Sektörel Ticaret Heyetleri düzenlemeye, prestijli fuarlara milli katılımlar ve info katılımlar gerçekleştirmeye devam edeceklerinin altını çizen Tecdelioğlu, "Şimdiden 2022'nin aynı aylarına kıyasla daha fazla etkinlik gerçekleştirmiş durumdayız. İhracatın artması için yatırıma devam etmemiz gerektiğini biliyoruz. Yatırımı, dolayısıyla büyümeyi sürdürürebilmek için ihracatçının krediye ulaşmasını kolaylaştırmalıyız." ifadelerini kullandı.

Enflasyonla paralel giden istikrarlı bir kur istediklerini yineleyen Tecdelioğlu, finansla erişim zorluğu ve kısa vadeli ve yüksek faizli kredilerin yeni yatırımların önüne engel olduğunu dile getirdi.

TÜRKİYE'NİN PASLANMAZ ÇELİK MARKASI

50
Yıl

 **GÖKTÜRKLER**
paslanmaz çelikte yüksek standart

info@gokturkler.com | gokturkler.com

T: 0212 886 4150 - 51 F: 0212 886 4152

Çubuk

Kare

Altıköşe

Lama

Köşebent

Tel

Tatmetal'den Yenilenebilir Enerji Yatırımı

Tatmetal endüstri ve çevre için değer üretme vizyonu doğrultusunda yenilenebilir enerji alanında yaptığı yeni yatırımlarla güçleniyor. İştirak firması Şule Enerji adına yapılan 60 milyon Euro değerinde anlaşma kapsamında hayata geçen proje ile yılda toplam 200 milyon kilovatsaat (kWh) elektrik üretme kapasiteli rüzgar enerjisi santrali (RES) kuruluyor. 66 MWe kurulu güce sahip projenin 2024'te devreye alınması planlanıyor.

Türkiye'nin en büyük sanayi kuruluşlarından olan Tatmetal, iştirak firması Şule Enerji adına büyük bir yenilenebilir enerji yatırımına imza attı. 60 milyon Euro değerindeki yatırım anlaşması kapsamında 60 MW kurulu gücünde rüzgar enerjisi santrali (RES) bir yıl içinde kurulacak. Yıllık 200 milyon kilovatsaatlik (kWh) elektrik üretme kapasiteli RES lisansına sahip Şule Enerji A.Ş.'yi 2022'de bünyesine katan Tatmetal, 2024'te devreye almayı hedeflediği RES ile elektrik tüketimini karşılayabilecek, üretim fazlasını dağıtım firmalarına arz edebilecek ve 120 bin ton karbon salınımının da önüne geçecek.

Endüstri ve Çevre İçin Değer

Tatmetal'in Karadeniz Ereğli'de bulunan üretim tesislerinde gerçekleştirilen imza törenine Tatmetal Yönetim Kurulu Üyeleri Hayrettin Yavuz ve Akın Tatoğlu ile proje kurulumunu üstlenen Çinli firma Goldwind'in Genel Müdürü Yu Tiecheng katılım gösterdi. Hayrettin Yavuz yapılan anlaşmayla ilgili şunları kaydetti: "Üretim sektörü enerji yoğun ve dolayısıyla enerji maliyetleri fazla olan bir sektör. Diğer yandan ise ihracat pazarı olan ülkelerin ticari süreçlerde benimsemiş olduğu çevresel hassasiyet, Türkiye'de sanayi alanında faaliyet gösteren üretici firmaları daha sorumlu ve ekolojik enerji seçeneklerine doğru yönlendirdi. Tatmetal olarak biz ise gelecek vizyonumuz, endüstriyel iş ortaklarımız ve çevre için değer üretme anlayışımız doğrultusunda, yenilenebilir enerji kaynaklarına yatırımları geçtiğimiz yıldan bu yana hayata geçirdik. Güneş enerjisi kaynaklarıyla başladığımız



yolculuğumuz 2024'te devreye almayı planladığımız yeni rüzgar santralimizle daha da büyüyecek. Tüm bu enerji yatırımlarını ise iştirak şirketimiz Şule Enerji aracılığıyla gerçekleştiriyoruz. Bu projemizle birlikte enerji tüketimimizin tamamını yenilenebilir enerji kaynaklarından karşılayacak ve üretim fazlasını enerji arzına hazır hale getireceğiz. Amacımız çevre dostu bir sanayi şirketi olarak sürekli gelişimimizi sürdürmektir."

Isparta-Konya il sınırında, yaklaşık 600 dönümlük alanda kurulacak 11 adet türbinin inşaa süreci boyunca 100'e yakın kişi Şule Enerji alt yüklenicileri tarafından istihdam edilecek, işletme aşamasında ise 12 personel görev alacak. Şule Enerji proje tamamlandıktan sonra ürettiği enerjinin tamamını yetkili elektrik dağıtım kuruluşlarına arz edebilecek.

Güneş Enerjisi Yatırımları Takviyelerle Büyüyor

Tatmetal ayrıca 2022'de tüm üretim tesislerinin çatılarını kaplayan 70 bin metrekarelik alan üzerine kurulan ve yılda ortalama 12 milyon kWh elektrik üreten 10 MW kurulu gücündeki güneş enerjisi santrallerine (GES) ek yatırımlarla takviye yapıyor. Karabük'te planlanan yeni GES projesi ile de 7,80 MWe kurulu güce sahip olacak ve yılda yaklaşık 13 milyon kWh elektrik üretimi sağlayacak. Tatmetal, öz tüketimine katkı sunacak bu yeni yatırım sayesinde enerjide tamamen bağımsız bir şirket haline gelecek. Yeni GES projesinin ise 2024'ün ikinci yarısında faaliyete geçmesi hedefleniyor.



100.000 DWT
her türlü büyük tonajlı gemilerin
yüklemeye-kapama alanları

8 Adet
yükleme istasyonu

365 Gün 24 Saat
kapatılmama garantisi

15 metreden
fazla derinlik

Aylık olarak
100.000 DWT
ya da daha fazlasını
12 gemi
simultane olarak

12.000.000 mt/yıl
kapasite

75.000 m²
depolama alanı

1800 m
liman uzunluğu

BÜYÜK OYNAMAK İÇİN BÜYÜK ALAN GEREKİR

Türkiye özel sektörüne
hizmet veren
**en büyük limanlardan
biri olan MMK Port,**
ulaşım kolaylığı, kapasitesi,
8 rıhtımı ve alanında
uzman personeliyle
sizi bekliyor.

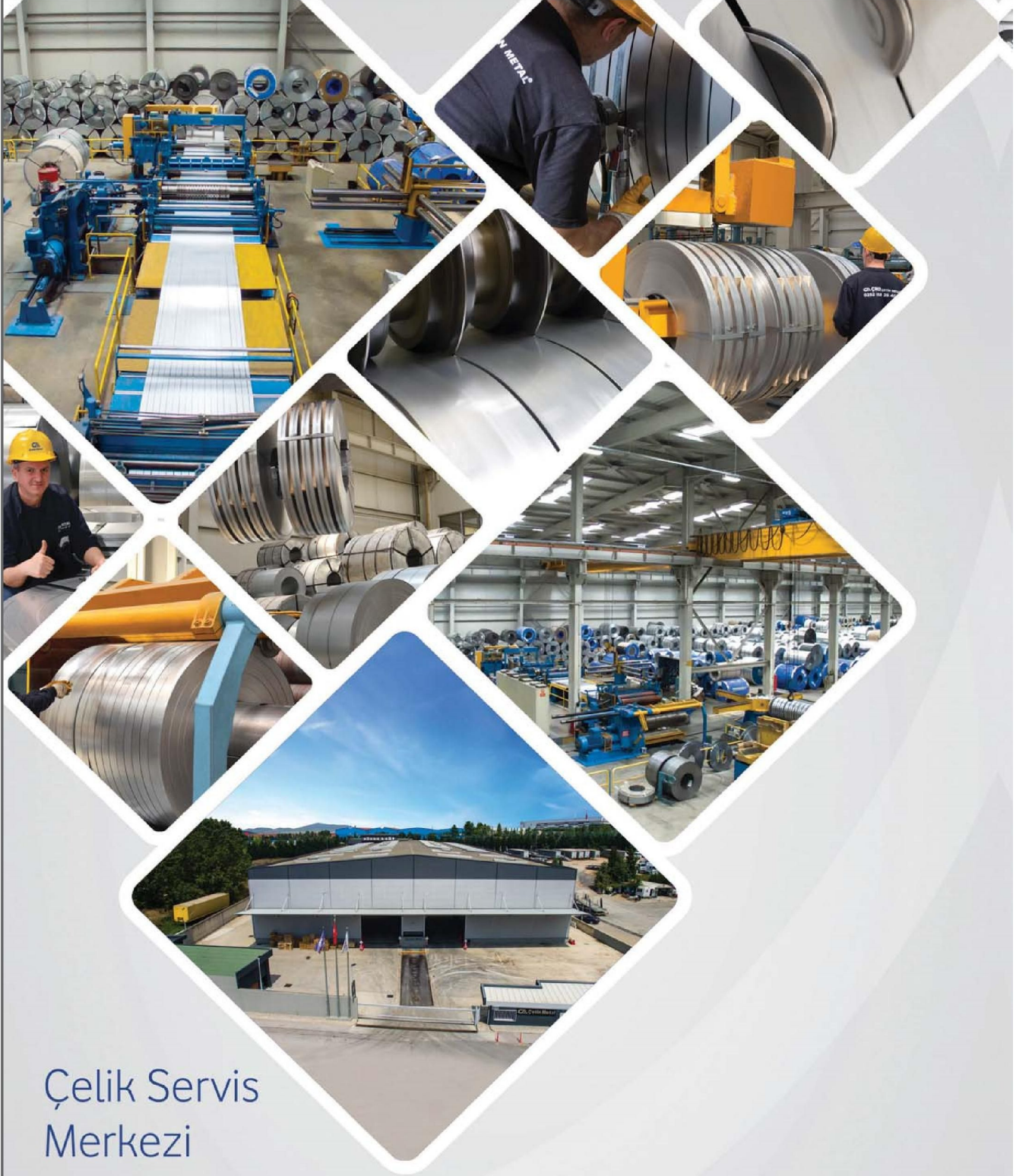


STEEL
MMK METALURJİ

mmkturkey.com.tr

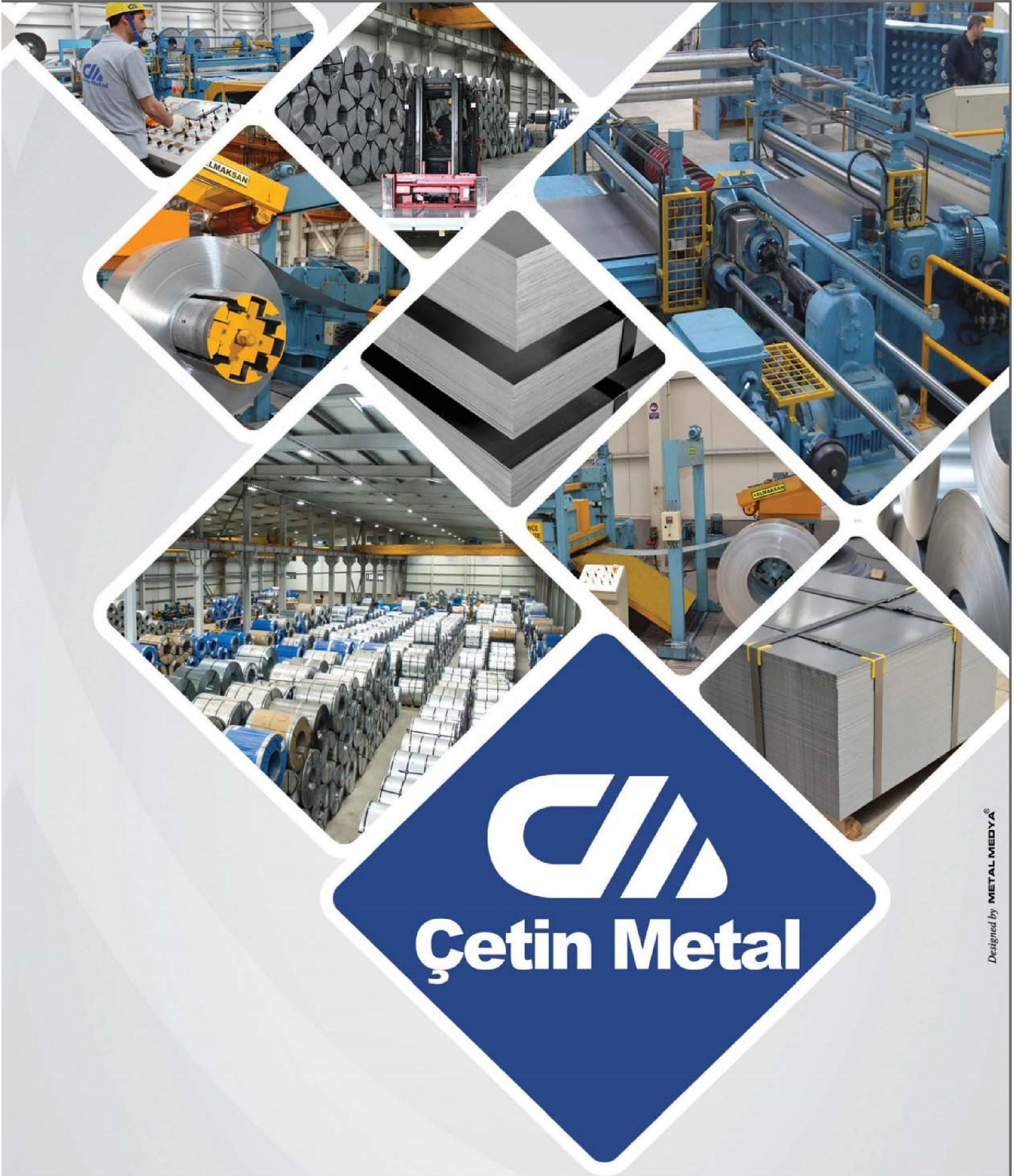


/mmkmetalurji



Çelik Servis Merkezi

Şekerpınar Mah. Omsan Yolu Sok. No: 30 Çayırova / KOCAELİ • Tel: +90 262 658 26 40 - 41 • Faks: +90 262 658 05 74



Designed by METAL MEDYA®

 **Çetin Metal**

www.celikservismerkezi.com • www.cetinmetal.com.tr



- SİYAH SAC
- GÖZYAŞI SAC
- BAKLAVALI SAC
- LEVHA SAC
- GALVANİZLİ SAC
- DKP SOĞUK SAC
- S700MC
- HRP SAC
- 2MM-8MM BOY KESME



Güven, Kaliteyi Gerektirir....

W : www.nisaprofil.com.tr
M : satis@nisaprofil.com.tr

T : 0 [332] 345 28 29
F : 0 [332] 345 28 30

A : Fevzi Çakmak Mah. Aslım Cad.
No:39 Karatay/KONYA





RESCO METAL
ENDÜSTRİ TİCARET LTD. ŞTİ.



- **CNC PLAZMA KESİM**
3000-1200 mm batlarında
40 mm'e kadar kesim kapasitesi
- **CNC LAZER KESİM**
2000-6000 mm ebatlarında
22 mm'e kadar kesim kapasitesi
- **OKSİJEN KESİM**
300 mm'e kadar kesim kapasitesi
- **GİYOTİN MAKAS**
4000 mm 12 mm'e kadar kesim
kapasitesi
- **ABKANT PRES**
8 mm'e kadar büküm kapasitesi
- **AĞIR TONAJ ABKANT PRES**
20 mm'e kadar büküm kapasitesi



A. : Fevzi Çakmak Mah. Kosgeb Cad. No:97 Karatay/KONYA

W. : www.rescometal.com
M. : satis@rescometal.com

T. : 0 [332] 248 18 28
F. : 0 [332] 248 18 38

TÜSİAD Dönüşümü Başlat! İş Fikri Yarışması Ödülleri Sahiplerini Buldu

TÜSİAD'ın Türkiye genelinde yenilikçi bakış açısını yaygınlaştırmak ve girişimcilik dönüşümünü tetiklemek amacıyla 2011 yılından bu yana düzenlediği Bu Gençlikte İş Var! Programı kapsamında 18-30 yaş arası gençlere yönelik olarak hayata geçirdiği Dönüşümü Başlat! İş Fikri Yarışması'nın kazananları belli oldu. Yarışmanın 2023 birincisi "Palgae", ikincisi "Elektroplax", üçüncüsü ise "Fuway" ekipleri oldu.

Türkiye'nin en yaygın erken aşama girişimcilik programı TÜSİAD Bu Gençlikte İş Var! kapsamında bu yıl İş Bankası ana sponsorluğunda düzenlenen Dönüşümü Başlat! İş Fikri Yarışması'nın 2023 Final Töreni 28 Temmuz Cuma günü çevrimiçi ortamda gerçekleşti.

Final Töreni'nde jüri üyeliklerini TÜSİAD Yönetim Kurulu Üyesi ve Girişimcilik ve Gençlik Yuvarlak Masası Başkanı Dr. İzel Levi Coşkun, Bu Gençlikte İş Var! Çalışma Grubu Eş Başkanı Zeynep Köksal Yaykiran, Çalışma Grubu Üyesi Çiğdem Toraman, Vestel Ventures Genel Müdürü Metin Salt ve İş Bankası Dijital Bankacılık Müdürü Emre Ölçer üstlendi.

Mart ayında başlayan yarışma sürecinde eğitim ve mentorluk almaya hak kazanan 57 ekip arasından seçilerek finale kalan Electroplax, Fuway, Gojenie, Kernel Dynamics, Metadoxia, Palgae, Sorslab ekiplerinin iş fikirlerini sunduğu törende;

- Karbon yakalama teknolojisi ile alg tabanlı biyoplastik hammaddesi üreterek endüstriyel atıkları döngüsel ekonomiye kazandıran Palgae birincilik ödülünü;

- Kullan at sınıfına ait şarj edilemeyen özellikteki alkali pilleri, güneş enerjisi ile şarj ederek tekrar kullanıma kazandıran Elektroplax ikincilik ödülünü;

- İnsanların adım attıklarında kaldırım taşında oluşan basıncı elektrik enerjisine dönüştürmeyi amaçlayan yeşil enerji girişimi Fuway üçüncülük ödülünü kazandı.



Final Töreni'nin açılışında yarışmaya katılan tüm gençleri kutlayan TÜSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Turan, "Gençlerimizin enerjisi, yaratıcılığı ve tutkusu geleceğimizi şekillendirmede kritik bir rol oynuyor. TÜSİAD olarak ilk günden beri amacımız gençlerimizin iş fikirlerine rehberlik etmek ve onları girişimcilik yolculuklarında yalnız bırakmamak. Cesur adımları ve yenilikçi düşünceleri toplumumuzda dönüşümü başlatma gücüne sahip. Bu nedenle TÜSİAD olarak genç girişimcilerimizin her zaman yanındayız ve yanında olmaya devam edeceğiz." dedi.

Dönüşümü Başlat! yarışmasının TÜSİAD'ın girişimcilik ekosistemini desteklemek amacıyla iş fikri aşamasına yönelik olarak başlattığının altını çizen TÜSİAD Yönetim Kurulu Üyesi ve Girişimcilik ve Gençlik Yuvarlak Masası Başkanı Dr. İzel Levi Coşkun ise, yılın ikinci yarısından itibaren şirketleşme ve büyüme aşamalarına yönelik yeni programlar başlatacaklarını duyurdu.

İş Bankası'nın ana sponsor, Anadolu Efes, BASF Türk, Destek Patent ve Mazars Denge'nin gümüş sponsor, Paribu Hub'ın ise bronz sponsor olarak desteklediği program hakkında ayrıntılı bilgiye www.bugenclikteisvar.com internet sayfasından ve programın sosyal medya hesaplarından ulaşabilirsiniz.



We pioneer motion

Aşırı yükler ve yüksek ısı için üretildi

Schaeffler oynak makaralı rulmanlar, dünya çapında 200'den fazla konvertörde her gün kendisini kanıtlamaktadır. Yüksek ağırlık ve şok yükler altındaki yavaş salınım hareketleri, olağanüstü statik yük taşıma kapasitesi gerektirir. Ayrıca rulmanlar, konstrüksiyondaki yanlış hizalamaları ve deformasyonları telafi etmelidir. Bu nedenle Schaeffler, 2.000 mm'ye kadar dış çapa ve yüksek dayanıma sahip oynak makaralı rulmanlar geliştirmiştir.

Konvertörlerin muylu rulmanları için; piyasada benzersiz olan profilli makaralarla optimize edilmiş oynak makaralı rulmanlar sunulmaktadır. Bu profilli makaralarla aşınma direnci daha da artar ve böylece %20'ye kadar daha uzun rulman ömrü elde edilir.

www.schaeffler.com.tr/tr/



FAG

SCHAEFFLER

Artık tüm projeleriniz,
tek çatı altında toplanıyor.



Firmamız 25 yıllık tecrübesi ile her türlü demir çelik ürünlerinin satışını yapmakta olup, aynı zamanda geniş makine parkuru ile siz değerli müşterilerimize hizmet vermektedir.

Makine parkurumuza yeni kattığımız PROFİL DELME ve KESME HATTI ile ebatlama, delme, kesme, markalama ve diş açma işlemlerinizi en hızlı ve kaliteli şekilde yapmaya çalışıyoruz. Plazma makinelerimizde 60 mm'e kadar, lazer makinelerimizde 20 mm'e kadar sac her türlü ihtiyacınıza uygun şekilde işlenebilmektedir. Aynı zamanda tesisimizde petek kiriş imalatı yaptırabilir, kumlama ve shopprimer hizmetini en uygun fiyata alabilirsiniz.

MERT METAL
MERT METAL DEMİR SAC BORU TİC.LTD.ŞTİ.

www.mertmetal.com

[instagram.com/mertmetal1996](https://www.instagram.com/mertmetal1996)



MERT METAL

Cumhuriyet Mah. Adnan Kahveci Cad. Botanik Sok. No: 6
41480 Şekerpınar Çayırova / KOCAELİ
Tel.:(0 262) 658 15 15 (pbx) Fax:(0 262) 658 15 25 - 658 15 26
satis@mertmetal.com • imalat@mertmetal.com

www.mertmetal.com



ŞİŞECAM İLK YARIYILDA 7,1 MİLYAR TL YATIRIM GERÇEKLEŞTİRDİ

Dört kıtada 14 ülkeye yayılan üretim faaliyetleri ve 150 ülkeyi aşan satışlarıyla küresel büyümesini sürdüren Şişecam'ın konsolide net satışları 2023 yılının ilk yarısında 58 Milyar TL (2,9 Milyar dolar) seviyesine ulaştı. Şişecam'ın bu dönemde toplam satışları içerisindeki uluslararası satışlarının payı yüzde 64 seviyesinde gerçekleşirken, toplam yatırımları 7,1 Milyar TL (357 Milyon dolar), ihracatı ise 560 Milyon dolar oldu.

Şişecam 2023 ilk yarıyıla ilişkin finansal sonuçlarını açıkladı. Şişecam'ın bu dönemdeki konsolide net satışları 58 Milyar TL (2,9 Milyar dolar) seviyesine ulaşırken, Türkiye'den yapılan ihracat ile Türkiye dışı üretimlerden yapılan satışların toplamını ifade eden uluslararası satışların konsolide satışlar içindeki payı ise yüzde 64 seviyesinde gerçekleşti. Yılın ilk yarısında Şişecam'ın toplam yatırımları 7,1 Milyar TL (357 Milyon dolar), ihracatı ise 560 Milyon dolar oldu. Bu dönemde 2,5 Milyon ton cam üreten şirket, 2,3 Milyon ton soda külü ve 1,8 Milyon ton endüstriyel hammadde üretimi gerçekleştirdi.

Şişecam'ın 2023 yarıyıla sonuçlarına ilişkin açıklama yapan Şişecam Genel Müdürü Görkem Elverici şunları söyledi: "İş dünyası global ölçekte devam eden ekonomik ve jeopolitik risklerle mücadelesini sürdürürken, Şişecam zamanın ruhuna ve çağın getirdiklerine hızla uyum sağlama yetkinliğinden aldığı güçle, dönüşümle ve veri odaklı karar alma yaklaşımıyla büyüme yolculuğunu sürdürüyor. Akıllı teknoloji kullanımımız ve yetkin insan kaynağımızla ayrışıyor, 88 yıllık köklü ve global bir sanayi şirketi olarak elde ettiğimiz eşsiz deneyimleri gelişimle harmanlıyoruz. Gelişim yolculuğumuzu gelecek vaat eden ve ana faaliyet alanlarımızda dünyanın ilk 3 üreticisinden birisi olma hedefimizi destekleyen yatırımlarla sürdürüyoruz."

Teknoloji odaklı büyüme hamlesi

Geniş bir coğrafyaya yayılmış operasyonlarını bütünsel dijitalleşme ve operasyonel mükemmeliyet yaklaşımıyla yöneten Şişecam, 2023 yılının ikinci çeyreğinde de yatırım hamlelerini sürdürdü. Türkiye dışı ilk yatırımını 1997 yılında Gürcistan'a yapan Şişecam, ülkedeki ikinci cam ambalaj fırınına yaklaşık 20 Milyon Euro yatırımla soğuk tamire alarak, yeni teknolojilerle destekledi. Haziran ayında ateşlenen fırınla Gürcistan'ın tek cam üreticisi olan Şişecam'ın ülkedeki cam üretim kapasitesi yüzde 25 arttı. Ulaşılan 75 Bin tonluk yıllık üretim kapasitesi ve teknolojik yetkinlikler ile hem Gürcistan'ın hem de çevre ülkelerin cam ambalaj taleplerine daha hızlı cevap vermek hedefleniyor.

Sürdürülebilirlik için önemli imza

Sürdürülebilirliği iş modelinin temel unsuru olarak gören Şişecam gezegeni korumak, toplumu güçlendirmek ve yaşamı dönüştürmek için önemli adımlar atmaya devam ediyor. Şişecam, haziran ayında Birleşmiş Milletlerin kadınların tüm sektörlerde ve her düzeyde ekonomik yaşamın içinde yer alabilmesini sağlamak adına Kadının Güçlenmesi Prensiplerine (WEPS) imza attı. Bu imza ile Şişecam, toplumsal cinsiyet eşitliğinin tüm ekosistem için önemini vurgulamaya ve gücünü bu alanda fark yaratmak için kullanmaya devam edecek.



TİMKO, Rulo Sac İşleme Sistemleri ve Hatları üretir.

Yıllar boyunca, sac işleme teknolojisinde önemli aşamalar kaydedilmiştir. **TİMKO MAKİNE**, Çelik Servis Merkezleri, Trafo Endüstrisi, Boru Profil Üreticileri için sistemler, rollformlar, kaynak sistemleri ve pres sistemleri sunar.

İmalatını yaptığımız makine ve hatlar;

- Dilme Hatları
- Boy Kesme (Boylama) Hatları
- Dilme - Boylama Kombine Hatlar
- Çoklu Boy Kesme Hatları
- Dilinmiş Rulo ve Palet Paketleme Sistemleri
- Pres Besleme Hatları
- ERW-Boru - Profil Hatları
- Rollform ve Kaynak Hatları (Kablo Kanalı, Trafo Radyatör Sacı, Market Rafı Üretim Hattı, Trapez Hatları, Dalgalı Silo Sacı Üretim Hattı vb.)
- Esnek Üretim Hatları
- Talebe Özel Tasarımlar ve Ekipman
- Çelik Konstrüksiyon İmalatı ve Montajı
- Demir-Çelik Sanayi Ekipmanları (Çelikhane, Haddehane, Sürekli Döküm, vb. Proses ve Ekipmanları)



Boy Kesme Hatları



Dilme Hatları



Kombine Dilme ve Boy Kesme Hatları



Rulo Paketleme Sistemleri



**TİMKO MAKİNE İMALAT PAZARLAMA
SAN. TİC. LTD. ŞTİ.**

Hamzafakıhlı Mah. OSB Yaşar Tetiker Bulvarı No: 16
Kdz. Ereğli / ZONGULDAK



0372 318 08 38 / 39



info@timkomakine.com



www.timkomakine.com



/timkomakine



ER-GAN

DEMİR İNŞAAT TAAHHÜT SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

4. Esenşehir Mah. Mest Sok. No: 2/4 Dudullu/Ümraniye/İSTANBUL

Tel : 0216 499 29 81 - 313 99 80

Faks: 0216 313 99 81

Satış : 0 554 576 80 23

mustafa@ercandemir.com.tr

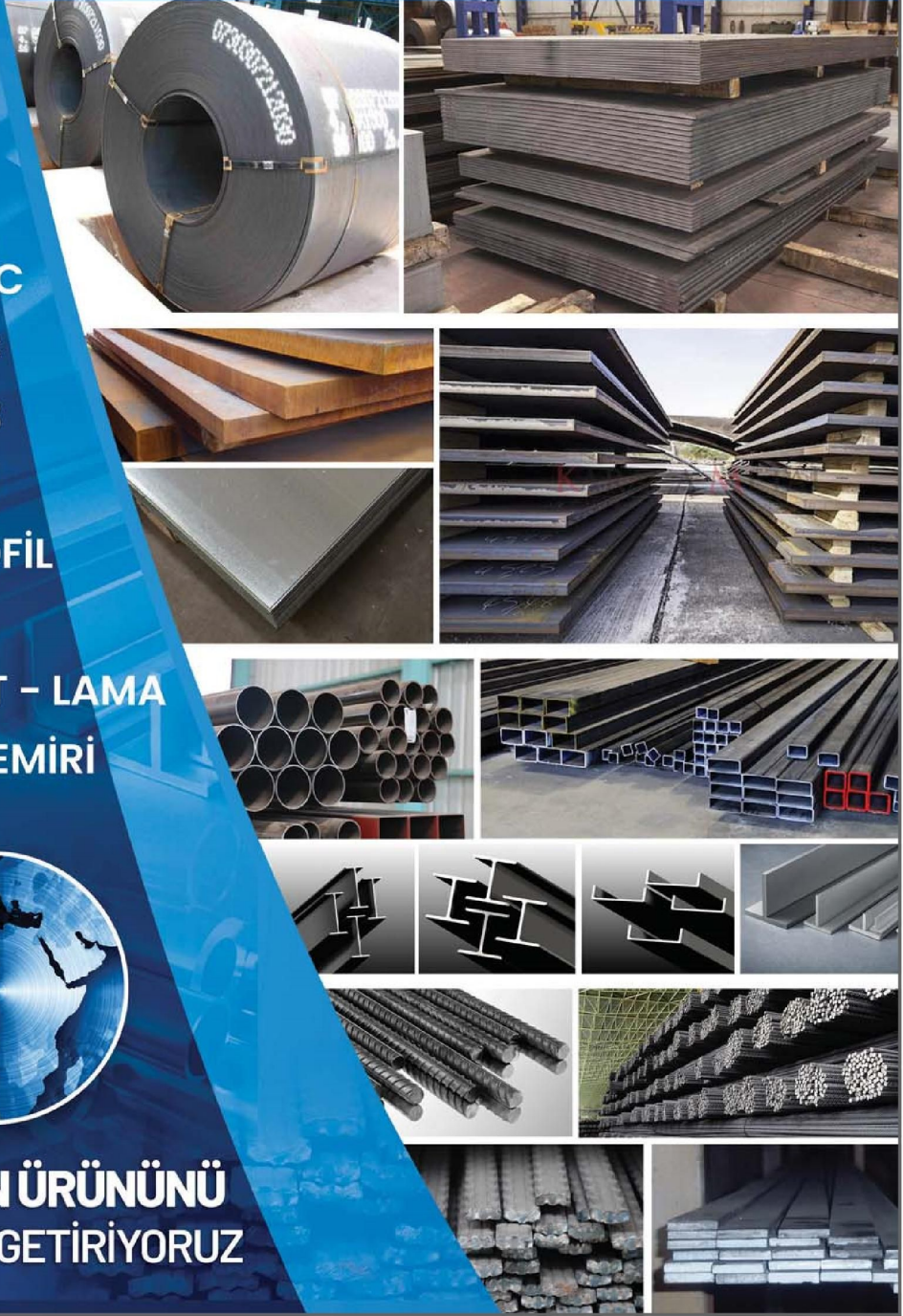
www.ercandemir.com.tr

- LEVHA SAC
- RULO SAC
- HEA – HEB
- NPI – NPU
- KUTU PROFİL
- BORU
- KÖŞEBENT – LAMA
- İNŞAAT DEMİRİ

Designed by METALMEDYA®



**DÜNYANIN ÜRÜNÜNÜ
AYAĞINIZA GETİRİYORUZ**





TAYSTEEL

your partner
in steel



Atatürk Mah. Ertuğrul Gazi Sok. Metropol İstanbul Sitesi A Blok K:22 D:344 Ataşehir/İstanbul

info@taysteel.com

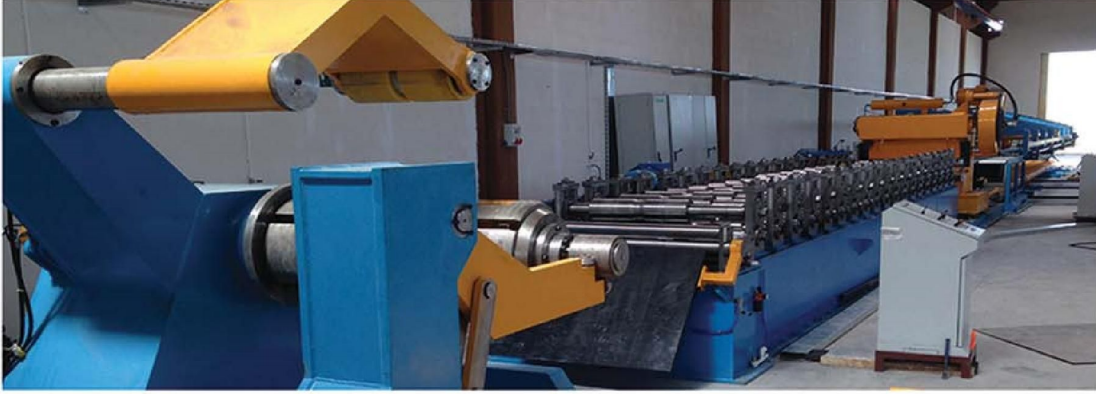
[0216 504 24 70](tel:0216 504 24 70)

taysteel.com

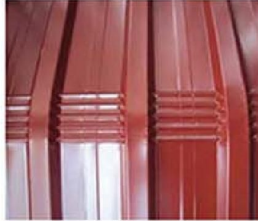
YAVUZ TRAPEZ

İMALAT SAN. VE DIŞ TİC. LTD. ŞTİ

TRAPEZ SAC ÜRETİM MERKEZİ



Galvaniz Trapez



Boyalı Mahya



Boyalı Trapez



Rulo Sac



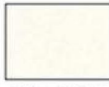
RAL: 6018
Fıstık Yeşili



RAL: 3009
Kiremit Kırmızısı



RAL: 5010
Mavi



RAL: 9002
Kirli Beyaz

PROFİL - KÖŞEBENT - ÇELİK HASIR
LAMA - PULLUK OKU - TRAPEZ SAC
BOYA - CİVATA - HIRDAVAT - EL ALETLERİ

Fabrika: Hayrabolu OSB. Mah. Çelik Sok. No: 4 Hayrabolu / TEKİRDAĞ
Tel: 0.282 315 17 68 Faks: 0.282 315 41 62
Merkez: Zefer Mah. Yeni Sanayi Sit. Alt Yol Sok. No: 1 Çorlu / TEKİRDAĞ
Pbx: 0.282 315 41 42 GSM: 0.532 631 96 89
E-Mail: satis@yavuztrapez.com • **Web:** www.yavuztrapez.com





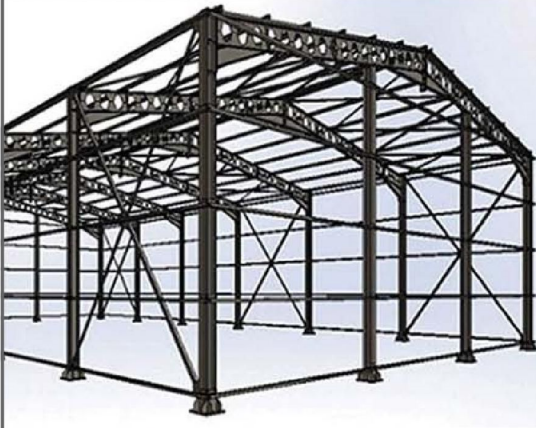
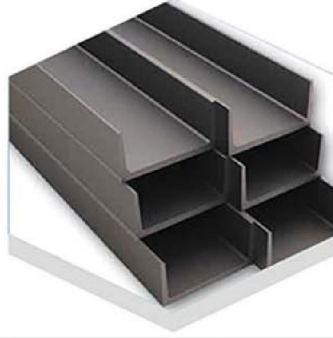
ERGEN

ZİRAAT SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.

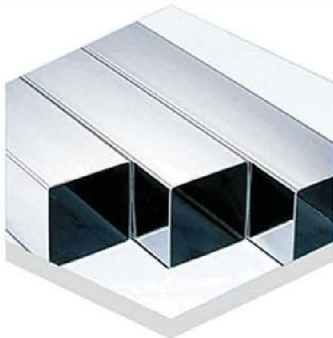
✓ Merkez: Hayrabolu

✓ Şube: Babaeski

✓ Lüleburgaz



Sizlere En Kaliteli Hizmeti Vermek İçin Çalışıyoruz



Sanayi Sitesi 3. Blok No: 1 Hayrabolu - TEKİRDAĞ
Tel: 0.282 315 17 68 - 0.282 315 47 18 - 0.282 315 12 90 Faks: 0.282 315 41 62
E-Mail: ergen@ergenziraat.com.tr · Web: www.ergenziraat.com.tr

Feast, enerji ihtiyacının 1/3'ünü karşılıyor

Sürdürülebilir bir gelecek ve yeşil bir dünya için doğal kaynakları koruma, enerji verimliliği ve karbon ayak izinin azaltılması gibi önemli konularda adımlar atan E. Özgörkey Grup'un dondurulmuş gıda markası Feast, endüstriyel faaliyetlerini çevre dostu bir şekilde sürdürme taahhüdünü yenileyerek çevre dostu üretime odaklanıyor. Sürdürülebilirliği, iş yapma modelinin merkezine alan şirket, yeşil enerji üretimi ve su tasarrufu çalışmalarını ile su ve karbon ayak izini azaltmayı sürdürüyor.

GES yatırımı yüzde 100 kapasite ile kullanılıyor

Çevreye verilen zararı en aza indirmek için sürekli olarak yenilikçi çözümler üretmeye devam eden Feast, bu çerçevede 2022'de yaptığı yatırımla kendi Güneş Enerji Santralini (GES) kurdu. 2023 mayıs ayı itibarıyla %100 kapasiteyle kullanıma başladı. Toplam sayısı 16.095'e ulaşan ve 55.000 m²'lik çatı alanını kaplayan paneller ile 1 yılda yaklaşık 11.500.000 kWh/yıl enerji üretmeyi hedefliyor. Şirket, doğaya uyumlu, sürdürülebilir ve düşük karbon salımlı GES yatırımı projesi ile toplam enerji ihtiyacının 1/3'ünü karşılamanın yanında yılda 4.979 ton (0,433 kgCO₂ /kWh) karbon salınımının da önüne geçiyor.

Su ayak izini yüzde 38,8 oranında azalttı

İklim krizi ile mücadele ve karbon nötr olma hedefi kapsamında önemli adımlar atmayı sürdüren şirket, su tasarrufu konusunda da etkin çalışmalar yapmaya devam ediyor. 2019 yılından bu yana gerçekleştirdiği projelerle 1.543,011 m³ su tasarrufu sağlayan şirket, 2022 yılında 6 farklı proje daha hayata geçirerek, su ayak izini 2018 yılına göre toplamda yüzde 38,8 oranında azaltmayı başardı. Su kullanımı, atık yönetimi ve yeniden kullanım stratejileri gibi



doğal kaynakların korunmasına yönelik en iyi uygulamaları hayata geçirmeye devam eden şirket, 2022'de "Sıfır Atık" hedefine ulaşmak için harekete geçti ve 2023 yılında Sıfır Atık belgesini almaya hak kazandı.

"Karbon ve su ayak izimizi sıfırlıyoruz"

Şirketin Sürdürülebilirlik Kurulu 2024 yılı için sürdürülebilirlik hedeflerini de açıkladı. Buna göre 2024'te yıllık enerjisinin %42'sini güneş enerjisinden sağlamayı hedefleyen Feast, 5.363 ton CO₂ salınımının önüne geçerek 5.300 ağacı korumuş olacak. Doğal kaynakların sürdürülebilir kullanımını önemsediklerini dile getiren kurul, önümüzdeki yıl doğal gaz kullanımını %5 oranında azaltma hedefiyle 550 ton CO₂ salınımının önüne geçerek 550 ağacın korunmasına katkı sağlayacak. Suyu sürdürülebilirlik çalışmalarının merkezine alan Sürdürülebilirlik Kurulu, 2024'te su ile ilgili projeleri başlattığı yıl olan 2018'e göre %50 daha az su kullanma hedefiyle yaşam kaynağımız suya da sahip çıktığını ifade etti. Bu projeye birlikte şirket, her yıl 3.000 konutun yıllık su tüketimi kadar suyun kurtarılması hedefini 2024 yılında da geçmiş yıllarda olduğu gibi gerçekleştirmeyi başaracak.

GRUP RULMAN

Rulman her yerde hayatınızı kolaylaştırıyor



Merkez : 2823 Sok. No: 83/A 1. SAN. SİT. KONAK / İZMİR / Tel: +90 232 433 01 75 +90 232 433 01 76 / Fax: +90 232 433 01 77
Şube : 75. Yıl Mah. 5306 Sok. No: 36/A MANİSA / Tel: +90 236 233 89 90 / Fax: +90 236 233 89 49

www.gruprulman.com.tr
info@gruprulman.com.tr

Designed by METAL-MEDYA®

Nurol Makina'dan İngiltere'de zırhlı araç işbirliği

Dünyanın farklı coğrafyalarına araç satan Nurol Makina, bir süre önce Avrupa'ya attığı adıma yenilerini ekliyor.



Macaristan'a 2021'deki teslimatıyla Avrupa'ya ilk ihracatını yapan Nurol Makina, daha sonra Avrupa'daki çeşitli savunma sanayisi etkinlikleri ve fuarlarına katıldı.

Romanya, Slovakya ve Polonya'da ürün ve kabiliyetlerini tanıtan şirket, dünyanın önde gelen kara aracı ve ekipman üreticilerinin iştirakiyle İngiltere'de düzenlenen DVD2022 Fuarı'nda araç kategorisinde Türkiye'den ilk kez Ejder Yalçın 4x4'le yer aldı.

Özellikle İngiltere'ye yönelik yürütülen işbirliği arayışları 16. Uluslararası Savunma Sanayii Fuarı'nda (IDEF'23) somut sonuçlara dönüştü.

İngiliz bakandan ziyaret

İngiltere Savunma Tedarikinden Sorumlu Devlet Bakanı James Cartlidge, fuarda İngiltere'nin Ankara Büyükelçisi Jill Morris ve beraberindeki üst düzey heyetle Nurol Makina firmasını ziyaret etti.

Nurol Holding Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Oğuz Çarmıklı'nın ev sahipliği yaptığı ziyarette İngiliz heyet, YÖRÜK-L (NMS-L), YÖRÜK (NMS) EWB, EJDER YALÇIN ve EJDER KUNTER araçlarına girdi ve bunlar hakkında bilgi aldı.

İngiliz firmayla işbirliği

Heyet ayrıca Nurol Makina'nın NP Aerospace firmasıyla imzaladığı işbirliği anlaşmasına şahitlik etti.

İşbirliği kapsamında Nurol Makina araçlarına yönelik NP Aerospace firmasının mühendislik yetkinlikleri ile zırhlı araç teknolojilerinde ortak geliştirmeler yapılması amaçlanıyor.

NP Aerospace, zırhlı araç modernizasyonu konusunda İngiltere ordusuna hizmet veriyor. Şirket, İngiltere ordusu tarafından dünyanın farklı yerlerindeki operasyonlarda kullanılan 2 binden fazla araca çözümlerini uyguladı.

İngiltere'de şirket kurdu

Nurol Makina, Avrupa ve İngiltere'deki stratejisini desteklemek için de "Nurol Makina İngiltere" isimli bir şirket kurdu.

Şirketin Genel Müdürü Engin Aykol tarafından açıklanan gelişmeyle Nurol Makina, Macaristan'dan sonra ikinci yurt dışı yapılanmasını hayata geçirmiş oldu.

Nurol Makina, gelecek ay Londra'da gerçekleştirilecek dünyanın önde gelen savunma sanayisi etkinliklerinden DSEI 2023 Fuarı'na katılacak.

Nurol Makina'nın fuardaki standında YÖRÜK-L ve EJDER YALÇIN araçları sergilenecek.

NERSAN HOLDİNG

Topluma değer katıyoruz.
Diversity brings synergy



**NERSAN
VAKFI**

Emek Mh. Nato Yolu No: 282 Sancaktepe - İstanbul / TÜRKİYE

T. + 90 (216) 415 24 57 - 540 61 75

www.nersanholding.com



karmetal
SAWlutions



VORTEX 150

CNC Kesim Daire Testere Makinesi



Çevre Dostu



Enerji Tasarrufu



Maksimum Performans



Sessiz Çalışma



Titreşimsiz Çalışma



Akıllı Kesim Sistemi



+90 264 276 59 16



info@karmetal.com.tr
www.karmetal.com.tr



1.OSB. 10. Cadde
No:11 Arifiye/SAKARYA

www.manfredgeldbach.com.tr



Manfred Geldbach®

Boru ve Boru Bağlantı Elemanları **TURKEY**

"Zengin stoğumuzdaki ürünlerimiz, dünyanın tanınmış bağlantı parçaları üreticilerinden tedarik edilmektedir.

Stoğumuzda olmayan, farklı çap ve kalınlıktaki ürünleri de, talep edilmesi halinde, grubumuza bağlı üretici ve stokçulardan ve diğer iştiraklerimizden tedarik etmekteyiz."



FLANŞ

1/2"-36" Ölçülerde ve 150lb-900lb Basınç Sınıflarında, ANSI Normu, DN15-DN600 Ölçülerde ve PN10-40 Basınç Sınıflarında, EN Normu Karbon Çelik Flanşlar



FİTING

1/2"-24" Ölçülerde Dikişsiz, 24"-36" Ölçülerde Dikişli ve Dikişsiz, Sch20-SchXXS Kalınlıklarda, ANSI ve EN Normu Karbon Çelik Fitingler



BRANŞMANLAR

1/2"-4" Ölçülerde, 3000lb-6000lb Basınç Sınıflarında, ANSI ve MSS Normu, Dişli ve Soket Kaynaklı Dövme Fitingler ve Diğer Branşmanlar



CONTA

1/2"-24" Ölçülerde, 150lb-600lb Basınç Sınıflarında, Dış Ringli %100 Karbon/Grafit, Sarımlı Malzemesi 316 Kalite Spiral Sarımlı Çelik Contalar

Designed by METAL MEDYA



Manfred Geldbach®
Boru ve Boru Bağlantı Elemanları **TURKEY**

Fatih Mah. Mücavir Alanda Bulunan Fabrika ve İşyerleri,
Küme Evler No:8/8 **Beyazköy/Saray/Tekirdağ**

T: +90 282 798 50 80 - 81 - 82 F: +90 282 798 50 83
satis@manfredgeldbach.com.tr

ERYILMAZ®

METAL PAZARLAMA TİCARET ve SANAYİ LTD. ŞTİ.

Yüksek Nitelikli
Rulo ve Levha Sac...



Designed by METAL-MEDYA®

Merkez: Umurbey Mah. Yalova Yolu Cad. No: 52/1 Gemlik / BURSA / Tel: +90 224 514 34 41 - 42 / Fax: +90 224 514 34 43
info@eryilmazmetal.com | www.eryilmazmetal.com

ERYILMAZ®

METAL PAZARLAMA TİCARET ve SANAYİ LTD. ŞTİ.

Bursa'nın Yükselen Gücü
ERYILMAZ METAL



0,30 mm - 3,00 mm Kalınlık ve
10 mm'den 1650 mm Genişliğe Kadar
Sac Dilme Hizmeti...

ÜRÜNLERİMİZ

- HRP (Temizlenmiş Sıcak Sac)
- CR (Soğuk Haddelenmiş Sac)
- HDG (Çinko ile Kaplanmış Sac)
 - PPGI (Boyalı Sac)
- Dilme & Paket Sac
 - DKP Sac
- Galvanizli Sac
- Boy Kesme Levha Sac
 - Boyalı Trapez
 - Galvanizli Trapez

Designed by METAL MEDYA®

Depo: Demirciler Sitesi 6. Cad. No: 63 Zeytinburnu - İSTANBUL | Şube: Demirciler Sitesi 6. Cad. No: 65 Zeytinburnu - İSTANBUL
Tel: +90 212 416 80 11 - 12 / Faks: +90 212 416 80 13

Atlas Copco Endüstriyel Teknik, yüksek seri üretime dayanıklı ürünleriyle sektörün gelişimine öncülük ediyor

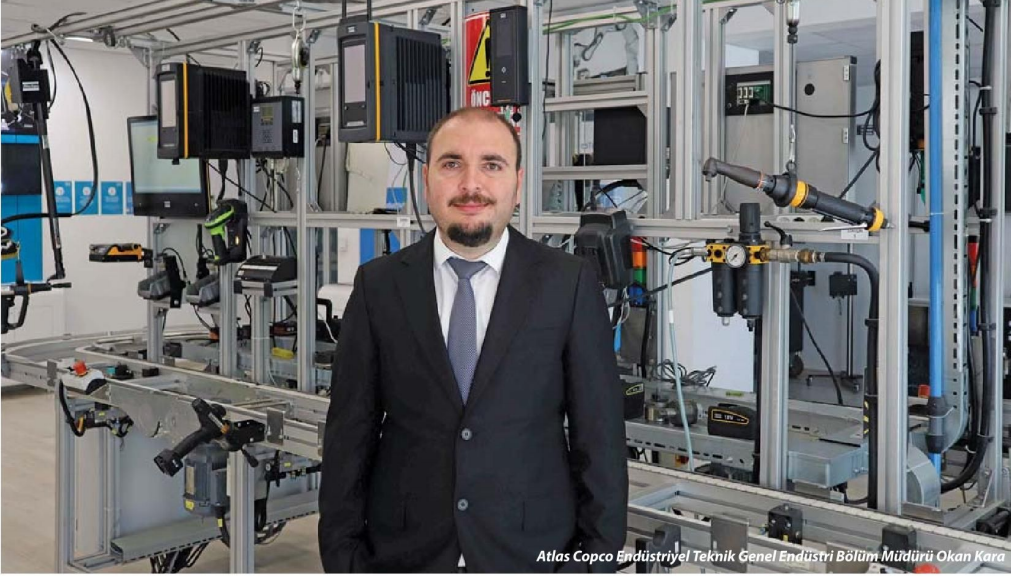
ENDÜSTRİ 4.0'A HIZLI UYUMU, TÜRKİYE'NİN EN BÜYÜK İKİNCİ BEYAZ EŞYA ÜRETİCİSİ KONUMUNU GÜÇLENDİRDİ

Yeni nesil teknolojilerine yön veren Endüstri 4.0, beyaz eşya üretiminde yarattığı dijital dönüşümle sektöre daha verimli ve sürdürülebilir üretim avantajı sunuyor. Türkiye de, Endüstri 4.0'ın beraberinde getirdiği akıllı proses ve otomasyon sistemlerine hızlı uyumu sayesinde, beyaz eşya üretiminde Çin'den sonra dünyanın en büyük ikinci ülkesi olma konumunu güçlendirdi. Yüksek seri üretim adetlerine dayanıklı endüstriyel teknik ürünlerinin beyaz eşya üretiminde maliyetleri önemli ölçüde düşürdüğüne dikkat çeken Atlas Copco Endüstriyel Teknik Genel Endüstri Bölüm Müdürü Okan Kara, "Atlas Copco Endüstriyel Teknik olarak Endüstri 4.0'a dayalı otomasyon sürecini hızlandırmak için üretim hatlarında otomasyon ve robotik uygulamalara yönelik vida besleme çözümlerini artırıp, üretim hatlarına izlenebilirlik ve yazılımları entegre ediyoruz. Bunlara ek olarak üretim hatlarına önleme istemleri kurarak esnek üretim hatlarını destekleyen istasyonlarımızla süreci hızlandırıyoruz" dedi.

Tüm sektörlerin dönüşümüne yön veren Endüstri 4.0, beyaz eşya sektöründe yarattığı dijital dönüşümle üretim sürecini hızlandırarak verimliliği artırıyor. Beraberinde getirdiği akıllı proses ve otomasyon sistemleri de; üretim ve satış sonrası maliyetlerini düşürürken daha kısa sürede daha fazla üretim yapılmasını sağlıyor. Türkiye, bu hızlı değişime hızlı uyumlanarak şu an beyaz eşya üretiminde Çin'den sonra dünyadaki en büyük ikinci üretici konumuna geldi.



Yüksek seri üretim adetlerine dayanıklı endüstriyel teknik ve montaj ürünlerinin akıllı otomasyon sürecinin olmazsa olmazı olduğuna dikkat çeken Atlas Copco Endüstriyel Teknik Genel Endüstri Bölüm Müdürü Okan Kara, "Endüstri 4.0, beyaz eşya üretiminde yarattığı devrimle kalite standartlarını da her geçen gün yükseltiyor. Tüm endüstrilerde hız ve verimlilik artışını destekleyen Endüstri 4.0, beyaz eşya üretiminde otomasyon sürecini daha da hızlandırıyor. Biz de Atlas Copco Endüstriyel Teknik olarak Endüstri 4.0'a dayalı otomasyon sürecini hızlandırmak için üretim hatlarında otomasyon ve robotik uygulamalara yönelik vida besleme çözümlerini artırıp, üretim hatlarına izlenebilirlik ve yazılımları entegre ediyoruz. Bunlara ek olarak üretim hatlarına önleme istemleri kurarak esnek üretim hatlarını destekleyen istasyonlarımızla süreci hızlandırıyoruz" diye belirtti.



Atlas Copco Endüstriyel Teknik Genel Endüstri Bölüm Müdürü Okan Kara

“Beyaz Eşya üretiminin dijital dönüşümüne liderlik ediyoruz”

Atlas Copco Endüstriyel Teknik'in beyaz eşya üreticilerine sunduğu ürün ve çözümlerle bu alandaki dijital dönüşüme liderlik ettiğini belirten Kara, “Yüksek seri üretim adetlerine dayanlı ürünlerimiz ve üretim kalitelerini iyileştirmeye yönelik gelişmiş montaj teknolojileri ile beyaz eşya üreticilerinin üretim ve satış sonrası maliyetlerini düşürürken, daha kısa sürede daha fazla ürün geliştirmelerini olanaklı kılıyoruz. Gelişmiş montaj teknolojileri konusunda otomasyona uygun fişküstürlü, sektörde üst düzey yüksek dayanıma sahip ürünlerimizle otomasyonu destekliyoruz. Hem otomasyona uygun hem de robotik uygulamalarda kullanılan otomatik vida besleme sistemleri de bu süreçleri destekliyoruz. Sektörde en hızlı vida besleme yeteneğine sahip olmamız da üretim hızını artıran en büyük etkenler arasında yer alıyor” ifadelerinde bulundu.

“Üst düzey teknolojiler otomasyonu daha avantajlı hale getiriyor”

Beyaz eşya sektöründe üst düzey teknolojilerin otomasyonu daha avantajlı hale getirdiğini sözlerine ekleyen Kara, “Anahtar teslim olabilecek istasyon çözümleri için makina imalatçıları ya da firmaların otomasyon bölümleri ile iş birliği içerisinde çalışıyoruz.

Onların üretim hızlarını artırmaya ve çalışan sayısını azaltmaya yönelik ya da operatörden bağımsız çalışabilecek ve insan kaynaklı hataları minimize edecek çözümlere odaklanıyoruz” dedi.

“Sektör üreticilerinin Endüstri 4.0 ve akıllı otomasyon konusundaki farkındalığı artıyor”

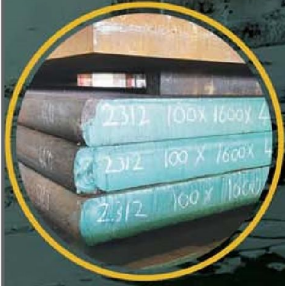
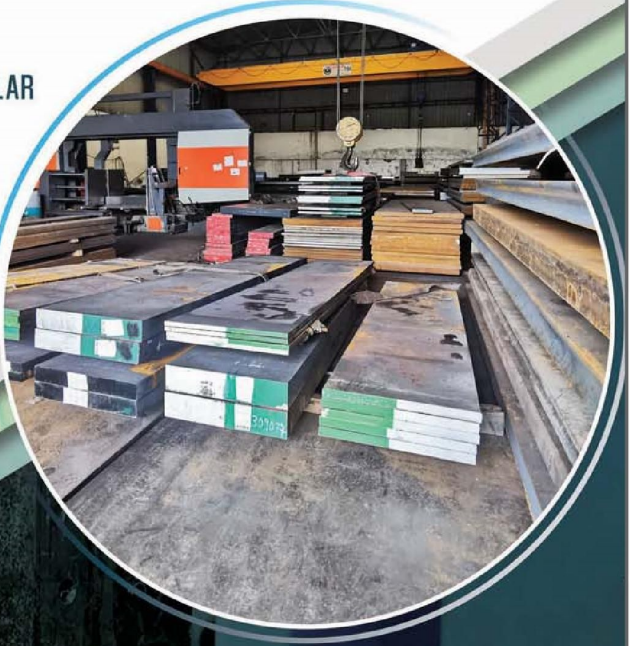
Kara, beyaz eşya üretiminde şu anda Endüstri 4.0 ve akıllı otomasyon konusuna bir yönelim olduğunu ve farkındalığın arttığını da belirterek sözlerini şöyle tamamladı:

“Atlas Copco Endüstriyel Teknik olarak bu yönelimi daha sistematik ve uzun vadeli bir bakış açısı ile ele alıyoruz. Bu konuda üreticilerde bir farkındalık oluşturmayı hedefliyoruz. Farkındalık çalışmalarımız kapsamında, işletmelerle geçici çözümler yerine uzun vadeli kalıcı çözümler üretmek maliyetlerini azaltmaya yönelik çalışmalar yürütüyoruz. Bilgi teknolojileri, otomasyon ve üretim departmanları ile workshoplar, seminerler gerçekleştirerek işletmelerin bilgi seviyesini arttırmaya çalışıyoruz. Müşterilerimizi ilk yatırım maliyetleri açısından daha kalıcı çözümlere yönlendiriyoruz. İşletmelere yatırımın ne kadar sürede geri döneceğini tüm faktörleri hesaba katarak gerçekçi bir şekilde sunuyor, üreticileri karlılık konusunda bilgilendiriyoruz. Bu da sektörün dijital dönüşümünü hızlandırıyor



PRUSA ÇELİK MARKET

- 20 - 80 mm arası kalınlıkta
200-500 mm arası genişlikte C45 PLAKALAR
- 20 - 200 mm arası kalınlıkta
1000/1500/2000 mm genişlikte C45 PLAKALAR
- 210 - 600 mm arası kalınlıkta
2000 mm genişlikte İTİHAL C45 PLAKALAR
- SOĞUK İŞ TAKIM ÇELİKLERİ
- SICAK İŞ TAKIM ÇELİKLERİ
- PLASTİK KALIP ÇELİKLERİ
- YÜKSEK HIZ ÇELİKLERİ
- KARBON ÇELİKLERİ



Üçevler Mah. Beşevler Küçük Sanayi Sitesi
81. Blok No: 43 - 44 Nilüfer / BURSA



PRUSA ÇELİK, ATEŞ DEMİR ÇELİK İŞTİRAKİDİR

T : +90 224 441 61 16 / 17
F : +90 224 441 61 18

W : www.prusacelik.com
E : info@prusacelik.com



METALCAM
Türkiye yetkili distribütörü

ADC

ATES

DEMİR VE ÇELİK

ÜRÜNLERİMİZ

- ✓ 20 - 80 mm arası kalınlıkta 200-500 mm arası genişlikte C45 PLAKALAR
- ✓ 20 - 200 mm arası kalınlıkta 1000/1500/2000 mm genişlikte C45 PLAKALAR
- ✓ 210 - 600 mm arası kalınlıkta 2000 mm genişlikte İTHAL C45 PLAKALAR
- ✓ Soğuk & Sıcak İş Takım Çelikleri
- ✓ Plastik Kalıp Çelikleri & Yüksek Hız Çelikleri
- ✓ İslah Çelikleri & Sementasyon Çelikleri
- ✓ İmalat Çeliği
- ✓ Yuvarlak Miller



ADC | **ATES**
DEMİR VE ÇELİK

Necip Fazıl Mahallesi Kınalıtaş Sokak No: 13 / A
YUKARIDUDULLU / ÜMRANİYE - İSTANBUL
TELEFON : (0216) 314 82 65- 66 FAKS : (0216) 314 82

WhatsApp İletişim Hattı:
+90 536 359 62 64
+90 539 552 50 90
+90 532 155 87 21

info@atesdemircelik.com
satis@atesdemircelik.com
www.atesdemircelik.com

Coşkunöz Holding "add.me" ve "coolteam" markaları ile boy gösterdi



Coşkunöz Holding'in eklemeli imalat sektöründe faaliyet gösteren "add.me" ve termal yönetim süreçleri alanında hizmet veren "coolteam" iştirakleri, dünyanın en büyük fuarlarından Eurasia Rail'de sergiledikleri yenilikçi ürün ve çözümler ile ilgi odağı oldu.

Otomotiv devi Coşkunöz Holding bünyesinde metal eklemeli imalat (katmanlı üretim) alanında uygulama ve çözüm merkezi olma hedefiyle kurulan add.me ve termal yönetim süreçleri alanında hizmet veren coolteam, dünyanın en büyük fuarlarından Eurasia Rail Fuarı'na katıldı. 21 – 23 Haziran tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde Almanya, Azerbaycan, Kanada, Mısır, Hindistan, Libya ve Birleşik Arap Emirlikleri gibi 16 farklı ülkeden 200'ün üzerinde yerli ve yabancı firmanın katılımıyla düzenlenen fuarda add.me ve

coolteam sergiledikleri yenilikçi çözüm ve sistemleri ile yoğun ilgi gördü. Fuarla katılan T.C. Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu ve heyeti de iki markanın stantlarını ziyaret ederek faaliyetleri hakkında bilgi aldı.

Yenilikçi çözüm ve sistemleri ilgi çekti

Metal eklemeli imalat alanında farklı üretim teknolojileri ile müşterilerine uçtan uca anahtar teslim hizmetler sunan add.me, fuarda savunma, havacılık, enerji, otomotiv alanlarında ve medikal alanda son dönemde kullanımı hızla artan metal eklemeli imalat yöntemleri ile raylı sistemlerde konvansiyonel yöntemlerle üretilen kompleks parça veya parça gruplarının daha hafif, daha hızlı ve daha uygun maliyetle yekpare olarak üretilmesine imkân veren uygulamalarını tanıttı.



Batarya ve güç elektroniği teknolojilerinde her geçen gün daha fazla artan soğutma ihtiyacının getirdiği problemler için müşterilerine uçtan uca özel çözümler sunan coolteam de; termal yönetim süreçlerinde giderek artan elektronik altyapı gereksinimleri ve ısı transferi ihtiyaçlarına yanıt vermek üzere raylı sistemler için geliştirdiği "Converter Cooling System" ve elektrikli karayolu taşıtlarının gereksinimlerine özel olarak uyarlanmış, enerji açısından verimli yerli batarya ısı yönetim sistemi ile fuarda beğeni topladı.

NEA METAL

Levha
Sıcak Sac
Soğuk Sac
Desenli Sac
Galvanizli-Boyalı Sac
Yapısal Çelik Profilleri
Yüksek Manganlı Çelikler
Aşınmaya Dayanıklı Çelikler
Esnemeye Dayanıklı Çelikler



✉ info@neametal.com
🌐 www.neametal.com

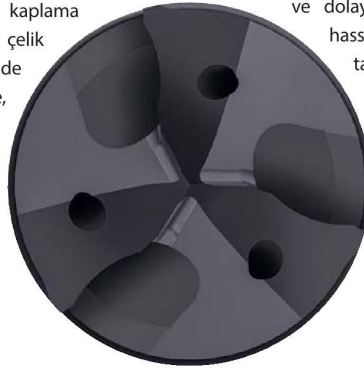


Evrimsel: Xtreme Evo 3



*Walter, yeni Krato-tec™ kaplamalı üç kesme ağızlı matkap uçlarını tanıttı
Walter, DC183 Supreme ürün grubu ile portföyünü yeni, yüksek performanslı bir matkapla genişletiyor:
Walter Xtreme Evo 3.*

Üç kesme ağız ve yenilikçi Krato-tec™ kaplama teknolojisi ile karbür matkap, özellikle çelik ve dökme demir iş parçalarının seri üretiminde yeni standartlar belirliyor. Bununla birlikte, gerektiğinde alüminyumda da kullanılabilir. Walter tarafından özellikle delme ve raybalama takımları için geliştirilen AlTiN çok katmanlı kaplama Krato-tec™, matkaba yaklaşık yüzde 30 daha yüksek kırılma tokluğu ve benzer takımlara kıyasla yaklaşık yüzde 50 takım ömrü artışı sağlar.

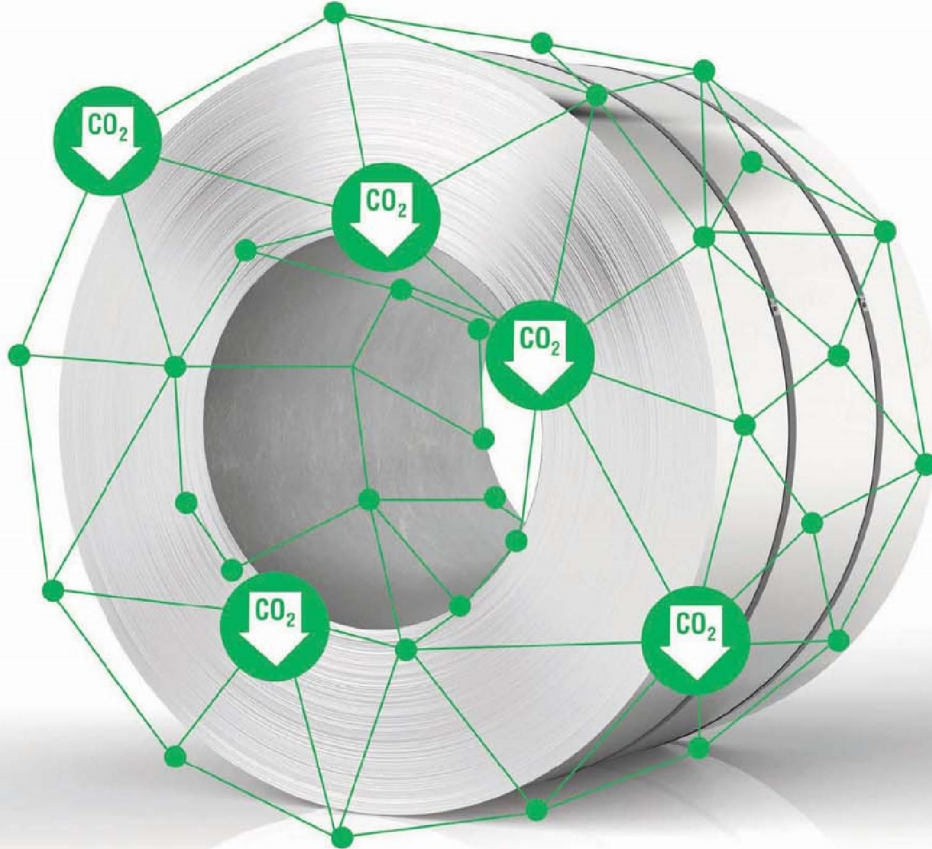


Xtreme Evo 3, Krato-tec™'i iki farklı şekilde kullanır: 5 x D için komple kaplama olarak (WJ30EZ kalitesi), 8 x D için kafa kaplaması olarak (WJ30EY kalitesi).

İki ağızlı benzeri DC180 Supreme ile karşılaştırıldığında DC183 Supreme, üç kesme ağızı sayesinde daha yüksek talaş kaldırma oranlarına ulaşabilir.

Xtreme Evo 3'ün çok iyi performansı, bugüne kadar piyasada benzeri olmayan Krato-tec™ kaplama teknolojisi ile üç ağızlı matkap geometrisinin birleşiminden kaynaklanmaktadır. İkincisi ayrıca delinen deliklerin çok iyi dairesellikte olmasını sağlar. Walter Xtreme Evo 3, "yükseltilmiş" yeni tür uç inceltmesi sayesinde çok iyi merkezleme özelliklerine ve dolayısıyla yüksek bir pozisyonlama hassasiyetine sahiptir. Parlatılmış talaş kanalları (8 x D'den itibaren), özellikle daha derin delikler için optimum talaş boşaltma sağlar. DC183 Supreme'in modifiye edilmiş şaft ucu, az miktarda yağlama (MQL) ile kullanılabilirliği ve dolayısıyla takım ömrünü ve proses güvenilirliğini artırır.

EXPECT the BEST



Always ready for extremes

 **TERRATEKMETAL** www.terratekmetal.com | info@terratekmetal.com

TP-Link, WiFi 7'li Çözümlerini İş Ortaklarına Tanıttı

TP-Link, WiFi 7 teknolojili ürünlerin de aralarında olduğu yeni üst seviye enterprise ağ çözümlerini iş ortaklarına tanıttı.



Dünya ağ pazarının öncü markası TP-Link®, iş ortaklarına yönelik bir tanıtım toplantısı düzenledi. 26 Temmuz 2023 tarihinde İstanbul'da yapılan toplantıda WiFi 7 teknolojili ürünlerin de aralarında olduğu yeni üst seviye enterprise ağ çözümleri ve VIGI güvenlik sistemleri tanıtıldı.

TP-Link Ülke Müdür Yardımcısı Ali Dinçer, TP-Link'in son yıllarda kurumsal çözümlerini çok geliştirdiğini ve her seviyede kuruma uygun ağ çözümlerinin olduğunu belirterek, "Gelişen kurumsal ürün portföyümüz ve bu pazara yönelik yatırımlarımız sonucunda dünya genelinde pazar payımızı da artırdık. 'Enterprise switch pazarı'nda ikinci, enterprise ağ çözümlerinde ise ilk beş içinde yer almayı başardık" dedi. İş ortaklarına tanıtılan yeni nesil Omada serisinin, büyük işletmelere yönelik çözümler de içerdiğini söyleyen Dinçer, "Artık her seviyede işletmeye ağ çözümü sağlayabilen bir marka haline geldik. Büyük işletmelerden KOBİ'lere, küçük ofislere kadar her boyutta işletmeye anahtar teslimi ağ çözümleri sunabiliyoruz" dedi.

İlk WiFi 7 10G Erişim Noktası Tanıtıldı

Hilton Kozyatağı'nda yapılan toplantıda Türkiye'de ilk kez WiFi 7 teknolojili 10G erişim noktası (access point) olan Omada EAP770 modeli tanıtıldı.

WiFi 7 teknolojisinin getirdiği çok yüksek WiFi bağlantı hızı, daha fazla bant genişliği, çok daha fazla cihaza destek ve çok daha yüksek güvenlik özelliklerini, Omada serisinin avantajlarıyla birleştirerek kurumsal ağların performansını bir üst lige taşıyan ürün hakkında iş ortakları bilgilendirildi. Omada serisinin diğer yeni üyelerinin de tanıtıldığı toplantıda ayrıca TP-Link'in kurumsal güvenlik markası olan VIGI serisinin yeni üyeleri de tanıtıldı.

• ethmühendislik •

Teknik ve Endüstriyel Hizmetler Anonim Şirketi

İŞİNİZİN VERİMLİLİĞİ VE SİZİN GÜVENLİĞİNİZ İÇİN



RULO ve LEVHA SAC TAŞIMA EKİPMANLARI

ETH Mühendislik ürünleri arasında yer alan Coil Tong, çift taraflı açılıp kapanabilen çeneli kolları ile rulo sacların yer kaybı olmadan istiflenmesine imkan verir.



FABRİKA TAŞIMA VE ENDÜSTRİYEL KURULUM

ETH Mühendislik deneyimli ve uzman kadrosu ile fabrikanızın yurtiçi / yurtdışı sektör ve marka bağımsız olmak üzere taşınmasını ve devreye alınmasını gerçekleştirmektedir.

Ata Mah. Küçük Sanayi Sitesi 201. Sok. No: 9 Gemlik 16601 Bursa
T: +90 (224) 519 06 06
www.ethmuhendislik.com

Demir Çelik Sektöründe 38 Yıllık Tecrübe...



Isıtma ve Kurutma İstasyonları



- Dikey İstasyon
- Yatay İstasyon
- Dökümhane Tipi İstasyonlar
- Tandış Isıtma ve Kurutma İstasyonları
- Torpedo Isıtma ve Kurutma İstasyonları
- Yüksek Fırın Kanal Isıtma ve Kurutma İstasyonu
- SEN (Sub Emerged Nozle) Nozul Fırınları
- SES (Sub Emerged Shroud) Nozul Fırınları

Deftardar Mahallesi Otakçılar Caddesi No:80 Kar Plaza K:1 D:6 34050 Eyüp, İstanbul, Türkiye

[f](#) [t](#) [in](#) [@](#) /cukurovamuh

çukurova

M Ü H E N D İ S L İ K

1984'ten beri
Mekanik ve Otomasyon Denilince...

Endüstriyel Fırınlar

- Tünel Fırınlar •
- Kamara Tip Fırınlar •
- Kutu Tip Fırınlar •
- Araba Tabanlı Fırınlar •
- Tav Fırınları •
- Özel Tasarım Fırınlar •



Konveyörler

- Zincirli Konveyör •
- Bantlı Konveyör •
- Rulolu Konveyör •
- Helezon Konveyör •
- Kovalı Elevatör •



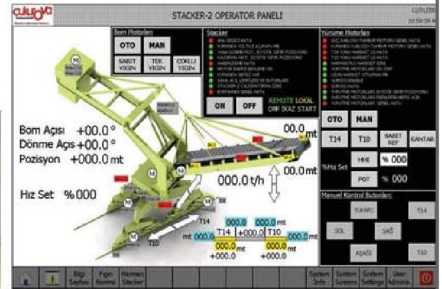
Endüstriyel Borulama

- Proses Hatları •
- Buhar Hatları •
- Kızgın Yağ Hatları •
- Soğuk Su, Sıcak Su Hatları •
- Azot Hatları •
- Gaz Hatları •
- Enstrüman Montajı •



Endüstriyel Otomasyon

- PLC, SCADA ve HMI Programlama •
- Fabrika Otomasyonu •
- Yakma Sistemi Otomasyonu •
- Kablo Çekimi ve Tava Döşeme •
- Enstrüman Montajı •
- PLC, MCC ve AG Dağıtım Panoları •



Tel: +90 212 668 42 53 - 54 | Fax: +90 212 667 50 55 | info@cukurovamuhendislik.com.tr | www.cukurovamuhendislik.com.tr

Anadolu Motor, Honda'nın "Gücü" ile Su Yönetimini Sürdürülebilir Kılıyor



Anadolu Grubu'nun otomotiv çatısı altında faaliyet gösteren şirketlerinden Anadolu Motor, Antrac Motopomp ürün gruplarında benzinli serinin ilk ürününü piyasaya sürdü.

Anadolu Motor, suyun transferinde ve tahliyesinde yüksek performans sunan motopomp ürün gruplarında benzinli serinin ilk ürününü piyasaya sürdü. Honda'nın üstün motor teknolojisi ile gücüne güç katan Antrac GX200 Motopomp; tarımda, seralarda, park ve bahçe sulamada; endüstriyel ve ticari su tahliyesi uygulamalarında müşterilerine optimum çözümler sunuyor.

Geniş tarım arazilerinin verimli bir şekilde sulanması amacıyla çiftçiler; park ve bahçelerin sulanması amacıyla da belediyeler tarafından tercih edilen benzinli Antrac Motopomp ürün grupları, aynı zamanda suya ihtiyaç duyulan her yerde suyun bir yerden bir diğer yere transfer edilmesi veya sel ve taşkınlar nedeniyle bir bölgede biriken suyun tahliye edilmesi amacıyla da kullanılıyor.

Seriye 3 ürün daha ekleyecek

Anadolu Motor tarafından dizel motopomplara alternatif olarak üretilen benzinli Antrac GX200 Motopomp satışa sunuldu. Honda motor teknolojisi ile üretilen Antrac GX200 ile benzinli motopomp serisinin ilk ürününü piyasaya süren Anadolu Motor, yıl sonuna kadar seriye 3 ürün daha eklemeyi planlıyor.

Antrac GX200 Motopomp, düşük yakıt sarfiyatı ile çiftçilerin ve belediyelerin bütçesini; düşük emisyon değerleriyle de çevreyi koruyor.

Aynı zamanda taşıdığı oldukça yüksek olan suyun uzak mesafelere kolaylıkla ulaştırılmasını da sağlıyor. Bu özelliği ile damla sulama sistemleri için verimli çözümler sunan Antrac GX200 Motopomp, sürdürülebilir tarım uygulamalarını da destekliyor.

Sürdürülebilir tarımda verimli teknolojilerin önemine dikkat çeken Anadolu Motor Satış Müdürü Murat Yamak, yüksek tazik gücü ile damla sulama uygulamalarını destekleyen yeni nesil Antrac GX200 Motopomp'un avantajları hakkında önemli bilgiler paylaştı:

"Sürdürülebilir tarıma katkı sağlıyoruz"

"Türkiye'de suyun yüzde 75'i tarımda tüketiliyor. Suyun en çok tüketildiği tarım sektöründe su kaynaklarının sürdürülebilir yönetimine odaklanmak oldukça önemli. Türkiye'nin sulamaya açılan 4 milyon 563 bin 414 hektarlık tarım arazilerinin yüzde 32'lik kısmı damla ve yağmurlama gibi modern sulama teknikleriyle sulanıyor. Tarımda su kaybını önleyen damla sulama sistemlerinin yaygınlaştırılması sürdürülebilir yarımlar için büyük önem taşıyor. Biz de Anadolu Motor olarak, damla sulama sistemlerini destekleyen motopomp ürün grubumuz ile sürdürülebilir tarıma katkı sağlıyoruz. Aynı zamanda Antrac Motopomp'ların; kompakt dizaynı, kolay çalışma özelliği, bakım kolaylığı, düşük yakıt tüketimi, düşük ses seviyesi ve üstün performans özellikleri ile müşterilerimize optimum çözümler sunuyoruz.

Yüzde 50 yakıt tasarrufu

Mart ayında satışa sunulan yeni nesil ürünümüz benzinli Antrac GX200 Motopomp ürünümüzle deverimlilik ve çevre odaklı bir kurumsal yaklaşım benimseyerek, müşterilerimize, iki zamanlı motorlara kıyasla yüzde 50 yakıt tasarrufu sunuyoruz. Bu sayede düşük yakıt tüketimi ile çiftçilerimizin bütçesini, düşük emisyon değerleriyle de doğamızı koruyoruz.

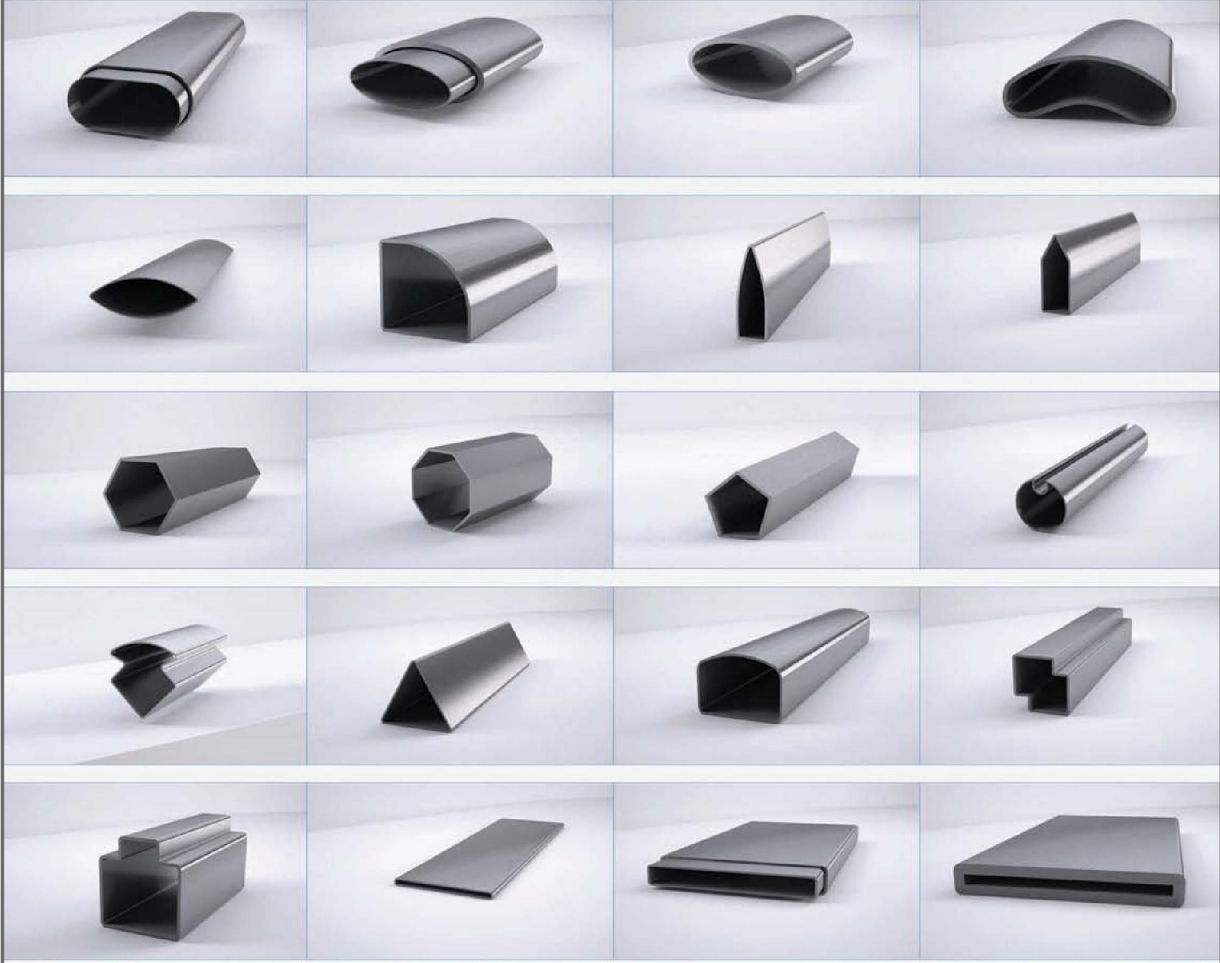
Damla sulama avantajı

Seralarda yatay seviyede damlama sulama yapan Antrac GX200 Motopomp ile tarım arazilerinde damla sulama yapmak mümkün. 2 litre/saat kapasiteye sahip damla sulama damlatıcıları ile 20 bin adet damlama yapan delikler sayesinde performans sürekliliği sağlayarak, tarımda verimi artırıyoruz. Mükemmel işlevselliğe sahip olan benzinli Antrac GX200 Motopomp, dizel motopomplara göre daha sessiz çalışma özelliği ve bakım kolaylığıyla da kullanıcılarına eşsiz bir deneyim sunuyor." diyerek sözlerini tamamladı.



Demir Çelik Sektöründe 42. Yıl

Talep ettiğiniz şekilde özel ölçü ve ebatla **BORU VE PROFİL İMALATI** yapılır



**PROFİL-BORU ÇEŞİTLERİ-ELİPS, OVAL VE NERVÜRLÜ BORULAR-GALVANİZLİ VE SİYAH BORU
DKP - SİYAH VE GALVANİZLİ SAC - NPI - NPU - SİLME - LAMA - KÖŞEBENT - DÖRT KÖŞE**

Merkez: Maltepe Mah. Litros Hastane Yolu Sokak No:10/1-B Zeytinburnu / İSTANBUL

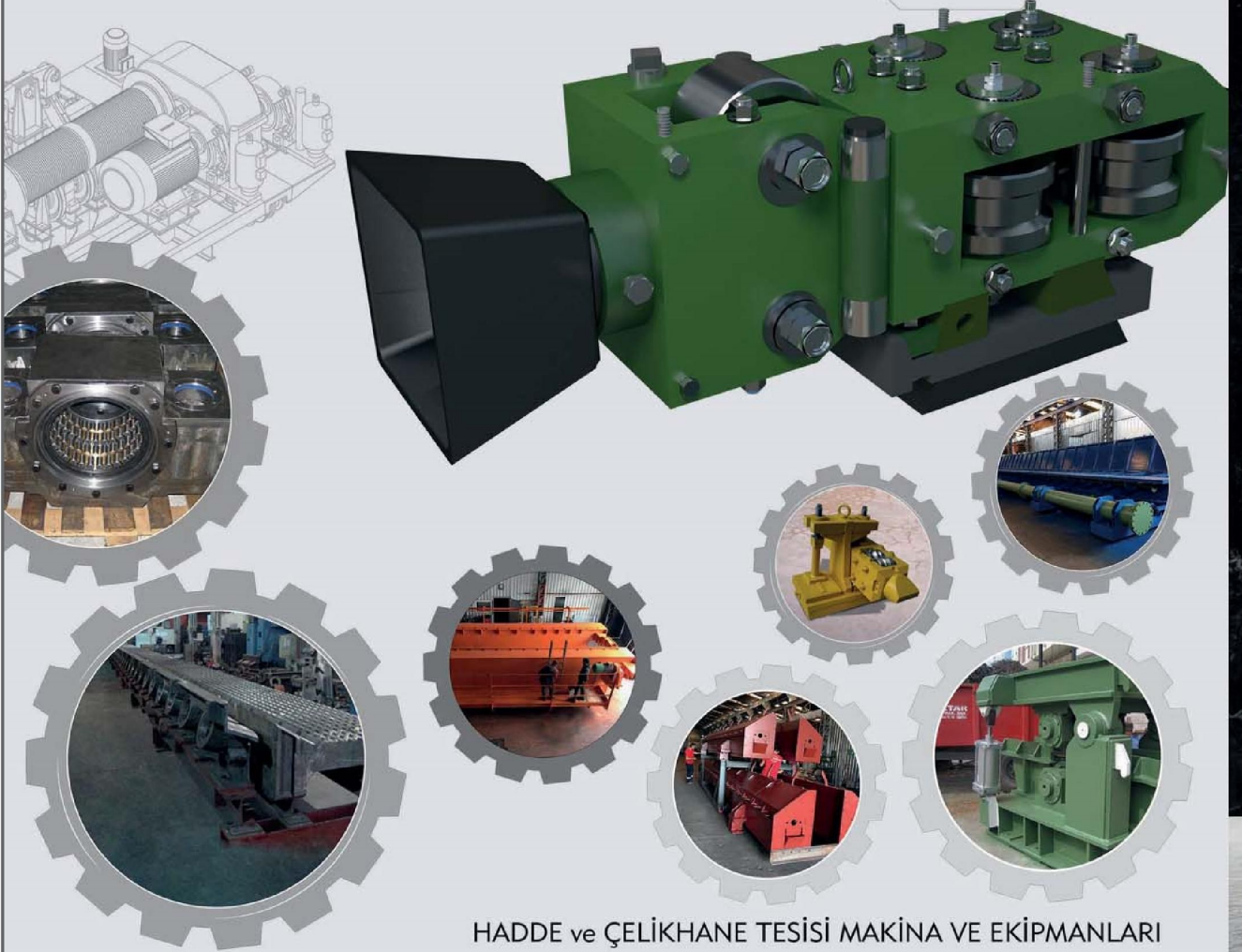
Tel: +90 212 577 57 44 - 565 47 23 • Fax: +90 212 565 05 63

Depo: Demirciler Çarşısı No: 45 B Blok Topkapı - Maltepe / İSTANBUL • Tel: +90 212 493 11 37

www.sencag.com.tr • sencag@sencag.com.tr

Designed by METAL MEDYA®

MEMSAN KALİTESİ MEMSAN GÜVENCESİ



HADDE ve ÇELİKHANE TESİSİ MAKİNA VE EKİPMANLARI

MEMSAN® Tasarım ve kalitenin buluştuğu nokta...





Tasarım ve kalitenin buluştuğu nokta...

The point where design and quality meet...

حيث يلتقي التصميم والجودة...

ÖN GERİLİMLİ HADDE TEZGÂHLARI

YÖNLENDİRİCİ KLAVUZ KASALAR

SOĞUTMA IZGARASI

TEMCOR (TEMPER) ÜNİTESİ

YÖNLENDİRİCİ ROLE YOLLARI

HURDA TAŞIMA KONVEYORU

VİNÇ İMALATI

METAL İŞLEME



f t i g+ memsanmakina

www.memsanmakina.com

»»»» 0 (362) 266 69 56

MEMSAN MAKİNA İMALAT SAN. VE TIC. LTD. ŞTİ

Organize San. Böl. Yaşardoğu Cd. No: 44 Tekkeköy / SAMSUN

COSTA
LEVIGATRICI
high quality, better finishing



Dünya'da lider!

- ◆ Çapak alma
- ◆ Kenar yuvarlama
- ◆ Yüzey polisajı
- ◆ Oksit tabaka alma



Verdi Makina
İhtiyacınıza Uygun Çözümler

www.verdimakina.com

FANUC Europe'un yeni başkan ve CEO'su Marco Ghirardello oldu



Japonya merkezli CNC, robot ve makine üreticisi FANUC'ta Europe Başkanı ve CEO'su görevine, 2012-2016 yılları arasında FANUC Türkiye'nin Genel Müdürü de olan Marco Ghirardello atandı.

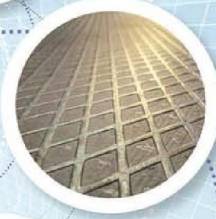
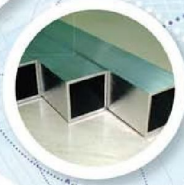
Dünyanın lider fabrika otomasyonu üreticilerinden FANUC'un Avrupa bölgesine atama gerçekleştirildi. 1994 yılından bu yana FANUC'ta çalışan ve son olarak da CNC kontrol işini içeren Fabrika Otomasyonu iş birimine liderlik eden Marco Ghirardello, FANUC'un Europe Başkanı ve CEO'luğuna atandı.

Uzun yıllardır görev aldığı FANUC'ta bugüne dek geniş bir deneyim elde eden Marco Ghirardello, son olarak, FANUC'un önemli CNC kontrol işini içeren Fabrika Otomasyonu iş biriminde liderlik üstlenirken aynı zamanda FANUC Europe Kıdemli Başkan Yardımcısı'ydı. Ghirardello'nun önceki görevleri arasında FANUC Türkiye Genel Müdürü (2012-2016) ve ardından şirketin bu önemli Avrupa pazarında genişlemesinde önemli bir rol oynadığı FANUC İtalya Genel Müdürlüğü de yer alıyordu.



DEMPAŞ

DEMİR MAMÜLLERİ PAZARLAMA
SANAYİ ve TİCARET A.Ş.



- Kutu Profiller
- Su ve Gaz Boruları
- Sanayi Boruları
- NPU - NPI - IPE - HEA - HEB Demirleri
- Köşebent Demirleri
- Lama - Silme - Kare Demirleri
- Siyah - DKP Saclar
- Galvaniz ve Trapez Saclar
- Baklavalı - Çeta ve Genişletilmiş Saclar

Geniş Ürün Çeşidimizle Hizmetinizdeyiz...

Osmangazi Mh. 3133. Sk. No :2 Esenyurt / İSTANBUL
(Kıraç MetroMarket Karşısı)

www.dempas.com.tr | 0 212 665 73 00

Zeytinli Mah. Turhan Cemal Beriker Bul. 806/3A
Seyhan / ADANA / TURKEY
O (322) 456 23 69
info@arcsuaritma.com
arcwater.com.tr

ARC WATER
TECHNOLOGIES



akıllı su
çözümleriyle
fark
yaratabiliriz.

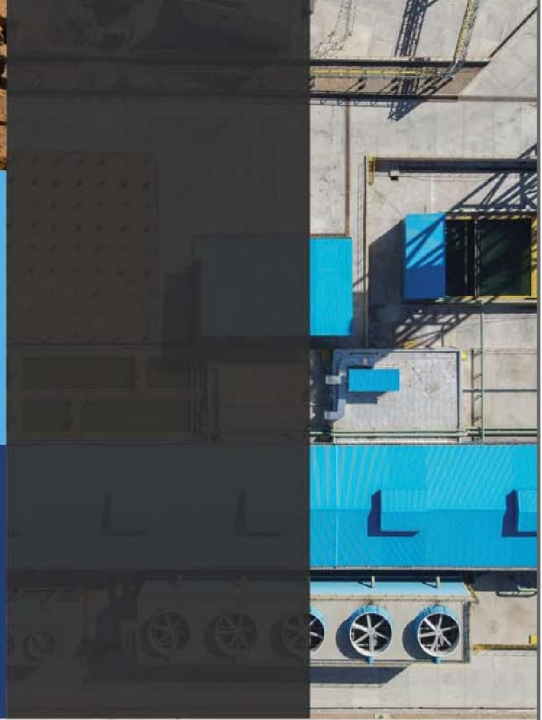


Değiştirebiliriz

Akılcı ve teknolojik çevre teknolojileri ile su ve karbon ayak izimizi değiştirmek elimizde.

Değişime kapı açalım

Minimum su ve enerji tüketimi ile ihtiyaca en uygun kalitede su üretiminin sağlamak en büyük amacımız.



verimlilikte
devamlılık 





ISRS'2023

2nd INTERNATIONAL
**STEEL ROLLING
SYMPOSIUM**
14-15 SEPTEMBER
İSKENDERUN
ANEMON HOTEL

2. ULUSLARARASI
H A D D E
SEMPOZYUMU



**14-15 Eylül'de
Uluslararası
Hadde Sempozyumun'da
Buluşalım.**

DENİZ TERASI DT-04



- temiz su sistemleri
- atık su arıtma
- elektrik ve otomasyon
- kimyasal şartlandırma
- projelendirme
- soğutma sistemleri
- sirkülasyon ve basınçlandırma
- montaj ve devreye alma

- filtrasyon sistemleri
- ultrafiltrasyon sistemleri
- ters osmoz sistemleri
- yumuşatma sistemleri
- dezenfeksiyon sistemleri
- su saflaştırma üniteleri
- içme suyu arıtma sistemleri
- deniz suyu arıtma sistemleri
- ölçüm ve kontrol sistemleri
- ön filtrasyon sistemleri
- atık su arıtma sistemleri
- dozaj pompaları
- su şartlandırma ve kimyasallar

continuity
in **efficiency** 



Türkiye'nin ilk 6. seviye güvenli çelik kapısı

Dayanıklılık ve direnç açısından yüksek özelliklere sahip, kaliteli çelik malzemeden ürettiği 6. seviye güvenli çelik kapılar ile Kale Çelik Kapı, tehlikelere karşı yüksek dayanıklılık sağlarken sektörde yenilikçi ve öncü yapısını devam ettiriyor.

Uluslararası boyutta, çelik kapıların güvenlik düzeyini ve dayanıklılığını belirlemek için çeşitli seviyeler içeren sınıflandırma sistemleri kullanılıyor. TS 12655 standardı, kapıların dayanıklılığı ve güvenlik seviyelerini belirlemek için ülkemizde kullanılan bir standartlar serisi; bu standartlara göre kapılar, düşük güvenlik olan RC1'den yüksek güvenlik olan RC6'ya kadar çeşitli seviyelerde sınıflandırılıyor. Hırsızlık ve güvenlik tehditlerine karşı üstün koruma sağlamak üzere tasarlanmış kaliteli kilit ve güvenlik sistemleri sunan marka, tüm uluslararası standartları bir araya getirerek Türkiye'de üretilen en üst kriter olan 6. seviye çelik kapıları müşterileriyle buluşturuyor.

Güvenlikte en üst seviye

Türkiye'de bir ilk olan 6. seviye çelik kapılar, dayanıklılık ve direnç açısından yüksek özelliklere sahip kaliteli çelik malzemeden üretiliyor. 1,5 ila 2 mm kalınlığında çelik levhalar kullanılarak tasarlanan bu çelik kapılar, güçlü ve karmaşık kilit sistemleriyle donatılarak kullanıcılar için maksimum güvenlik standartları sağlıyor. Güvenlik için tercih edilen bu kilitler, zorlamalara, kırılmalara ve diğer saldırı türlerine karşı yüksek düzeyde koruma sunuyor. 6. seviye çelik kapılar özellikle, bankalar, mücevherat dükkanları, hükümet binaları, askeri tesisler ve diğer yüksek güvenlik gerektiren alanlar için ideal bir tercih olarak öne çıkıyor.



Medcem Çimento Grubu CEO'luğuna Mehmet Ali Ceylan atandı

Eren Holding'in iştiraki olan ve Türkiye ve Avrupa'nın en büyük çimento fabrikasına sahip Medcem Çimento Grubu'nun yeni CEO'su Mehmet Ali Ceylan oldu. Daha önce Eren Holding'in çimento grubu bünyesinde Yönetim Kurulu Üyesi olarak hizmet veren Mehmet Ali Ceylan, 29 Mayıs 2023 tarihi itibarıyla Çimento Grubu CEO'luk görevine atandı.



Orta Doğu Teknik Üniversitesi (ODTÜ) İktisadi İdari Bilimler ve İstanbul Üniversitesi Hukuk Fakülteleri'nden mezun olan Mehmet Ali Ceylan, ardından Londra Üniversitesi'nden (UoL) MBA ve İstanbul Üniversitesi'nden İşletme yüksek lisans derecelerini elde etti.

Kariyerine Sayıştay Denetçisi olarak başlayan Ceylan, sonrasında Hesap Uzmanları Kurulu'nda Hesap Uzmanı olarak görev aldı. Gelir İdaresi Başkanlığı'nda Gelir Vergisi ve Kayıt Dışı Ekonomi ile Mücadele Grup Başkanlıkları görevlerinde bulundu. Ekonomik İşbirliği ve Kalkınma Örgütü'nde (OECD) Ekonomist ve Politika Analisti olarak çalıştı.

Ardından, Eren Holding'e Çimento Grubu Yönetim Kurulu Üyesi olarak katılan Mehmet Ali Ceylan, son olarak Eren Holding Çimento Grup CEO'su olarak atandı.

Mehmet Ali Ceylan, Lisanlı Yönetici (Chartered Manager – CM), Yeminli Mali Müşavir, Bağımsız Denetçi unvanlarını taşımaktadır. Kendisi ayrıca avukatlık stajına da devam etmektedir. İleri düzeyde İngilizce, başlangıç seviyesinde Fransızca bilen Ceylan, evli ve iki çocuk babasıdır.

TÜRKİYE'NİN SAC İŞLEME MERKEZİ

www.tecermetal.com.tr



Tecer metal[®]
SAC SANAYİ ve TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

MERKEZ:

İMES METAL İŞLEME MERKEZİ

İmes San. Sit. A Blok 101 Sok. No: 19 Y.Dudullu / İSTANBUL

Tel : 0216 314 21 34 - 364 39 25 - 415 72 34 - 415 72 06

Faks: 0216 314 85 78

FABRİKA:

TUZLA METAL İŞLEME MERKEZİ

Tuzla Org. San. Bölğ. 10. Cad. No:3 Tepeören - Tuzla / İSTANBUL

Tel: 0216 593 50 08 (5 Hat) • Faks: 0216 593 50 13

Tecer boru[®]

ÇELİK - BORU SAN. ve DIŞ TİC. LTD. ŞTİ.

ÇELİK - BORU SAN. VE DIŞ TİC. LTD. ŞTİ.

Des Sanayi Sitesi D-18 Blok 110. Sok. No: 14-16

Y. Dudullu - Ümraniye / İSTANBUL

Tel : 0216 420 78 65 - 313 61 64 - 365 49 88

Faks: 0216 420 78 66 • E-Mail: tecerboru@ttmail.com

info@tecermetal.com.tr • tecermetal@tecermetal.com.tr • www.tecermetal.com.tr

Designed by METAL MEDYA

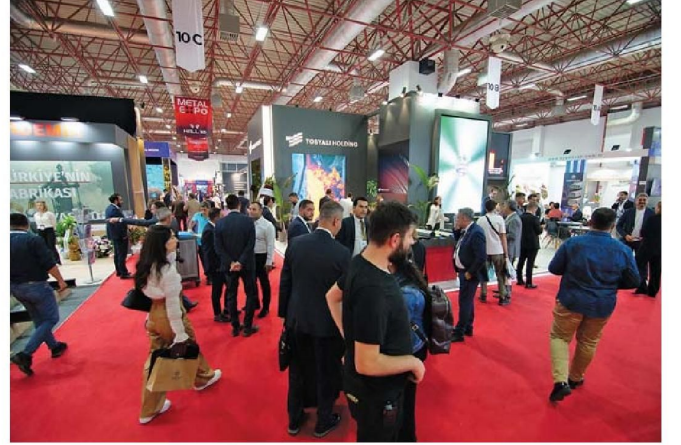
Demir Çelik Endüstrisinin Fuar Açılımları METAL EXPO EURASIA

Yerli ve milli sanayimiz için stratejik önem arz eden ve istihdam ile ihracatın lokomotifleri olan Demir Çelik sektörü, 27-30 Eylül 2023 tarihlerinde "METAL EXPO EURASIA" Fuarı'nda buluşuyor.

Fuar kapsamında eş zamanlı olarak 28 Eylül 2023 tarihinde düzenlenecek ve Türk Çelik Sektörüyle Türk Sanayisini bir araya getirecek METAL ÇALIŞTAYI bünyesinde; katma değerli üretimde artış, sanayide yerleşme ve çevresel dönüşüm, Karbonsuzlaştırma "düşük karbon tüketimi konuları ele alınacaktır.



Bu yıl 5. kez düzenlenecek olan METAL EXPO, Türk Demir Çelik Endüstrisine yeni pazarlar açma amacı taşıyor ve İstanbul'u bu alanda önemli bir uluslararası buluşma noktası haline getirme hedefine odaklanıyor. 2022 yılında METAL EXPO'ya 65 farklı ülkeden sektör temsilcisi katılmış olup, en fazla ziyaretçi sayısı İran ve Rusya'dan gelmiştir. 15.000'in üzerinde ziyaretçisi bulunan METAL EXPO 150 katılımcısıyla ihracatımızı desteklemektedir. Çok sayıda sivil toplum kuruluşunun desteğiyle bu yıl 16.000 m²'lik alanda ve toplam 3 salonda düzenlenecek fuar, yerli ve yabancı 250 katılımcıyla ziyaretçilerini ağırlayacaktır.



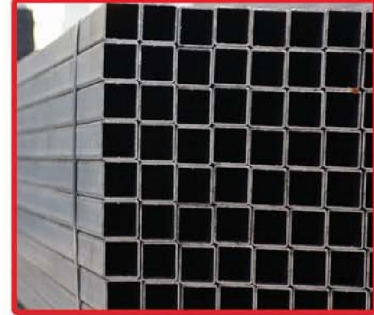
Demir Çelik sektörü içinde yer alan Bakır Alaşımli Metaller, Paslanmaz Çelik, Takım Çeliği, Yassı Mamuller, Yapısal Çelik, Çelik Servis Merkezleri, Metal İşleme Makinaları ve Otomasyon Sistemleri ile oldukça geniş bir katılımcı profiline sahip olan METAL EXPO, küresel dengelerin Türkiye adına olumlu olarak değişmesiyle birlikte, bu sektörün önemli bir platformu olduğunu da kanıtlamaktadır. Ülkemizin değerli kurum ve kuruluşlarının yanında; İran, Çin, Hindistan, Rusya, Makedonya İtalya gibi ülkelerden geniş katılım gösteren üretici firmalar katılım sağlamaktadırlar.

Bu vesileyle, METAL EXPO FUARI ve METAL ÇALIŞTAYI'nın açılış törenlerine Demir Çelik Endüstrisinin tüm paydaşlarının değerli katılımlarını bekler, sektör temsilcilerinin bu önemli buluşma noktasında yer almasını temenni ederiz.



Yassı Metal Mamülleri San. Ve Tic. A.Ş.

“çelik servis merkezi”



“Üretimizdeki SAC ayağı”

İstanbul Anadolu Yakası O.S.B. Gazi Bulvarı No: 4 34953 Tuzla / İSTANBUL

Tel: 0 (216) 593 06 80 (10 Hat) - Faks: 0 (216) 593 10 62

E-Mail: info@yametas.com.tr - Web: www.yametas.com.tr



ÜRÜNLERİMİZ

Çelik Çekme Borular
Otomat Çelikleri
Transmisyon Çelikleri
Sementasyon Çelikleri
Sıcak Çekme Lama
Altı Köşe Transmisyon Çelikleri
İslah Çelikler

ÜRÜNLERİMİZ

Soğuk Çekme Lamalar
Takım Çelikleri
Karbon Çelikleri
Yay Çeliği
Yağ Çelikleri
Soğuk Çekme Boru
Soğuk Çekme Altıköşe Borular



Soğuk Çekme Boru



Cnc Kesim



NBK



Honlamaya Hazır Boru



Altı Köşe Soğuk Çekme Boru



Çelik Çekme Boru



Spektrometre ile Kimyasal
Analiz Ölçümü



Çelik Çekme Boru İthalatlarımız



Çelik Çekme Boru İthalatlarımız

MERKEZ OFİS

Tersaneler Bölgesi Evliya Çelebi
Mah. Genç Osman Cad. Kat:4
No:33 Tuzla/İSTANBUL

Tel: 0216 909 30 68 - Fax: 0216 909 30 98 info@kiliccelikboru.com
www.kiliccelikboru.com

ŞUBE

Tavşanlı Mah. Atatürk Cad. No:140/1
Dilovası Gebze / Kocaeli



BM MAKİNA GRUP



BM MAKİNA San. ve Tic. A.Ş.
İnönü Mah. Gebze Güzeller Organize Sanayi Bölgesi Ebulfez Elçibey Sok.
No: 20 Gebze 41400 / KOCAELİ / TÜRKİYE
Tel: +90 262 751 02 08 pbx - Fax: +90 262 751 08 22
e-mail: info@bmmakina.com.tr
www.bmmakina.com.tr

VAHLE

LIFTKET
WORKS SINCE 1948

BKB

KATO
KABLO TOPLAMA TAMBURLARI

DEMYKS
VAGON KALDIRMA KROKELARI

ASTOR ENERJİ A.Ş.' DEN TEMMUZ AYINDA 52 MİLYON DOLARLIK 13 YENİ İŞ ANLAŞMASI

Astor Enerji A.Ş., KAP' ta 13 yeni iş ilişkisi hakkında bilgilendirmede bulundu. Yapılan açıklamada yeni dönem iş anlaşmalarına ilişkin satış sözleşmeleri hakkında duyuru yapıldı. Satış sözleşmelerinin ilkinin Sırbistan olduğunu vurgulayan şirket, ekonomik ve ticari ilişkileri güçlendirmek kapsamında global iş ilişkilerini genişletmeye devam ediyor.

Temmuz ayı içerisinde kamuoyu ve yatırımcıları bilgilendirmek üzere yapılan açıklama da yer alan yeni iş ilişkileri;

ASTOR'DAN SIRBİSTAN'A İLK SATIŞ

Sırbistan' da yerleşik özel bir firma ile 10.07.2023 tarihinde 1.740.000.- EUR (Bir milyon yedi yüz kırk bin Avro, TCMB satış kuru ile 49.395.294.- TL) tutarında, 3 Adet Güç Transformatörü satış sözleşmesi imzalanmıştır. Bu sözleşme ile Astor Enerji ihracat yaptığı ülkeler arasına Sırbistan' da katıldı. Yapılan sözleşmenin 2022 yılı hasılatına oranı yüzde 0,66 olarak gerçekleşti.

Şirket, 06.07.2023 tarihinde Fas' ta yerleşik özel bir firma ile 3.435.720.- EUR (Üç milyon dört yüz otuz beş bin yedi yüz yirmi Avro) tutarında, 5 Adet Güç Transformatörü satış sözleşmesi, bununla birlikte 07.07.2023 tarihinde ise, Fas' ta yerleşik özel bir firma ile 1.008.000.- USD (Bir milyon sekiz bin Amerikan Doları) tutarında, 2 adet Güç Transformatörü satış sözleşmesi imzaladığı duyuruldu. Yapılan sözleşmelerin 2022 yılı hasılatına oranı yüzde 1,67 olarak belirtildi.

Irak ile gerçekleştirilen iş sözleşmesi hakkında yapılan açıklamada ise "Irak' ta yerleşik özel bir firma ile 05.07.2023 tarihinde 4.740.000.- USD (Dört milyon yedi yüz kırk bin Amerikan Doları) tutarında, 12 Adet Güç Transformatörü satış sözleşmesi imzalandığı duyuruldu. Yapılan sözleşmenin 2022 yılı hasılatına oranı yüzde 1,67 olarak belirtildi.

İspanya'da yerleşik üç ayrı özel firma ile Temmuz ayında yapılan toplam 8.945.500.- EUR (Sekiz milyon dokuz yüz kırk beş bin beş yüz Avro) tutarında, 36 Adet Dağıtım, 5 Adet Güç Transformatörü satış sözleşmesi imzalandığı açıklandı. Sözleşmelerin 2022 yılı hasılatına oranı yüzde 4,06' olduğu açıklandı. Ayrıca yurt içinde, Almanya ve Türkmenistan'da yerleşik 5 ayrı firma ile 16,5 Milyon USD'lik sipariş sözleşmesi imzalandı.

Almanya için yapılan satış sözleşmesi; Güç Trafosu ürün grubundan Almanya'ya yapılan ilk satış olması nedeni ile pazara bu ürün grubunun da sunulması önemli bir gelişme olarak değerlendirildi.

Yeni hedef pazarlardan olan İngiltere'de yerleşik özel bir firma ile 11.250.000.-GBP (On bir milyon iki yüz elli bin Sterlin, TCMB Satış kuru ile 390.450.375 TL) 3 adet Güç Transformatörü satış sözleşmesi imzalandığı 24.07.2023 tarihinde KAP' ta duyuruldu. Şirketin 2023 yılı satış hedefi 540 Milyon USD olarak kamuoyu ile paylaşılmıştı. Temmuz ayında duyurusu yapılan sipariş sözleşmeleri toplamının ABD Doları karşılığı 52 Milyon USD olup, halka arzdan bugüne kadar KAP' ta yapılan sipariş duyuruları 290 Milyon USD' ye ulaştı.

ASTOR'DAN YENİ ŞARJ İSTASYONU YATIRIMI

Şirket iş anlaşmalarına bir yenisini daha ekleyerek Mepet Metro Petrol ve Tesisleri San. Tic. A.Ş ile elektrikli araç şarj istasyonu kurmak için sözleşme imzaladı. Kamuyu Aydınlatma Platformu' na (KAP) yapılan açıklamada; Astor A.Ş ile Mepet Metro (METRO) Petrol ve Tesisleri San. Tic. A.Ş arasında 14 lokasyonda elektrikli araç şarj istasyonu kurulumu konusunda 19.07.2023 tarihinde sözleşme imzalandığı duyuruldu.

Astor Enerji'nin, 19 Temmuz 2023 tarihinde imzalanan sözleşme uyarınca Mepet Petrol istasyonlarında kuracağı elektrikli araç şarj üniteleri listesi şu şekilde; Edirne/Merkez Metro Tesisleri, Mersin/Silifke Bumer Dinlenme Tesisleri, Samsun Otogar Akaryakıt İstasyonu, Konya/Seydişehir Manavgat Yolu Akaryakıt İstasyonu, Manisa Ege Park Tesisleri, Çorum/Sungurlu Mavi Ocak Dinlenme Tesisleri, Çorum/Osmancık Metro Tesisleri, Yozgat/Sorgun Mepet Metro Petrol, Denizli Suitpark Dinlenme Tesisleri, Balıkesir/Susurluk Metro Dinlenme Tesisleri, Tekirdağ/Çorlu Metro Turizm (Karşılıklı İki Tesis), Kırklareli/Babaeski Metro Park Tesisleri (Karşılıklı İki Tesis). Bu kapsamda Astor Enerji'nin bugüne kadar kurulumunu tamamlayarak devreye aldığı AC istasyon sayısı 46' ya, DC istasyon sayısı 39' a, soket sayısı da 124' e ulaştı. Sözleşme kapsamındaki elektrikli araç şarj istasyonu yatırımlarının 2024 yılının ilk çeyreğine kadar tamamlanarak aktif hale getirilmesi planlanıyor.

Astor Şarj, 2023 yılında 300 slot şarj ünitesine ulaşmayı hedefliyor. Şirketin temel stratejisi ise; Yurt içi araç sayısındaki artışla birlikte aynı zamanda uluslararası alanda önemli bir geçiş güzergahı üzerinde olan ülkemizin transit taşımacılık kaynaklı oluşacak talebi karşılamak üzere her köşesine 200 km'de bir ulaşılabilir istasyonlar kurulması olarak planlanıyor.

Nitelikli Bir Vasıflı Çelik Tedarikçisi mi Arıyorsunuz ?



Nitelik bir vasıflı çelik tedarikçisi kalite, fiyat, esneklik, stok kapasitesi, kalite çeşitliliği ve teknoloji konularında yeterliliğe sahip olmalıdır.

Mert Çelik Vasıflı Çelik Servis Merkezi ve Mert Çelik'in Kurucusu olduğu Bağyurdu Organize Sanayi MAC Soğuk Çekme Tesisi tüm bu özellikleri ile daha düşük maliyeti, en yüksek kaliteyi, en iyi zamanlama ile; müşterisine sunabilen, başarılı ve nitelikli bir vasıflı çelik tedarikçisidir.

Mertçelik
"en güçlü hamleniz"

+90 232 877 17 29 +90 232 877 17 39 ✉ info@mert-celik.com.tr
🌐 mert-celik.com.tr, kalitelicelikservismerkezi.com, vasiflicelikservismerkezi.com
izmirvasiflicelikservismerkezi.com, izmirkalitelicelikservismerkezi.com

Türkiye, çelik üretiminde Avrupa'da ikinci sıraya geriledi

2020 ve 2021 yıllarında dünyanın en büyük 7'nci Avrupa'nın da en büyük çelik üreticisi konumunda olan Türkiye, 2022 yılında rekabet avantajını kaybetmesi ile dünya sıralamasında 8'inci sıraya, Avrupa'da ise Almanya'nın gerisinde kalarak 2'nci sıraya geriledi. Diğer yandan raporda, son yılların parlayan ekonomilerinden olan Hindistan'ın gelecek yıllarda hem yurt içi hem de Asya pazarında Türk üreticiler için önemli rakip olmasının beklendiğine dikkat çekiliyor.

KPMG Türkiye'nin hazırladığı "Çelik Sektörel Bakış - 2023" raporuna göre küresel ham çelik üretimi 2022'de yıllık yüzde 4 oranında düşerek 1,9 milyar tona geriledi. 2022 yılındaki düşüşün nedenlerinin başında Rusya - Ukrayna savaşının küresel yansımaları, global ölçekte talebin daralması, ABD ve AB'nin resesyona girme endişesi ve Rus gazı tedarikindeki sıkıntı ile AB'nin üretimi azaltması geldi. 2022 yılında Çin'in çelik üretimindeki düşüşü yüzde 1,7 ile sınırlı kaldı. Almanya, Japonya ve Rusya'da sırasıyla yüzde 8,4, yüzde 7,4 ve yüzde 7,2 oranında ham çelik üretiminde

daralma gözlemlenirken ABD'de çelik üretimi düşüşü yüzde 6,1, Güney Kore'de yüzde 6,5, Brezilya'da ise yüzde 5,8 olarak gerçekleşti. Diğer yandan 2022 yılında dünyanın önemli çelik üreticilerinden İran ve Hindistan'ın çelik üretimi sırasıyla yüzde 8 ve yüzde 5,8 oranında arttı.

Dünyanın önemli çelik üreticisi ve ihracatçılarından olan Türkiye'de ise çelik üretimi, 2022 yılında sektörün azalan rekabet gücü sonucunda, yüzde 13 oranında düşerek 35,1 milyon ton seviyesine geriledi. 2020 ve 2021 yıllarında dünyanın en büyük 7'nci Avrupa'nın da en büyük çelik üreticisi konumunda olan Türkiye, böylelikle dünya sıralamasında 8'inci sıraya, Avrupa'da ise Almanya'nın gerisinde kalarak 2'nci sıraya geriledi. Türkiye 2021 yılında toplam üretim açısından 40 milyon ton ile tarihi en yüksek üretim seviyesine ulaşmıştı. Diğer yandan yeraltı kaynakları, ham maddeye erişim gücü ve uygun yatırım ortamı ile uzun vadede 300 milyon ton üretim hedefleyen Hindistan'ın gelecek yıllarda hem yurt içi hem de Asya pazarında Türk üreticiler için önemli rakip olması bekleniyor.



Türkiye'nin çelik ürünlerindeki dış ticaret açığı büyüdü

Türkiye çelik sektörü 2022 yılını ana pazarları olan AB ve ABD'de resesyon beklentileri ile talebin düşmesi, artan enerji maliyetlerinin baskısıyla rekabet gücündeki daralma, Rusya - Ukrayna savaşının küresel etkileri ile ihracatta ton bazında yüzde 17,6 azalışla 19,7 milyon ton, değerinde ise yüzde 5,8 düşüşle 21,1 milyar dolar ile kapattı. Küresel çelik sektörü ihracat sıralamasında (ABD doları cinsinden) Türkiye, 2022 yılında da ilk 5 içerisinde yer almaya devam etti. 2022 yılında bir önceki seneye kıyasla Avrupa Birliği ülkelerine gerçekleşen ihracat büyük oranda düştü. Başta İspanya olmak üzere Belçika ve İtalya'ya yapılan çelik ihracatında sırasıyla yüzde 66, yüzde 60 ve yüzde 30 oranında daralma gözlemlendi. Türkiye'nin toplamda AB'ye ihracatı ton bazında önceki yıla göre yüzde 31 geriledi. Avrupa ülkelerinin yanı sıra Türkiye'den Amerika'ya gerçekleştirilen ihracat da geçtiğimiz seneye kıyasla yüzde 39 oranında azaldı. Türkiye çelik sektörünün 2022 yılı ihracatının artış gösterdiği ülkeler incelendiğinde ise Romanya yüzde 25 artış ve 812 milyon dolar ihracat ile ilk sırada yer aldı. Bu ülkeyi yüzde 18'lik artış ile Fas ve ardından yüzde 6'lık artış ile Birleşik Krallık takip etti.

Türkiye çelik sektöründe 2022 yılında ithalat ise bir önceki yıla göre, miktar yönünden yüzde 3,6 azalışla 14,8 milyon ton, değer yönünden ise yüzde 8,5 yükselişle 15,6 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti. Rusya dâhil olmak üzere Çin, Hindistan, İran gibi ülkelerin dumpingli fiyatlar ile Türkiye'ye satış yapması 2022 yılındaki Türkiye çelik ithalat miktarının ve çelik ürünleri dış ticaretindeki açığın büyümesine sebep oldu.

Yeşil dönüşüme öncelik verilmesi gerekiyor

KPMG'nin raporunda sektörün 2023 yılına dair öngörülerini de yer alıyor. Buna göre enerji maliyetleri ve küresel talebin yanı sıra Çin'in üretim stratejisinin hem global piyasalar hem de Türkiye için belirleyici olacağı tahminde bulunuluyor. Küresel durgunluk devam ederken Çin merkezli çelik tesislerinin 2023 yılında yüksek üretime devam etmesi küresel çelik fiyatlarını aşağı çekebilir. Bu durum yüksek enerji maliyetleri ve düşük kur ortamında Türkiye'deki çelik üreticilerinin karlılığına olumsuz yansarak rekabet güçlerini daha da zayıflatabilir. Ayrıca sektör temsilcileri 2023 yılında yüksek enerji fiyatları nedeniyle çelik ihracatının yüzde 40'a kadar düşebileceğini öngörüyor. Önümüzdeki dönemlerde Rusya - Ukrayna

savaşı kaynaklı koşulların hafiflemesi, enerji maliyetlerinin iyileşmesi ve küresel durgunluk beklentilerinin azalması ile Türkiye'deki çelik üreticilerinin geçen seneki üretim hacmine dönebileceği tahmininde bulunuluyor. Bunun yanı sıra 2023 yılı ve sonrasında sıkça konuşulacak konuların başında sektörün AB Yeşil Mutabakatı'na uyum çalışmaları olacağı da kaydediliyor. Türkiye'nin öncelikli sorununun enerji üretimindeki emisyonların yüksek olması olduğuna dikkat çekilen raporda, bunun için ülke olarak yeşil dönüşüme öncelik verilmesi gerektiğinin altı çiziliyor.

"Türkiye çelik sektörü dünyadaki gelişmelerden oldukça fazla etkilendi"



Konuyla ilgili değerlendirmede bulunan **KPMG Türkiye Metal ve Maden Sektör Lideri, Şirket Ortağı Burak Yıldırım**, "Bu sene üçüncüsünü hazırladığımız Çelik Sektörü Görünüm raporumuzda küresel ve bölgesel gelişmeler ışığında 2022 yılı Türkiye çelik sektörünün performansını ve 2023 yılı ile ilgili beklentileri ortaya koyduk. Ülkemiz için de stratejik açıdan en önemli sektörlerden biri olan çelik sektörü de geçtiğimiz yıl dünyadaki siyasi ve ekonomik gelişmelerden oldukça fazla etkilendi. 2022 yılına damgasını vuran Rusya - Ukrayna savaşı, ana pazarlarımız olan ABD ve Avrupa'daki resesyon beklentilerine paralel talep gerilemesi, enerji ve işçilik maliyetlerindeki artış sonucu karlılıkların daralması ve ihracat pazarlarındaki rekabet ortamının etkileri ile Türkiye'deki çelik üreticileri çok zorlu bir seneyi geride bıraktı. Ancak 2023 yılı ilk çeyrek performansını incelediğimizde de Türkiye'nin çelik üretimi ve ihracatındaki düşüş eğiliminin henüz sonlanmadığını görüyoruz. Özellikle enerji fiyatlarındaki yükseklik ve düşük seyreden çelik fiyatları Türkiye'deki çelik üreticisinin rekabet gücüne olumsuz yansımaya devam ediyor." dedi.



“Stok gücümüz ve ürün kalitemizle sektörde fark yaratıyoruz”



DAVUTOĞLU METAL Yönetim Kurulu Başkanı Can Sönmez ile gerçekleştirdiğimiz röportajı sizlerle paylaşıyoruz.

Öncelikle sizi ve firmanızı tanıyabilir miyiz?

Aralık 2005’de **DAVUTOĞLU METAL** olarak kurulan firmamız ayrıca, ihracat ve ithalat işlemlerini yürüttüğümüz grup şirketimiz olan **Davutoğlu CS Metal** kurulduğu ilk günden itibaren gerek çalışanları olsun gerek kendi şirketimiz bünyesinde her geçen gün kendini geliştirmekte ve ilerlemektedir. Uzman kadromuz ve tecrübeli çalışanlarımız ile faaliyetlerimizi başarılı bir şekilde sürdürmekteyiz. Firmamız her geçen gün gelişmekle birlikte teknolojik gelişmelere de ayak uydurarak büyük başarılarla imza atmayı hedeflemektedir. Motivasyonumuzu başarılarımızdan ve müşteri memnuniyetlerimizden almakta ve yaptığımız her bir işte gösterdiğimiz özeni her daim müşterilerimize yansıtılmaktayız.

Firmanızın bünyesinde hangi faaliyetler gösteriliyor, müşterilerinize hangi ürün ve hizmetleri sunuyorsunuz?

Müşterilerin talepleri doğrultusunda inşaat demiri, çelik hasır, kangal (filmaşın) demir, profil, köşebent, lama, kareler, yuvarlaklar vb. ürünleri de karşılamaktadır. Özetle, metal market görevi görüyoruz ve bütün talepleri karşılamaya çalışıyoruz.

Ağırlıklı olarak hangi sektörlere hizmet veriyorsunuz?

Geniş ürün yelpazemizle beraber inşaat sektöründe faaliyetlerimizi sürdürmekteyiz. Ayrıca Makina, Havalandırma sistemleri, Asansör, Otomotiv ve yan sanayi olmak üzere yapı sektörü, çelik konstrüksiyon, ısıtma ve soğutma diyebiliriz.



“Geniş depolama alanlarımız ve stok kapasitemiz ile müşterilerimizin ihtiyacı olan çelik ürünlerini en kısa sürede onlara sunuyoruz”

Sektöre sunduğunuz en yeni ürünlerinizden, özelliklerinden ve getirdiği avantajlardan bahsedermisiniz?

İthal ürünlerimiz başta olmak üzere, kütük demiri, yassı çelikte sıcak ve soğuk haddelenmiş sac gruplarında sürekli devam eden ithalatlarımız bulunmaktadır. Kalite kontrol departmanımızla birlikte gerekli aşamalardan geçen ithal ürünlerimizi onay aşaması ardından gerekli sertifikalarımızla müşterilerimize sunuyoruz.



Yurtiçi taleplerimizde sürekli yenilenen stoklarımız ve sertifikalı ürünlerimizle, müşteri talepleri doğrultusunda ithal ettiğimiz ve her zaman geniş ve hazır stoklarımız bulunmaktadır.

Türk Çelik sektörünün genel durumunu bizler için yorumlarmısınız? Sizce sektörün gelişmesi adına neler yapılabilir?

Türkiye demir çelik sektöründe uluslararası ticaret kapasitesi ve hacmini dünyanın ileride gelen ülkeleri arasındadır.





Dolayısıyla sanayi, demir çelik sektörün desteklenmesi ve rekabet edebilirliğinin korunmasında oldukça büyük önem arz etmektedir. Esasen gelişmekte olan ülkeler için kritik sektörlerden biri olan demir çelik endüstrisi inşaat, beyaz eşya, otomotiv, savunma, gemi yapımı dahil olmakla beraber endüstriye bir çok ürün desteği sağlamaktadır. Endüstrinin küresel arenadaki rekabet gücünün yukarıya taşıyabilmek için ülkenin sektöre gerekli desteği sağlaması mutlak önem arz etmektedir. Endüstrinin gelişimi endüstri ülkeleri açısından ve ülkemiz yönünden oldukça önemlidir.

Mevcut yatırımlarınız, ileriye dönük proje ve hedefleriniz ile ilgili bizleri bilgilendirir misiniz?

İhracat alanında geniş coğrafyalara yayılma ve bu doğrultuda ürün yelpazemizi genişleterek sektöre hareket getirmek ilk amaçlarımızdan biridir. Bunun beraberinde, depolama alanlarımızı genişletmek istiyoruz. Önümüzdeki dönemde geniş stok ve depolama alanımızla birlikte piyasada daha fazla söz sahibi olmayı planlıyoruz.

2023 yılı firmanız açısından nasıl geçiyor? Yıl sonu beklentileriniz neler?

İç ve dış piyasalarda yaşanan tüm olumsuzluklara rağmen, 2022 ve 2023'ün, Rusya-Ukrayna savaşının bütün piyasaları olumsuz yönde etkileyen şartlarının dengelenerek istikrar kazanması ve enerji fiyatlarının makul seviyeye indirilmesiyle, 2022'ye kıyasla daha iyi bir yıl olmasını bekliyorduk.

Hem mevcut kapasitelerin daha iyi kullanılması hem de yeni kapasitelerin devreye girmesi sayesinde, yeniden, üretimin ivme kazanarak hareketlenmesini bekliyorduk ama 2023 birinci çeyrekte bu veri yükselirken ikinci çeyrekte yerini yavaşlamaya bıraktı. Bunlara ek olarak bankaların üretici ve tüketiciden kredi desteğini çekmesi arz talep dengesini bozmuştur alım gücünün düşmesi yavaşlama sürecinde en büyük etken olmuştur. Uygulanan ekonomik politikalar 3. Çeyrekte bir toparlanmaya yol açmasa da yıl sonu verilerinde bir toparlanma olmasını beklemekteyiz.



Uzun & Yassı Ürünlerde Kalite ve Güvenin Adresi



Designed by METALMEDYA®

DAVUTOĞLU METAL MAKİNA İMALAT İNŞAAT NAK. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

Marmara Geri Dönüşümcüler Sitesi Göktürk Sokak No: 3 Çayırova / KOCAELİ / TÜRKİYE | Tel: +90 262 643 42 57 | Fax: +90 262 643 42 58

info@davutoglumetal.com | satis@davutoglumetal.com | www.davutoglumetal.com

ARÇELİK GÜNEŞ PANELİ ÜRETİMİNE BAŞLIYOR

Sürdürülebilirlik faaliyetleri ile sektörüne öncülük eden Arçelik, yenilenebilir enerji alanında önemli bir yatırıma hayata geçirerek güneş paneli üretimine başlıyor. İstanbul Beylikdüzü'nde 11 bin metrekare alan üzerine kurulan tesiste, yapay zekâ desteğinde yüksek kaliteli güneş paneli üretilecek. Arçelik Kurumsal Çözümler güvencesi ve Türkiye'de yaygın ürün ve hizmet ağı ile müşterilere uçtan uca bir çözüm sunulacak.

Koç Holding Dayanıklı Tüketim Grubu Başkanı Fatih Kemal Ebiçlioğlu, "Yaklaşık 10 milyon euro yatırımla hayata geçirdiğimiz güneş paneli tesisinin üretim kapasitesi yılın ikinci yarısında yıllık 1 milyon adeti aşacak.

Arçelik'in yenilenebilir enerji alanına adım atmasının, ülkemiz için de çok önemli ve stratejik bir gelişme olduğuna inanıyorum. Dow Jones Sürdürülebilirlik Endeksi'nde 4 kez üst üste sektörün lideri olan Arçelik güneş paneli üretimi ile bu alandaki çalışmalara da öncülük ederek ülkemizdeki yenilenebilir enerji dönüşümüne ivme kazandıracaktır. Yenilenebilir enerji kullanımının güneş gibi sınırsız ve temiz bir kaynaktan sağlanması sadece enerji giderlerini azaltmakla kalmıyor, karbon emisyonlarının azaltılmasına da yardımcı oluyor. Arçelik'in bu alanda yerli üretime başlaması, ülkemizde yenilenebilir enerji kullanımının artmasına ve enerjide dışa bağımlılığın azalmasına da destek olacak" dedi.

Dayanıklı tüketim alanında dünyanın önde gelen şirketlerinden olan Arçelik, yenilenebilir enerji alanında önemli bir yatırıma imza atarak, güneş paneli üretimine başlıyor. İstanbul Beylikdüzü'nde, 11 bin metrekare kapalı alana sahip güneş paneli üretim tesisinin kapasitesinin bu yılın sonuna kadar iki katına çıkarılması planlanıyor.



Arçelik Üretim ve Teknolojiden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Nihat Bayız, Koç Holding Dayanıklı Tüketim Grubu Başkanı Fatih Kemal Ebiçlioğlu, Arçelik Türkiye Genel Müdürü Can Dinçer



Fatih Kemal Ebiçlioğlu: Arçelik'in güneş paneli üretimine adım atması ülkemiz için de çok önemli ve stratejik bir adım

Arçelik'in dünyada 40 binden fazla çalışanı, 53 ülkede 82 iştiraki ile alanında dünyanın lider şirketlerinden biri olarak, yenilenebilir enerjiye öncelik verdiğine dikkat çeken Koç Holding Dayanıklı Tüketim Grubu Başkanı Fatih Kemal Ebiçlioğlu, "Arçelik, güneş paneli üretimi ile 9 ülkedeki 30 üretim tesisine bir yenisini daha ekledi. Arçelik'in yaklaşık 10 milyon euro yatırımla hayata geçirdiği güneş paneli üretim tesisi 550 bin güneş paneli üretim kapasitesine sahip. Yılın ikinci yarısında yapacağımız yatırımlarla üretim kapasitesi yıllık 1 milyonun üzerine çıkacak. Arçelik'in güneş paneli üretimine adım atmasının, ülkemiz için de çok önemli ve stratejik bir gelişme olduğuna inanıyorum. Dow Jones Sürdürülebilirlik Endeksi'nde 4 kez üst üste sektörünün lideri olan Arçelik güneş paneli üretimi ile bu alandaki çalışmalara da öncülük ederek ülkemizdeki yenilenebilir enerji dönüşümüne ivme kazandıracaktır. Yenilenebilir enerji kullanımının güneş gibi sınırsız ve temiz bir kaynaktan sağlanması sadece enerji giderlerini azaltmakla kalmıyor, karbon emisyonlarının azaltılmasına da yardımcı oluyor. Arçelik'in güneş paneli üretimine adım atmasının, ülkemiz için de çok önemli ve stratejik bir gelişme olduğuna inanıyorum. Arçelik'in bu alanda yerli üretime başlaması, ülkemizde, yenilenebilir enerji kullanımının artmasına ve enerjide dışa bağımlılığın azalmasına da destek olacak. Hedefimiz bu alanda yerli üretimle sadece Türkiye'nin ihtiyacını karşılamakla yetinmeyip, yakın bir gelecekte Avrupa'ya da ihracat yapmak" dedi.

Avrupa Birliği'nin Yeşil Mutabakat kapsamında, 2030 yılında sera gazı emisyonlarını, (1990 yılına göre) %55 oranında azaltmayı, 2050 yılında ise net sıfır emisyonu ulaşmayı hedeflediğini, Türkiye'nin de 2053 yılına kadar net sıfır emisyon hedefinin bulunduğunu hatırlatan Fatih Kemal Ebiçlioğlu sözlerini şöyle sürdürdü: "Yenilenebilir enerji alanında yaptığımız yatırımlarla bu dönüşüme öncülük ederek Türkiye'nin düşük karbon ekonomisine geçişine katkı yapmayı amaçlıyoruz."

Nihat Bayız: Ar-Ge yetkinliklerimizle yüksek otomasyon seviyesine sahip bir üretim hattı kurduk

Güneş panellerinin konutlardan ofis binalarına, üretim tesislerinden, AVM, okul ve otellere kadar, tüm binalarda elektrik üretmek için kullanılabildiğini hatırlatan Arçelik Üretim ve Teknolojiden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Nihat Bayız, "Güneş paneli sektöründe teknoloji çok hızlı bir gelişme gösteriyor. Arçelik'in Ar-Ge gücüyle, bu alanda en son teknolojileri takip ederek, Türkiye'nin ve dünyanın önde gelen üniversite ve enstitülerle iş birliği yapıyoruz. Endüstri 4.0 teknolojilerine uygun, yüksek otomasyon seviyesine sahip; detaylı entegre üretim yönetim sistemleri ile tüm üretim sürecinin takip edildiği bir üretim hattı kurduk. Arazi kurulumlarında daha yüksek enerji elde edilebilmesini sağlayacak, sadece ön yüzeyden değil aynı zamanda arka yüzeyden de elektrik üretimi yapabilen "bifacial" özellikli güneş panellerini de üretebileceğiz" dedi.



Arçelik'in dünyada 30 Ar-ge ofisi, üretim ve teknoloji alanında yaklaşık 30 bin çalışanı bulunuyor. Basın toplantısında şirketin inovasyon ve teknoloji alanında yaptığı yatırımlarla müşterilerine çevre dostu ürünler sunduğunu da vurgulayan Arçelik Üretim ve Teknolojiden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Bayız, güneş enerjisi teknolojisini beyaz eşyaya entegre ettiklerini anlattı. Arçelik Ar-Ge'sinin geliştirdiği buzdolabı ve derin dondurucular elektrik ve güneş enerjisini bir arada kullanabiliyor. Güneş varken %100 güneş enerjisiyle çalışan Solar Hybrid Ürün serisi Afrika pazarına sunuldu.

Can Dinçer: Ülkemizde güneş paneli üretiminde liderlik hedefliyoruz

Konuşmasında Arçelik'in güneş paneli yatırımıyla, Türkiye'deki yenilenebilir enerji dönüşümüne önemli bir katkı sağlayacağına değinen Arçelik Türkiye Genel Müdürü Can Dinçer de şunları söyledi: "Türkiye konumu itibarıyla güneş enerjisi alanında büyük bir potansiyele sahip. Arçelik 68 yıldır ürün ve hizmetleriyle müşterilerine güven veriyor. Türkiye'nin en uzak köşelerine kadar uzanan güçlü bayi ve servis teşkilatımızla ülkemizin her yerinde aynı kalitede ürün ve hizmeti müşterilerimizle buluşturuyoruz. Güneş paneli üretimini ve kurulumlarımızı da bu köklü kurumsal güvence ve yüksek hizmet kalitesi ile müşterilerimize sunacağız. Müşterilerimize sadece panel değil, inverter ve batarya gibi tüm komponentleriyle toplam bir çözüm öneriyoruz."

Can Dinçer güneş enerjisiyle sağlanacak tasarrufa da değinerek; "Arçelik, Dünyaya Saygılı, Dünyada Saygın vizyonu ile bugüne kadar enerji verimli, yapımında geri dönüştürülmüş ve bio malzemeler kullanılan çevre dostu pek çok ürün ve teknolojiyi müşterileriyle buluşturdu.

Güneş panelleriyle de gezegene katkı sağlarken müşterilerimizin temiz ve sınırsız bir kaynaktan yararlanarak, daha az fatura ödemesine yardımcı olacağız" dedi.

Arçelik'in Güneş Panelleri 12 yıl Ürün, 25 yıl Verimlilik Garantili

Arçelik, müşterilerine, ürettiği güneş panellerinin kurulumundan, gerekli izinlerin alınması ve bakım hizmetlerine kadar kapsamlı bir hizmet sunacak. Arçelik'in 550 Watt'lık güneş panelleri, 12 yıl ürün garantisine ve 25 yılda minimum yüzde 83 lineer performans garantisine sahip.

Arçelik, test üretimine başlayan Beylikdüzü işletmesinden çıkan ilk ürünlerin kurulumunu deprem bölgesindeki konteyner kentlere yapıyor. Şirket, Koç Topluluğu şirketlerinin desteğiyle kurulan konteyner kentlerde, çatılara güneş paneli kurulumu yaparak, elektrik ihtiyacının bir kısmının karşılanmasına destek olmayı hedefliyor.

2050 yılına kadar tüm operasyonlarında net sıfır emisyonu ulaşmayı hedefleyen Arçelik bu doğrultuda 2030 yılına kadar yenilenebilir enerji alanında kurulu kapasitesini yeni yatırımlarla 50 MW'a çıkaracak. Arçelik kendi tesislerinde de kurduğu güneş santralleri ve arazi projeleri ile bu hedefe çok daha kısa bir sürede ulaşmayı hedefliyor. Türkiye'de Ankara, Eskişehir, Tekirdağ, Bolu ve Manisa işletmelerinde; ayrıca Tayland, Güney Afrika, Romanya ve Pakistan'daki üretim tesislerinde güneş santralleri bulunuyor. Arçelik, işletmelerinde kurulu bu güneş enerjisi santralleri ile yıllık 21.000 MWh'lik elektrik üretimi gerçekleştirilebilecek ve 9922 ton CO2 sera gazı emisyonu önleyecek.



ProfiDAT®

Dünyanın aynı
profil içindeki ilk
veri iletim ve
PE barası!

Aynı kurulum alanında iki
fonksiyon!



100 Mbps
INDETH INDUSTRIAL
ETHERNET



Ticari süreçleriniz ileri taşıyoruz!

ProfiDAT® iletken baralar yoluyla yüksek veri oranlarının iletimine yönelik kompakt bir çözümdür.

Sistemin veri iletimini ve toprak iletkenini tek bir iletken bara profilinde içermesinden dolayı veri iletimini için ayrıyetek ek kurulum alanına ihtiyaç duyulmamaktadır.

Saniyede 100 Mbit veri iletim oranlarıyla hem güvenli sinyallerinin gerçek zamanlı kanalı hem de ses ve görüntü ethernet üzerinden iletilmekte olup dolayısıyla da ProfiDAT®, veri oranlarının ve kontrol sinyallerinin gerçek zamanlı olarak iletilmesine yönelik gün geçtikçe artan talebi karşılamaktadır.

www.conductix.com.tr

CONDUCTIX
wampfler
DELACHAUX GROUP



ÖZMUTLU

DEMİR ÜRÜNLERİ SAN. VE TİC. LİMİTED ŞİRKETİ

“DEMİR ÇELİKTE 40 YILLIK TECRÜBE”

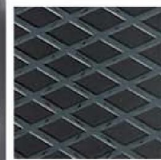
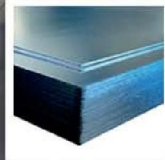


SAC GRUBU

BORU GRUBU

**KUTU PROFİL
GRUBU**

**YAPI PROFİL
GRUBU**



Designed by METAL MEDYA®

Küçükköy Depo

Karayolları Mah. Cebeci Cad.
567 Sok. No:17 Küçükköy
G.O.Paşa / İstanbul

+90 212 477 88 41

Hadımköy Depo

Ömerli Mah. Ömerli-H.köy Cad.
No: 3/5 Hadımköy
Arnavutköy / İstanbul



ÖZMUTLU

DEMİR ÜRÜNLERİ SAN. VE TİC. LİMİTED ŞİRKETİ

satis@ozmutludemir.com.tr

www.ozmutludemir.com.tr

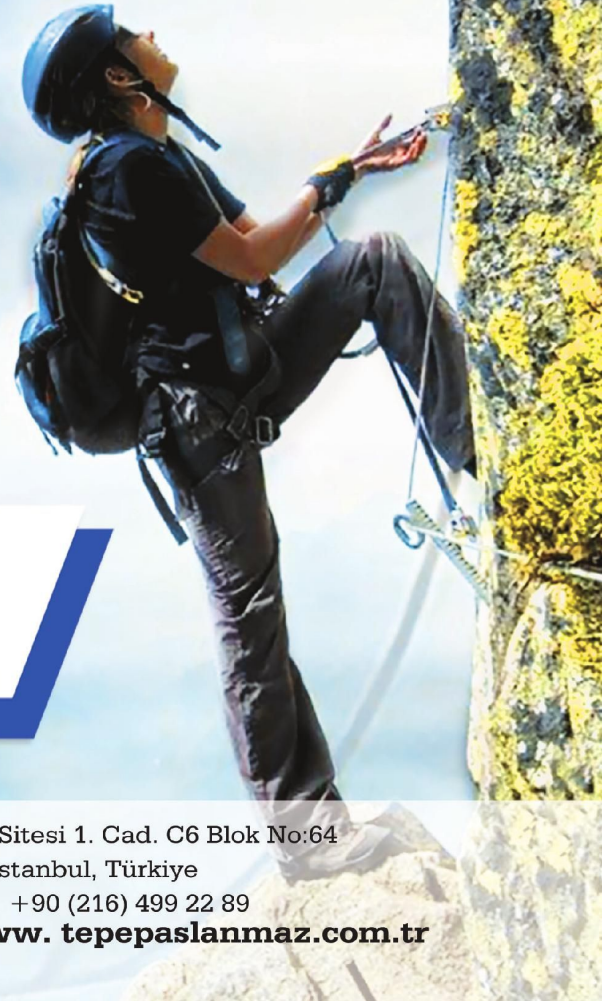


PASİD
Paslanmaz Sanayici
İş İnsanları Derneği
üyesidir

Paslanmazda kalitenin **TEPE** noktası

Paslanmaz Çelik

- Rulo Sac
- Levha Sac
- Boru Profil
- 304 -316 - 430 - 310 - 321
Kalite Paslanmaz Sac



YapıKredi **QNB**
FINANSBANK
Kredi Kartlarına Taksit

Mail order sistemiyle ödeme imkanı

Dudullu Org. Sanayi Bölgesi Des Sanayi Sitesi 1. Cad. C6 Blok No:64
Yukarı Dudullu, Ümraniye, İstanbul, Türkiye

Tel: +90 (216) 499 22 88 Faks: +90 (216) 499 22 89

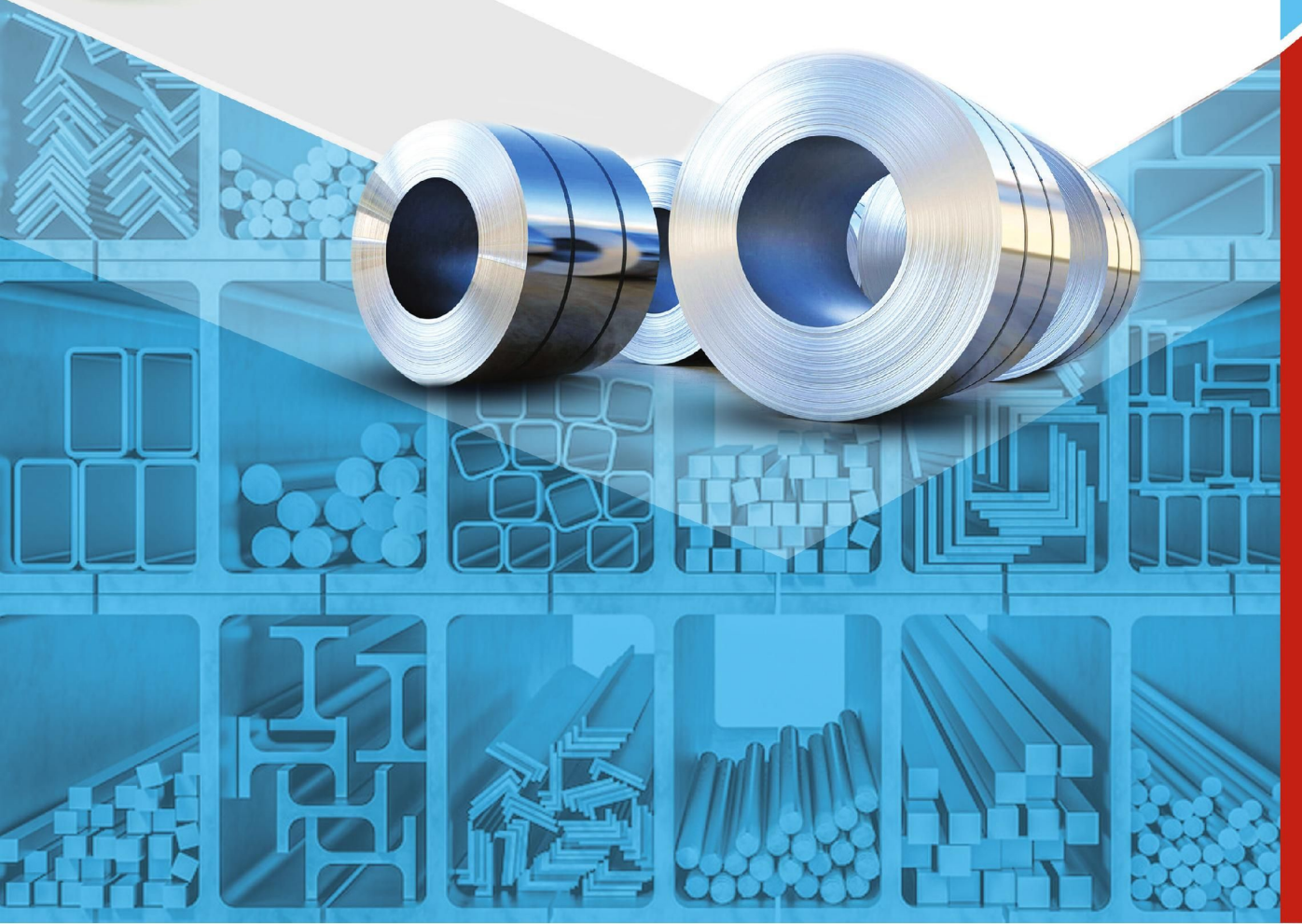
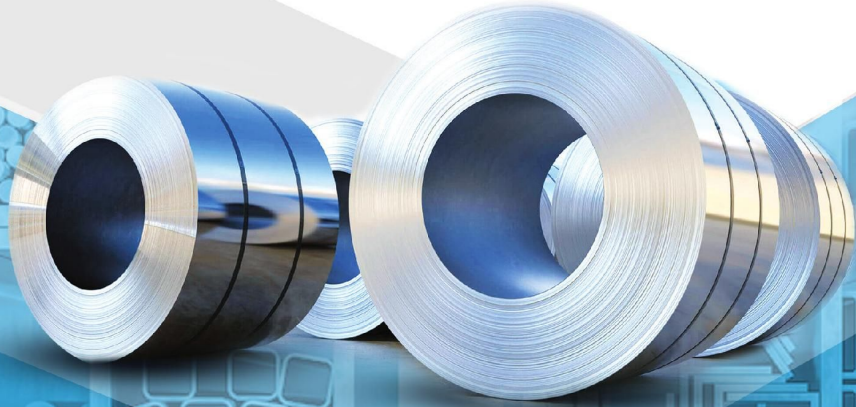
info@tepepaslanmaz.com.tr

www.tepepaslanmaz.com.tr



// DEMİR ÇELİK ÜRÜNLERİ SATIŞI

- KUTU PROFİLLER
- NPI - NPU PROFİLLER
- KÖŞEBENTLER
- BORULAR
- LAMA - SİLME
- SAC GRUBU



Vizyonumuz

Ülkemizin Demir Çelik sektöründe dünyada daha çok söz sahibi olabilmesi, sektör standartlarının ve hizmet kalitesinin hep daha ileriye taşınabilmesi için durmadan çalışıyoruz.

Misyonumuz

Tüm müşterilerimiz her zaman en iyi hizmeti hakettiği anlayışıyla yola çıktık. En temel görevimizin en iyi hizmeti ve sürdürülebilir iş ilişkilerini geliştirmek olduğunu biliyor ve tüm değerlerimizi buna göre şekillendiriyoruz.



// CNC PLAZMA CNC OKSİJEN KESİM

- 7/24 Tasarım Desteği
- 250 mm'e kadar kesim
- 14 metre boya kadar kesim
- Hızlı teslimat
- Doğru nest ile en az fire
- Hassas kesim

*Odağımızda
Kalite Var!*

Sefa Macit Makina
bir **Kenan Macit Makina** kuruluşudur.



KENAN MACİT MAKİNA

Sefa Macit Makina San.ve Tic.Ltd.Şti.

Yıldırım Beyazıt Mah. Şehit Yüzbaşı Ali Oğuz Blv. No 148/1 Payas/Hatay
sefamacitmak@gmail.com - sefa@sefamacitmakina.com.tr

www.sefamacitmakina.com.tr

Hızlı İletişim Hattı

+90 326 718 10 64

+90 506 596 98 86

YÜKÜNÜZÜ HAFİFLETMEK İÇİN

7/24

HİZMETİNİZDEYİZ..



yonca
makina
"vinç sistemleri"

Marmara Geri Dönüşümcüler Sitesi Şekerpınar Mahallesi
Defne Sokak No: 13 Çayırova - Kocaeli
www.yoncamakina.com.tr



TELEFON

+90 262 658 83 22

Santral servisimiz hafta içi
08.00 - 18.00 arası
hizmet vermektedir.



@ Mail

info@yoncamakina.com.tr

Mail ortamında bizlere ulaşip
teklifler ve diğer işlemler hakkında
daha detaylı bilgi alabilirsiniz.



WhatsApp

+90 546 911 58 58

WhatsApp online iletişimi kullanarak
bizlere taleplerinizi yönelebilirsiniz.



**ÇİFT KİRİŞ GEZER
KÖPRÜLÜ VİNÇLER**



**TEK KİRİŞ GEZER
KÖPRÜLÜ VİNÇLER**

PERGEL VİNÇLER



PORTAL VİNÇLER

**KALDIRMA GRUPLARI
VE VİNÇ EKİPMANLARI**



AYHAN ÇELİK



GÜÇLÜ KADRO HIZLI HİZMET

LUCCHINI RS
Leader in tailor made tool steels

BELLOS

ESKYLOS

KEYLOS

Konvansiyonel ve patentli takım çelikleri

Merkez

İkitelli OSB Mah. 25. Cad.
Kağıthane Sünnet Sit. No: 10A
Başakşehir / İSTANBUL
T. 0212 549 13 55 F. 0212 671 30 15
E-Mail: info@ayhansteel.com

Gebze Şube

Şekerpınar Mah. Ayçiçek Sok. No: 22
Marmara Geri Dönüşümcüler San. Sit.
Çayırova / KOCAELİ
T. 0262 751 47 30 F. 0262 751 47 34
E-Mail: gebze@ayhansteel.com

Konya Şube

Fevzi Çakmak Mah. Sıla Cad.
Kobisan 3 San. Sit. No: 73 V
Karatay / KONYA
T. 0332 501 81 00
E-Mail: konya@ayhansteel.com

www.ayhansteel.com

Makine ihracatı 7 ayda 16,1 milyar dolar

Makine İhracatçıları Birliği (MAİB) tarafından paylaşılan makine imalat sanayi konsolide verilerine göre, yılın 7 ayı sonunda Türkiye'nin serbest bölgeler dâhil toplam makine ihracatı yüzde 11,1 artarak 16,1 milyar dolar oldu. İç ve dış pazardaki daralmanın yanında; Temmuz itibarıyla ücret düzenlemeleri, akaryakıt fiyatları ve vergi artışları gibi yeni maliyetleri yönetmek zorunda olduklarını belirten Makine İhracatçıları Birliği Başkanı Kutlu Karavelioğlu "Kurdaki nispi artışın ihracata olumlu etkisi kayıplarımızı henüz telafi edememiş olsa da yeni yatırımlara yönelik pozitif ayrımcılığın ve desteklerin süreceğine dair açıklamalar makine imalatçıları için önemli. Eximbank kredilerindeki görece rahatlama ve Merkez Bankası'nın yatırım reeskont kredilerini yeniden hareketlendirme vaadi de ümit verici" dedi.

Makine imalat sanayi konsolide verilerine göre, yılın 7 ayı sonunda Türkiye'nin serbest bölgeler dâhil toplam makine ihracatı 16,1 milyar dolara ulaştı. Miktar bazında ihracatın yüzde 5,8 gerilediği bu dönemde değer bazında artış yüzde 11,1 oldu. Rusya'ya ihracatın yüzde 157 artarak 1,5 milyar dolara yaklaştığı bu dönemde, Almanya'ya ihracat artışı yüzde 11,6, ABD'ye ihracat artışı yüzde 15,2 oldu. Yüzde 19 artışla 2 milyar dolara ulaşan Temmuz ihracatı ardından, son 12 aylık makina ihracatı yüzde 15,8 artarak 27,5 milyar dolara yükseldi. Haziran sonu itibarıyla yıllık makine ithalatı ise yüzde 20,6 artışla 42,3 milyar dolar oldu.

Küresel makine ticaretindeki gelişmeleri analiz ettiklerinde başta parasal sıkılaştırma olmak üzere pek çok faktörün etkisiyle, önceki yıllardan farklı eğilimlerle karşılaştıklarını belirten **Makine İhracatçıları Birliği Başkanı Kutlu Karavelioğlu** dünyadaki gelişmeleri şöyle yorumladı:



"Uzun yıllardır yakın işbirliği içinde çalıştığımız Alman Makine ve Ekipman İmalatçıları Birliği'nin (VDMA) raporları küresel sektörün teknolojik lideri Almanya'da tehlike çanlarının çaldığını, Temmuz ayı siparişlerindeki gerilemenin yüzde 15'e ulaştığını söylüyor. Bunun anlamı şirketlerin ölçek ve cirolarının küçülecek olması, yetmişmiş nitelikli personelde istihdam kaybı riskinin ortaya çıkmasıdır. Artmayı sürdüreceği belli olan finansman, enerji ve istihdam maliyetlerinin üretici endeksi üzerindeki etkilerinin sektörün rekabetçiliğini sınırladığı, yüzde 20'lere varan fiyat artışlarının da iç ve dış talebin daralmasında etkili olduğu anlaşılıyor. Benzer gelişmeler rakibimiz diğer AB ülkelerinde de görülmekle birlikte, endüstriyel ve ticari alanda en yüksek entegrasyon seviyesine ulaştığımız Almanya'daki her sorun hem bize sirayet edebilecek riskler hem de yaratabileceği fırsatlar bakımından sektörümüzü çok yakından ilgilendiriyor."

“Orta ve Doğu Avrupa’nın cazibesini gözden kaçıramayız”

Bugüne kadar küresel sıkıntıları aşmak için yoğunlaştıkları ve önemli dönüşler aldıkları Rusya pazarına yönelik kısıtlamaların, ana pazar Almanya’daki gelişmelere ilave riskler oluşturduğunu ifade eden **Karavelioğlu** şunları söyledi:

“Mal, teknoloji ve hizmetlerin yanı sıra, Rusya’daki askeri endüstriyel kompleksle bağlantılı tüzel ve gerçek kişilere yönelik ihracatı da kapsayan yaptırımlar giderek sıklaşıyor. Buna karşılık bazı Avrupalı ülkeler ticaretin rotasını saptırarak ihracatlarını eski Sovyet ülkeleri üzerinden yapıyor. Bizim imalatçılarımızın bu yöneme tevessül etmediklerini dış ticaret verilerimizden görebiliyoruz. Giderek zorlaşan Rusya ihracatına alternatif olabileceğini düşündüğümüz Orta ve Doğu Avrupa için de gayretlerimizi artırıyoruz. Romanya, Polonya, Sırbistan, Macaristan’da hızlanan yatırımlardan payımıza düşeni almalıyız. Avrupa’nın üretim ve enerji yatırımları yanında, tarımsal faaliyetlerini de yoğunlaştırdığı bu bölgelerin makina imalatçılarımız için sadece ihracat değil, cazip yatırım fırsatları da sunduğuna inanıyoruz.”

“Yerli ekipman mecburiyeti enerji teknolojilerimizi hızlı geliştiriyor”

Yeşil Mutabakat kapsamının baş döndürücü hızla genişleyerek derinleşmesinin, firmaların sera gazı emisyonlarını azaltma çaba ve yatırımlarını yoğunlaştırdığının altını çizen **Karavelioğlu** zorluklar ve fırsatlar barındıran bu durumun sektördeki yansımalarını şöyle değerlendirdi:

“Kaynak yaratmanın en ucuz ve kolay yolu israfi engellemek olduğundan, imalatçılarımızın doğal yaklaşımı müşterilerine daima en verimli makineleri sağlamak, en az enerji harcayarak en fazla üretim yapan makine ve tesisler geliştirmek. Bu durumun pazara hâkim olması ise, AB’nin birçok direktifiyle teminat altına alınmış. Türkiye’nin en çok sayıda Ar-Ge merkezine sahip sektörü olarak, dünya elektrik enerjisinin en büyük kısmını tüketen elektrik motorları, pompalar, vanalar, havalandırma fanları, kompresörler gibi döner ekipmanlarda ürünlerimizin verim sınıfları ve ihracatlarının hızlı arttığını gözlemliyoruz. Bir diğer gelişme ise enerji üreten ekipmanlarda meydana geliyor.

Yeşil enerji yatırımlarının ana unsurları olan solar paneller, rüzgâr türbinleri, jeotermal pompaların üretim ve ihracatları artık ciddi meblağlara ulaşıyor.”

Karavelioğlu devletin yatırım teşviklerinde yerli ekipman mecburiyeti koyduğu dalların hızla gelişmekte oluşunu, bunu yıllardır talep eden sektör temsilcileri olarak memnuniyetle gözlemlediklerini ve yaygınlaşmasını beklediklerini ifade ederek, “Ticaret Bakanımız Sayın Ömer Bolat’a, yüksek ve orta-yüksek teknolojili malların ihracat içindeki payının ilk 7 ayda yüzde 36,9’dan yüzde 40,8’e yükseldiğine ve bunda Temmuz ayında ihracatları yüzde 25 ila 36 arasında artan taşıt araçları, makineler ve elektrikli teçhizatın önemli rolünün olduğuna yönelik açıklamaları için müteşekkirimiz. Önceki plan döneminde stratejik ilan edilmiş sektörlerin ülkeye katkısının belirginleşeceği inancındayız” dedi.

“Talepte daralma ile maliyet artışı birbirini besliyor”

Dünya genelinde olduğu gibi Türkiye’de de ana gündem maddelerinden birinin enflasyonla mücadele olduğunun altını çizen **Karavelioğlu**, fiyat istikrarını sağlamak ve cari işlemler açığını azaltmak için atılan adımların sektöre etkisini şöyle değerlendirdi:

“Ticari kredi sınırlamalarında ihracat ve yatırım kredilerinin ayrı tutulması, makine sektörü için olumlu bir gelişme olsa da iç talepte kademeli olarak yaşanacak yavaşlamanın firmaların satışlarını ve nakit akışlarını etkileyeceği çok açık. İç ve dış pazardaki daralmanın yanında artmayı sürdüren mali külfetlerle de baş edebilmek zorundayız. Temmuz itibarıyla maliyetlerimize ücret düzenlemeleri, akaryakıt fiyatları ve vergi artışları gibi yeni unsurlar eklendi. Kurdaki nispi artışın ihracata olumlu etkisi kayıplarımızı henüz telafi edememiş olsa da, yeni yatırımlara yönelik pozitif ayrımcılığın ve desteklerin süreceğine dair açıklamalar makine imalatçıları için önemli. Enflasyon yüksek seyrederken kurların yine yatay bir seyre girmiş olması bizi endişelendirse de, Eximbank kredilerindeki görece rahatlatma ve Merkez Bankası’nın yatırım reeskont kredilerini yeniden hareketlendirme vaadi ümit veren diğer gelişmelerdir. İthalatın dizginlenmesi gereğine yönelik resmi beyan ve çabalar ise, ithalattan en muzdarip sektör olarak yakından izleyeceğimiz ve destek vereceğimiz konular olacaktır.”

Demir elik Ticaretinin Dijital Dönüşümünde Yeni Bir Dönem Başlatıyoruz!



Demir elik ürünlerinin ticaretinde dijitalleşmeye öncülük ediyoruz.
www.proemtia.com üzerinden farklı kategorilerdeki birçok ürüne ulaşip
fiyatları anlık olarak görüntüleyerek hemen sipariş verebilirsiniz.

proemtia

Endüstriyel Ürün Ticaretinin Dijital Platformu

www.proemtia.com



Türkiye İş Bankası kuruluşudur.

TÜRKİYE  **BANKASI**



EMİR METAL



YILLARCA BİRLİKTELİĞE...



Designed by METAL MEDYA®

Şekerpınar Mah. Marmara Geri Dönüşümcüler San. Sitesi
Göktürk Sok. No: 55 Çayırova / Gebze - KOCAELİ
Tel: +90 262 656 11 11 / Faks: +90 262 656 11 01

info@emirdemircelik.com
www.emirdemircelik.com
www.emdc.com.tr



METALOKS

ÇELİKTE UZMAN KURULUŞ
STEEL EXPERT



ÇEŞİTLİ İMALATLARIMIZ



İSTANBUL : İstanbul Anadolu Yakası Org. San. Bölğ. Aydınlı Mah. Gazi Bulvarı 8. Sok. No:2 Tuzla / İSTANBUL
ANKARA : İvedik Org. San. Sit. Aydın Plastikçiler San. Sit. 595. Sokak No: 28 - 30 - 32 Ostim /ANKARA
TEMELLİ ŞUBE : Malıköy Anadolu OSB 12. Cad. No: 6 Sincan /ANKARA
İZMİR : Naldöken Köyü 369/8 Bornova / İZMİR
ADANA : Yeşiloba Mah. 46207 Sk. Fuat Yağmurca Sit. No: 2-H Seyhan / ADANA

 @metaloks_metal



ANKARA TEMELLI



ANKARA LAZER



ANKARA PLAZMA



ANKARA TALAŞLI İMALAT



İZMİR



İSTANBUL



ADANA

HİZMET VE ÜRÜNLER

- * ÇOKLU OKSİJEN KESİM
- * 260-460 AMPER PLAZMA KESİM
2500X12000 - 2500X9000
- * 4 KW 1500X3000 LAZER KESİM
- * 6 KW 2500X4000 LAZER KESİM
- * 12 METRE BOY ABKANT BÜKÜM
- * 8 METRE BOY ABKANT BÜKÜM
- * SİLİNDİR BÜKÜM İŞÇİLİKLERİ
- * CNC DİK İŞLEME MERKEZLERİ İLE
TALAŞLI İMALATLAR
- * KAYNAK VE MONTAJ İŞÇİLİKLERİ
- * İŞ MAKİNESİ ATAÇMANLARI İMALATI
- * PROJE BAZLI TAAHHÜT HİZMETLERİ
- * 400-450-500 BRINEL AŞINMA ÇELİKLERİ
- * S690-900-960-1100 MUKAVEMET ÇELİKLERİ
- * ERDEMİR ÜRÜNLERİ - ST 37/44/52/60
- * KURŞUN GEÇİRMEZ ZİRH ÇELİKLERİ
- * İŞ MAKİNESİ BIÇAKLARI, SEGMENT, TIRNAK,
KAZMA VE ADAPTÖRLERİ
- * İŞ MAKİNESİ KOVA İMALAT VE TADİLATI

Designed by METAL MEDYA

LEVHA SAC SATIŞ



Tel: +90 216 593 02 44 - 45 - 46 - 47
Tel: +90 312 394 16 92
Tel: +90 312 640 16 81
Tel: +90 232 479 65 64
Tel: +90 322 402 00 66 - 67 - 68

Fax: +90 216 593 02 48
Fax: +90 312 394 26 30
Fax: +90 232 479 64 14

E-Mail: istanbul@metaloks.com.tr
E-Mail: info@metaloks.com.tr
E-Mail: info@metaloks.com.tr
E-Mail: izmir@metaloks.com.tr
E-Mail: info@metaloks.com.tr

PAGEV Başkanı Yavuz Eroğlu: "İhracat odaklı katma değerli üretim desteklenmeli"



Dünyada 6., Avrupa'da ise Almanya'dan sonra 2. sırada yer alan Türkiye Plastik Sektörünün, küresel resesyon ve iç pazarlarda yaşanan daralmaya karşı büyüme trendini sürdürdüğüne dikkat çeken PAGEV Başkanı Yavuz Eroğlu, "Hızlı büyümesini sürdüren sektörümüz, eskiyen makinelerini yeni teknolojilere yatırım yaparak yeniliyor ve katma değerli üretim ve ihracatı arttırmayı hedefliyor. Zorluklara rağmen ekonomik büyümeye katkı sunmaya çalışan sanayicilerimizin, stratejik alan içinde belirlenen öncelikli yatırım ve üretimi uygun kredi kaynaklarıyla desteklenmeli." ifadelerini kullandı.

Eroğlu, küresel ekonomik daraldan kısmen etkilenen plastik mamul üretiminin, 2023 yılının ilk yarısında 2022 yılının eş dönemine kıyasla miktar bazında yüzde 12,6 değer bazında da yüzde 24,8 gerileyip 5,4 milyon ton ve 22,7 milyar dolar olarak gerçekleştiğini vurgulayarak, sözlerini şu şekilde sürdürdü:

"2023 yılı sonunda üretimin 2022 yılına kıyasla miktar bazında yüzde 3,6 ve değer bazında yüzde 2,9 artacağı ve 10,9 milyon ton ve 45,5 milyar dolar olarak gerçekleşeceği tahmin ediliyor. 2023 yılının ilk yarısında 5,4 milyon tonluk toplam plastik mamul üretimi içinde yaklaşık 2,28 milyon ton ile plastik ambalaj malzemelerinin başı çektiği, plastik inşaat malzemeleri üretiminin ise 1,09 milyon ton ile plastik ambalaj malzemelerini takip ettiği görülüyor."

Makine teknolojisine yatırım arttı

2018-2022 yılları arasında yılda ortalama yüzde 8,3 artış gösteren plastik sektörünün makine yatırımlarının, 2023 yılının ilk yarısında 2022 yılının eş dönemine kıyasla yüzde 18 artarak 670 milyon dolara yükseldiğine dikkat çeken Eroğlu, zorluklara rağmen makine teknolojisine ciddi yatırım artışı olduğunu altını çizerek, şunları kaydetti:

"Yılın kalan aylarında aynı trendle sürmesi halinde makine ve teçhizat yatırımlarının 2023 sonunda 2022 yılına kıyasla yüzde 32 artarak 1 milyar 608 milyon dolar olarak gerçekleşeceği tahmin edilmektedir. Plastik sektörü 2018 – 2022 yıllarını kapsayan dönemde, yılda ortalama 988 milyon dolarlık makine ve teçhizat yatırımı gerçekleştirmiştir. 2023 yılı sonunda 2022 yılına kıyasla plastik işlem makinaları üretiminin yüzde 28, ithalatın yüzde 37, ihracatın yüzde 33 ve yurtiçi satışları (plastik sektörünün makine yatırımı) yüzde 32 artacağı tahmin ediliyor."

Eroğlu sözlerini şu şekilde devam ettirdi:

"Plastik mamul ithalatı, 2023 yılı ilk yarısında 2022 yılının eş dönemine kıyasla, miktar bazında yüzde 2,4 artarken, değer bazında da yüzde 17,1 azalarak, 386 bin ton ve 2 milyar 102 milyon dolar olarak gerçekleşti. 2023 yılı sonunda ithalatın 2022 yılına kıyasla miktar bazında yüzde 9,1 ve değer bazında yüzde 8,4 artarak 772 bin ton ve 4,2 milyar dolar olacağı tahmin ediliyor.



Plastik mamul ihracatı, 2023 yılının ilk yarısında 2022 yılının eş dönemine kıyasla miktar bazında yüzde 6,4 ve değer bazında da yüzde 8,8 geriledi. 1 milyon 258 bin ton ve 3 milyar 668 milyon dolar olarak gerçekleşti."

2023 yılı sonunda plastik mamul ihracatının 2022 yılına kıyasla miktar bazında yüzde 5,4 değer bazında da yüzde 6,4 gerileyerek 2 milyon 516 bin ton ve 7 milyar 336 milyon dolara çıkacağı tahmin edildiğini söyleyen Eroğlu, "2023 yılının ilk yarısında plastikler ve mamullerinde ihracat kimya sektöründe birinci ihracatçı sektör konumunu korudu. Bu dönemde toplam ithalattan Çin'in, miktar ve değerde en büyük payı aldığı gözleniyor. Çin'in yanında Almanya, İtalya, Güney Kore ve Fransa'nın toplam plastik mamullerde en büyük ithalat yaptığımız ülkeler konumunu koruyor. Söz konusu dönemde Irak, Almanya, İngiltere, İsrail ve İtalya plastik mamullerde en büyük ihrac pazarlarımız oldu." dedi.

Eroğlu, söz konusu dönemde birim ihrac fiyatlarının birim ithal fiyatlarının yüzde 54'ünü oluşturmasının sektörde ihracattaki katma değerini daha da azalmasına neden olduğunu belirterek, "Türkiye plastik mamul dış ticaretinde daima fazla veriyor. Plastik mamul sektöründe 2023 yılının ilk yarısında 872 bin ton ve 1 milyar 566 milyon dolar dış ticaret fazlası verildi. Dış ticaret fazlası 2022 yılının eş dönemine kıyasla miktar bazında yüzde 9,8 azalırken, değer bazında yüzde 5,5 arttı. Plastik mamul iç pazar talebi, 2023 yılının ilk yarısında bir önceki yılın eş dönemine kıyasla miktar bazında yüzde 13,1 değer bazında da yüzde 26,4 azalarak 4,6 milyon ton ve 21,2 milyar dolar olarak gerçekleşti. İç pazar tüketiminin 2023 sonunda 2022 yılına kıyasla miktar bazında yüzde 6,9 değer bazında da yüzde 5,2 artarak

9,1 milyon tona ve 42,3 milyar dolara çıkması bekleniyor." şeklinde konuştu.

2023 yılının ilk yarısında toplam plastik hammadde üretiminin 507 bin ton civarında gerçekleşmesinin beklendiğini dile getiren Eroğlu, "Plastik hammadde ithalatı 2023 yılının ilk yarısında bir önceki yılın eş dönemine kıyasla miktar bazında yüzde 3,2 ve değer bazında yüzde 12,2 azalarak 4,44 milyon ton ve 6,41 milyar dolar olarak gerçekleşti. Plastik hammadde ithalatının 2023 yılında 2022 yılına kıyasla miktar bazında yüzde 5,2 artarak, değer bazında da yüzde 9,9 azalarak 8,87 milyon ton ve 12,8 milyar dolar olarak gerçekleşeceği tahmin ediliyor." ifadelerini kullandı. Eroğlu, plastik hammadde ihracatının 2023 yılının ilk yarısında bir önceki yılın eş dönemine kıyasla miktar bazında yüzde 2,4 azalırken değer bazında yüzde 3,85 artarak 962 bin ton ve 1,60 milyar dolara çıktığını vurgulayarak, sözlerini şöyle tamamladı:

"2023 yılında plastik hammadde ihracatının 2022 yılına kıyasla miktar bazında yüzde 13,8 ve değer bazında yüzde 11 artarak 1 milyon 924 bin ton ve 3,19 milyar dolar seviyesinde gerçekleşmesi bekleniyor. 2023 yılının ilk yarısında toplam plastik hammadde ithalatında ilk 3 sırayı S. Arabistan, G. Kore ve Çin almış olup bu 3 ülkenin toplam plastik hammadde ithalatımızdan aldığı pay miktar bazında yüzde 41 değer bazında yüzde 40 oldu. Bu dönemde toplam plastik hammadde ihracatında ilk 3 sırayı İtalya, Romanya ve İspanya almış olup bu 3 ülkenin toplam plastik hammadde ihracatımızdan aldığı pay miktar bazında yüzde 24 değer bazında yüzde 23 olarak gerçekleşti."



GÜCÜMÜZÜ KÖKLERİMİZDEN ALİYORUZ...

SAMİ SOYBAŞ DEMİR SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

 www.soybas.com

Merkez&Fabrika / Headquater & Factory

Sultan Orhan Mah. 1174/1 Sokak No: 6 Gebze, 41400 / KOCAELİ
Tel./Phone: +90 262 644 96 66 | Faks/Fax: +90 262 644 95 44
satis@soybas.com

Dış Ticaret / Foreign Trade

Brandium Residence R2 Blok Kat:17 D:160/161 Ataşehir/ İSTANBUL
Tel./Phone: +90 216 504 35 00 | Faks/Fax: +90 216 504 35 03
export@soybas.com



Tilcomp 30 yaşında



Bugüne kadar Tilcomp' da emeği geçen tüm çalışanlarımıza,
çözüm ortaklarımıza ve bizi bugünlere taşıyan, birlikte geliştığımız,
yazılımlarımızı kullanan tüm iş ortaklarımıza...

Sonsuz Teşekkürler.

Tekstil, Çelik, Plastik, Ambalaj, Kimya, Bant, Kalite ve Risk Yönetiminde Türkiye'nin yerli yazılım üreticisi

www.tilcomp.com

Türkiye Metal Sanayi İhracat Endeksi temmuz ayı sonuçları açıklandı Temmuzda ihracat birim fiyatları arttı

İstanbul Demir ve Demir Dışı Metaller İhracatçıları Birliği (İDDMİB) tarafından hazırlanan "TR-METALENDEKS" Türkiye Metal Sanayi İhracat Endeksi temmuz ayı sonuçları açıklandı. Dış ve iç pazarda hissedilir bir yavaşlama olduğuna dair işaretlerin olduğunun belirtildiği endekste; temmuz ayında miktar endeksinin 134,51 puandan 123,21 puana indiği açıklandı. İhracat birim fiyatlarının temmuz ayında talepteki yavaşlamaya ve ihracatın miktar olarak gerilemesine rağmen sınırlı da olsa artış gösterdiği kaydedilirken, ihracatçılar ile yapılan anket sonuçlarına göre temmuz ayında üretim maliyetlerindeki önemli artış sebeplerinde döviz kuru artışları, akaryakıt zamları ve ücret artışları ile vergi artışlarının etkili olduğu belirtildi. İDDMİB Başkanı Çetin Tecdelioğlu, bu raporlamadaki amacın sektörlerin sayısal verilerini beklentisel veriler ile daha kapsamlı olarak değerlendirerek bir endeks oluşturma ve bu kapsamda bilime, bilgiye dayalı politikalar üretmek olduğunu ifade etti.

İstanbul Demir ve Demir Dışı Metaller İhracatçıları Birliği (İDDMİB), sektörün ihracat artış oranları ile bir sonraki ay beklentisinin de yer aldığı 'Metal Endeksi'nin temmuz ayı sonuçlarını açıkladı. Her ayın 8'inde saat 10.30'da düzenli olarak açıklanacak endeksin temmuz ayı sonuçlarına göre dış ve iç pazarda hissedilir bir yavaşlama olduğuna dair işaretlerin olduğu, ihracat sonuçları ve ihracatçılar ile yapılan anket sonuçlarının yavaşlamayı öne çıkaran ve örtüşen verileri ortaya koyduğu belirtildi.

DIŞ TALEPTE HİSSEDİLİR YAVAŞLAMA

Endekste yer alan sonuçlara göre; temmuz ayında yurtdışında sıkı para politikalarının etkisi ile talepte yavaşlamaların daha belirgin hale geldiği, temmuz ayında büyük merkez bankalarının hem faiz oranlarını arttırdıkları hem de yeni

faiz artışlarının önünü açık bıraktıkları belirtildi. Sıklaşmaya bağlı olarak endeks döneminde görülen en hissedilir talep yavaşlamalarından biri ortaya çıktı. Küresel Sanayi PMI verilerinde de temmuz ayında ABD, Euro bölgesi ve Çin'de sanayi PMI'ları daralma aralığında kaldı.

Metal sanayi ihracat miktar endeksinin yılın ikinci yarısına düşüş ile başladığı, haziran ayında çalışma gün sayısındaki azalma ile düşen miktar endeksinin, temmuz ayında ihracat pazarlarındaki zayıflama ile gerilediği ifade edildi. Temmuz ayında miktar endeksi 134,51 puandan 123,21 puana indi. Talep tarafında zayıflama daha çok hissedilirken, miktar endeksi 2020 yılı aralık ayı seviyesine geri döndü.

TL'DEKİ DÜZELTME İHRACATI HENÜZ ETKİLEMEDİ

İçeride Türk Lirası'nın değerinde yüzde 40'ı aşan bir değer kaybı veya düzeltme olduğu, ancak TL'deki bu düzeltmenin henüz ihracatı etkilemediği belirtildi. Diğer yandan haziran ve özellikle temmuz ayında yaşanan maliyet artışlarının ihracatı olumsuz etkilediği, kârlılıklarda bir değişiklik olmadığı hatta ihracat kâr marjlarının temmuz ayında düştüğü kaydedildi.

İhracat birim fiyatlarının temmuz ayında talepteki yavaşlamaya ve ihracatın miktar olarak gerilemesine rağmen sınırlı da olsa artış gösterdiğinin açıklandığı endekste, metal sanayi ihracat birim değer endeksinin ise temmuz ayında sınırlı ölçüde arttığı ifade edildi. Endeks haziran ayında 118,13 puan iken temmuz ayında 119,05 puan oldu. Bu sonuçla, ihracat pazarlarında fiyatların düşürülme baskısı artan şekilde yaşanmasına karşın birim fiyatlar yükseldi. İhracat birim fiyatları temmuz ayında ortalama 4,45 dolar/kg oldu. İhracat birim fiyatları temmuz ayında bakır ve alüminyum fiyatlarında görülen artışa bağlı olarak yüksek kalmayı başardı. Temmuz ayında alınan ihracat siparişlerinde fiyat artışlarının yavaşlayarak sürdüğü, bu durumun ihracat açısından en olumlu gelişme olduğu belirtildi.

GİRDİ VE NİHAİ ÜRÜN STOKLAR 2022 EKİM AYINDAN BU YANA İLK KEZ GERİLEDİ

Temmuz ayında metal sanayi ihracatının ortalama birim fiyatının kilogram başına 4,45 dolar olduğunun belirtildiği endekste, Türkiye'nin sanayi ihracatı ortalama birim fiyatı ise kilogram başına 2,07 dolar oldu. Metal sanayi ihracat birim fiyatı ortalamanın 2,15 katı olarak gerçekleşti.

Endeks sonuçlarında; metal ihracatının yılın ikinci yarısına düşüş ile başladığı, iki ay üst üste ihracatın miktar olarak gerilediği ve bu gerilemenin ihracat pazarlarında zayıflamanın daha belirgin hale geldiğinin bir göstergesi olduğu ifade edildi. Yılın ikinci yarısında endekslerin dış pazarlardaki talebin yavaşlaması ile şekilleneceği, ayrıca Türkiye'deki yeni ekonomi politikaları ile TL'nin değer kaybının ihracat üzerindeki etkilerinin görülmeye başlanacağı belirtilen endekste, alınan ihracat siparişlerindeki düşüşe bağlı olarak temmuz ayında ham madde ve girdi stokları ile nihai ürün stoklarının 2022 ekim ayından beri ilk kez gerilediği ve ihracatçıların etkin bir stok yönetimi yaptıklarını ortaya koydu.

TL CİNSİNDEN ÜRETİM MALİYETLERİ TEMMUZDA ARTTI

İhracatçılar ile yapılan anket sonuçlarına göre temmuz ayında üretim maliyetlerinde önemli artış olduğu belirtilirken, bu artışta özellikle döviz kuru artışları, akaryakıt zamları ve ücret artışları ile vergi artışlarının etkili olduğu ifade edildi. Ankete katılan ihracatçılardan alınan sonuçlara göre; kar marjlarının döviz kurlarındaki artışa rağmen yüksek maliyet artışları nedeniyle değişmediği ve hatta gerilediği, alınan ihracat siparişlerindeki kâr marjlarının temmuz ayında da gerilemeye devam ettiği gözlemlendi.

YURT İÇİ SİPARİŞLER GERİLEDİ, STOKLAR AZALDI

Yurtiçinden alınan siparişlerin 2023 yılı ilk yarısında deprem, seçim ve çalışma gün sayısının azalması gibi etkenler ile zayıfladığı ve alınan yurtiçi siparişlerin temmuz ayında da düştüğünün açıklandığı endekste, Temmuz ayında merkez bankasının uygulamaya koyduğu sıkı para politikasının etkilerinin içeride görülmeye başladığı ifade edildi. Temmuz ayında ham madde ve girdi stoklarının gerilediği ve 2022 yılı ekim ayından bu yana ilk düşüşü gerçekleştirdiğinin açıklandığı Türkiye Metal Sanayi İhracat Endeksi temmuz ayı



sonuçlarına göre; ihracat pazarlarında daha çok hissedilen yavaşlama ile ham madde ve girdi stoklarının azaldığı, ancak stoklardaki düşüşte iç siparişlerdeki daralmanın etkili olduğu ifade edildi.

EN YÜKSEK İHRACAT BİRİM FİYATI ARMATÜRDE

2023 temmuz ayında ihracatta miktar olarak düşüşlerin alt sektörlerde farklı gerçekleştiğinin belirtildiği endekste; Bakır, Hırdavat ve Mutfak eşyaları ihracat miktar endekslerinin düşüşlerden daha çok etkilendiği, bu üç alt sektörde ihracat miktar endekslerinin 2018 yılı ortalamasına yaklaştığı ifade edildi. Temmuz ayında, armatür ihracat birim fiyatının kilogram başına ortalama 6,32 dolarla ihracat birim fiyatında zirvede olduğu belirtilirken, döküm ihracat fiyatlarının ortalama 5,89 dolar/kg ile ikinci sırada, Mutfak eşyaları ihracat birim fiyatının ise ortalama 4,19 dolar/kg ile zirve fiyatlarla yakın kaldığı belirtildi.

TECDELİOĞLU: HEDEF BİLİME, BİLGİYE DAYALI POLİTİKALAR ÜRETMEK

Temmuz ayı Metal Endeksi sonuçlarını değerlendiren İstanbul Demir ve Demir Dışı Metaller İhracatçıları Birliği (İDDMİB) Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Tecdelioğlu, bu raporlamadaki amacın sektörlerin sayısal verilerini beklentisel veriler ile daha kapsamlı olarak değerlendirerek bir endeks oluşturma ve bu kapsamda bilime, bilgiye dayalı politikalar üretmek olduğunu ifade etti. Tecdelioğlu, genel bir analiz yaparak ihracatçı firmalara yön gösterip sürdürülebilir ihracatı sağlamak, sektörü bekleyen fırsatlar ve risklere değinerek ihracatı kuvvetlendirmek olduğunu, ayrıca bu çalışmanın diğer sektörler için de örnek teşkil etmesini amaçladıklarını belirtti.

BTE MAKINA

BTE MAKINA

✓ Boru Profil Hatları / Pipe And Profile Line
✓ Dilme Hatları / Slitting Line
✓ Boy Kesme Hatları / Cut To Length Line
✓ Roll Form Line
✓ Trapez Hatları / Trapez Line
✓ Kompas Halka Takımı / Turn Key Rolling

*Kalite ve Çözüm
Üretiyoruz*

✓ BORU PROFİL HATLARI

✓ BOY KESME HATLARI

✓ DİLME HATLARI

BTE MAKINA & Mühendislik

Hamzafaklı Mh. Yaşar Tetiker Bulvarı No:23 Kdz. Ereğli / ZONGULDAK

+90 372 318 12 33 +90 372 318 12 43 GSM: +90 533 088 12 33

info@btamakina.com

BTE MAKINA

www.btemakina.com

Designed by METAL MEDYA®


EMO
HANNOVER
18-23/09/2023

Giriş Biletinizi Şimdi Alın!

Dünyanın önde gelen üretim teknolojisi
fuarını ziyaret edin

Online Satın Alın

www.emo-hannover.com

Eine Messe des
A Fair by

VDW



QR Kodu Okutun

Elektrikli Araçlarda Artık Zirvenin Adı: MG!

MG Elektrikli Araç Pazarında Hem Temmuzun
Hem de İlk 7 Ayın Lideri!

MG Türkiye Geçen Yılın Satışlarını Şimdiden Üçe Katladı, 2023 Hedefini İki Katına Çıkardı!



İngiltere'nin en köklü ve saygın otomobil markalarından MG, Türkiye distribütörü Doğan Trend Otomotiv çatısı altında Türkiye pazarındaki büyümesini istikrarlı biçimde sürdürüyor. Temmuz ayını 758 adetlik satışla elektrikli araç pazarının lideri olarak geride bırakan MG, ilk 7 ayda gerçekleştirdiği 1697 adetlik toplam satışla da yine elektrikli araç pazarının zirvesinde yer almayı başardı. Yılın 7 aylık döneminde 5 bin 94 adetlik toplam satışa ulaşan MG markasının sattığı her 3 otomobilden biri elektrikli oldu. Yine aynı dönem içinde MG4, en fazla tercih edilen elektrikli MG modeli olarak öne çıktı.

Yıl başından bu yana performanslarının aydan aya artarak devam ettiğini söyleyen Doğan Trend Otomobil Markaları Genel Müdür Yardımcısı Tibet Soysal, "MG markası olarak elektrikli otomobiller konusunda birçok ilke imza attık ve pazarın öncüsü olmayı başardık. Temmuz ayıyla birlikte başarılarımıza elektrikli araç pazar liderliğini de eklemenin gururunu yaşıyoruz. Yılı bu noktada tamamlamak için de çalışmalarımızı hızlandırdık" dedi. Yılın ilk 7 aylık döneminde MG satışlarının 5 bin adedin üzerine çıktığına işaret eden Tibet Soysal, "Geçen yılı toplamda 1627 adet araç satışıyla tamamlamıştık. Bu senenin ilk 7 ayında ise geçen yılın toplamından 3 kat fazla araç satışı gerçekleştirdik. Yıl başında ise 2023 toplamında MG markası için 5 bin adetlik satış hedefi koymuştuk. Henüz yılın ilk 7 ayında bu hedefi de aşmayı başardık. Yıl sonu için hedefimizi ikiye katlayarak 10 bin adedin üzeri olarak revize ettik" açıklamasında bulundu.

Elektrikli mobilitede yenilikçi yaklaşımı ve yüksek teknolojiли modelleriyle dikkatleri üzerine çeken MG (Morris Garages), sadece 2,5 yıl önce giriş yaptığı Türkiye pazarında tüketicinin tercihi olmaya devam ediyor. Türkiye'de Doğan Trend Otomotiv tarafından temsil edilen ve hızla büyüyerek elektrikli otomobil pazarında öne çıkmayı başaran MG, yeni nesil elektrikli otomobilleriyle tarihinin en güçlü dönemini yaşıyor. Temmuz ayında 1820 adetlik satışa imza atan MG, toplam satışının yüzde 41,64'ünü, bir başka deyişle 758 adedini elektrikli modelleriyle gerçekleştirdi. Bu satış rakamı da MG'ye temmuz ayının en çok tercih edilen elektrikli otomobil markası unvanını kazandırdı.

LAZONE

Fiber Lazer Kaynak Makinası



LAZONE



Normal kaynak modellerine göre
3/4 kat hızlı

Kaynak temizleme işlemi
%90 azalacak

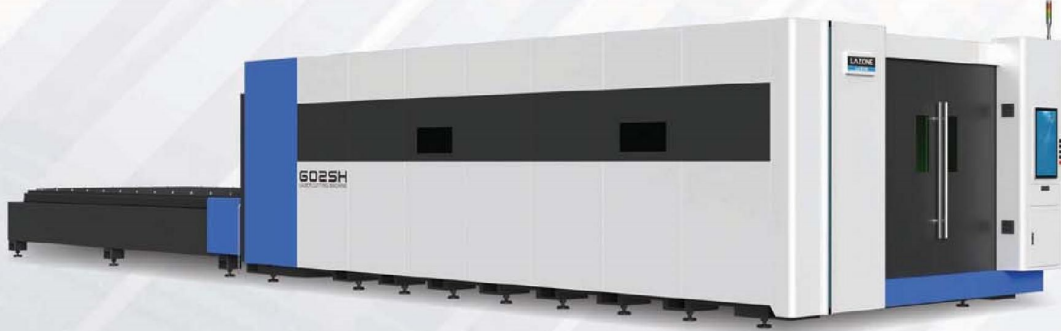
Lazer kaynak kafası
EN HAFIF TASARIM

Metal malzemelerin
tümüne kaynak
yapabilme

Lazer kaynak
koruyucu lens
9 kere kullanım
avantajı



5. Nesil Yüksek kw Fiber Lazer Makinası



Fiber Boru Profil Kesim Makinaları



LAZONE

Anadolu Yakası

İstanbul Tuzla Deri OSB Mah. İstif Sok. No. XV Blok Kapı No: 28-32 Tuzla - İSTANBUL

Avrupa Yakası

İkitelli O.S.B. Demirciler San. Sit. Blok: G4 No: 485 Başakşehir - İSTANBUL

Showroom

İkitelli O.S.B. Demirciler San. Sit. G1 Blok No: 485 Başakşehir - İSTANBUL

+90 533 281 66 88

info@lazonegroup.com

www.lazonegroup.com



Elektrikli otomobil pazarının lideri MG!

MG, yılın ilk 7 aylık döneminde de toplam 5 bin 94 adetlik satışla önemli bir başarıya imzasını attı. Markanın 7 aylık dönemde sattığı her 3 otomobilden biri (yüzde 33,31'i) elektrikli araçlardan oluştu. 7 aylık dönemde 1697 adet elektrikli MG modeli satılırken, bu rakamla marka pazardan yüzde 12,59 pay alarak zirvede yer aldı. Yılbaşından bu yana performanslarının aydan aya artarak devam ettiğini söyleyen Doğan Trend Otomobil Markaları Genel Müdür Yardımcısı Tibet Soysal, "Tedarikte yaşadığımız sorunları aşmış bu alandaki gücümüzü artırdık ve önemli satış rakamlarına imza atmaya başladık. Temmuz ayıyla birlikte elektrikli araç pazarında liderliği elimize aldık. Tedarikte elde ettiğimiz gücü devam ettirerek bu liderliği sürdürülebilir bir hale getirmek için çalışmalarımızı hızlandırdık. Bir taraftan da müşterilerimize sunduğumuz hem satış hem de satış sonrası hizmetlerinde kaliteyi en üst seviyede tutmak için Türkiye genelinde bayi yatırımlarımız devam ediyor. Sene sonuna kadar MG deneyim noktalarımızın sayısını 32'ye çıkaracağız" dedi.

En çok tercih edilen MG, yeni MG4 oldu!

Yılın ilk 7 aylık döneminde MG satışlarının 5 bin adedin üzerine çıktığına işaret eden Tibet Soysal, "Geçen yılı toplamda 1627 adet araç satışıyla tamamlamıştık. Bu senenin ilk 7 ayında ise geçen yılın toplamından 3 kat fazla araç satışı gerçekleştirdik. Yılbaşında ise 2023 toplamında MG markası için 5 bin adetlik satış hedefi koymuştuk. Henüz yılın ilk 7 ayında bu hedefi de aşmayı başardık.

Yıl sonu için hedefimizi ikiye katlayarak 10 bin adedin üzeri olarak revize ettik. Bu rekorlara ulaşmada en önemli gücümüz birbirinden iddialı elektrikli modellerimiz oldu. İlk 7 aylık dönemde en çok satan elektrikli modelimiz 968 adetle MG4 oldu. Onu 724 adetlik satış rakamıyla MG ZS EV modeli takip etti. Ağustos ayında Marvel R modelinin de satışına başlayarak elektrikli araç pazarındaki iddiamızı daha da artıracamız" açıklamasında bulundu.



YCS®
REDÜKTÖR



HELİS KADEMELİ REDÜKTÖR

SONSUZ VİDALİ REDÜKTÖR

ÇİFTLİK BESLEME REDÜKTÖR

YCS REDÜKTÖR

Yeni Ürün Çeşitlerimiz Stokta!

Güvenilir tedarikçi olma özelliği ve bayilerinden aldığı destek ile **YCS Redüktör** olarak güçlü stok, hızlı sevkiyat, fiyat & performans ilkesini benimsiyoruz.

20 Yıllık
Tecrübe



Fatih, 1192. Sk. No:1/B Sarnıç/Gaziemir/İzmir

www.ycsreduktor.com

Daha
fazlası
için





Elektra Elektronik sanayinin kalbini oluşturan reaktörlerin doğru seçilmesine yönelik önemli tavsiyelerde bulundu

Doğru reaktör seçimi verimliliği artırıyor

Başta enerji sektörü olmak üzere tüm dünyada giderek daha fazla önem kazanan reaktör teknolojisi, geleceğin sanayisinde belirleyici bir rol üstleniyor. Bir devreye reaktans sağlayan kondansatör, düşük direnç ve yüksek endüktans bir bobin anlamına gelen reaktörler gerek enerji kalitesi alanında kondansatörleri koruyup harmonikleri filtreliyor gerekse endüstri alanında motor sürücülerini ve motorları koruma görevini yerine getiriyor. Uzun iletim hatlarının yan etkilerinden korunmada da etkili bir konumda yer alan bu teknolojilerin seçiminde ise belli kriterler devreye giriyor. Bu noktada reaksiyon kinetiği, sıcaklık ve basınç koşulları, reaktan uyumluluğu, istenen ürün verimi ve seçicilik dahil olmak üzere reaksiyonun spesifik özelliklerini belirlemenin çok önemli olduğuna dikkat çeken Elektra Elektronik Ar-Ge Transformator Müdürü Ender Kasım, ilgili parametrelerin göz önünde bulundurulmaması durumunda sürecin de düzgün işlemeyeceğinin altını çizdi.

Teknolojinin gelişimiyle yarı-iletken kullanımı artıyor, bunların oluşturduğu yan etkilere yani harmoniklere karşı koruma sağlayan reaktörlere ihtiyaç da yükseliyor. Türkiye'de alçak gerilim trafo ve reaktör sektörünün lider firması konumunda olan Elektra Elektronik, geliştirdiği yüksek teknolojlü reaktörler ile birçok endüstriyel faaliyet alanına çözüm ortaklığı yapıyor. Geliştirdikleri teknolojilerle ülkemizdeki en prestijli projelerde yer aldıklarını belirten **Elektra Elektronik Ar-Ge Transformator Müdürü Ender Kasım**, endüstri ve üretim alanına kadar çok çeşitli uygulamalarda farklı amaçlar için reaktörlerin faydalarına değinirken reaktör seçimi konusunda da önemli tavsiyelerde bulundu.



Rezonans frekansının sistemdeki harmoniklere uygun olarak seçilmesi şart

Harmonik filtre reaktörlerinin kompanzasyon sistemlerinin, kirliliği sağlıklı çalışmasını sağlayan ürünler olduğunu, şebeke kirliliği sebebiyle oluşan birçok sorunun önüne geçtiğini söyleyen Ender Kasım; "Bu teknolojiler; kondansatörlerin devreye alınması anında aşırı akım çekilmesi, rezonans sebebi ile kompanzasyon sisteminin yanması, sigortaların zamansız olarak atması, elektronik kart, cihaz ve bilgisayarlarda yaşanan nedeni anlaşılmayan sorun, arızalar ve çok daha fazla problemin nötralize edilmesinde görev alıyor. Kompanzasyon sistemlerinde harmonik filtre reaktörleri ve güç kondansatörlerinin seçimi ise büyük önem taşıyor. Uygun seçilmeleri durumunda kompanzasyon sisteminin sağlıklı çalışmasının yanı sıra sistemdeki kirlilik de bir parça temizlenmiş oluyor. Buna göre rezonans frekansının sistemdeki harmoniklere uygun olarak seçilmiş olması gerekiyor. Kondansatör geriliminin, şebeke geriliminden uygun bir oranda yüksek bir değerde seçilmesi de çok önemli. Elde edilen net gücün doğru hesaplanması ve pano tasarımında reaktörlerin oluşturacağı ek ısının hesaba katılması da atlanmaması gereken bir nokta." şeklinde konuştu.



SİVASLILAR

METAL İNŞ. SAN. DIŞ TİC. LTD. ŞTİ.

TeCrübeyle sabit hızlı ve gÜvenilir hizmet

www.sivasliharmetal.com.tr

Rulo ve Paket Sac - Galvanizli Sac - Siyah Sac - DKP Sac
HRP Sac - Boy Kesme & Dilme ve Paketleme



Kalitenin Adresi

Merkez / Fab. : Safa Mah. Mimar Sinan Bulvarı Yiğit Sok. No: 4 Sancaktepe / İST.
Tel : (0216) 312 62 51 - (0216) 312 62 54 - (0216) 312 62 56
Faks : (0216) 312 62 86
Gsm : 0532 720 58 89
Şube : Bağlık Mah. Erdemir Cad. Mehmet Erdem İşhanı
Kat: 4 Kdz. Ereğli / ZONGULDAK

by METAL MEDYA

Şönt, hat ve motor sürücü çıkış reaktörleri doğru seçilirse birçok sorunu nötralize ediyor

Şönt reaktörlerin şebeke için tasarlandıkları miktarda endüktif güç ürettiklerini ve otomatik kompanzasyon sistemlerine eklenerek birçok sorunu önlediklerini ifade eden Kasım; "Geniş alana yayılmış tesislerde yük seviyesi düştüğünde, uzun kabloların kapasitif etkisi sebebiyle sistemin kapasitif ceza sınırına girmesi, düşük güçlü işletmelerde gece boşta çalışmaya devam eden UPS'ler ve aydınlatmalar sebebiyle sistemin kapasitif ceza sınırına girmesi, kapasitif etki sebebiyle gerilim yükselmesi gibi durumları önlemek için sisteme uygun güçte şönt reaktör tesis ediliyor. Güneş enerji santralleri, uzun iletim kabloları üzerinden beslenen kırsal bölgelerdeki baz istasyonları, kampüs, çiftlik gibi büyük bir alan kaplayan ve uzun kablolar kullanılan tesisler, endüktif yük test sistemleri, plazalar, okullar, alışveriş merkezleri ve konutların ortak alanlarında kullanılabilir. Hat reaktörleri ise modern endüstriyel cihazları ile şebeke arasında tercih ediliyor. Komutasyon anında gerilimde oluşan çentikler, endüstriyel cihazlar tarafından çekilen akımın kirliliği sebebiyle cihazların aktif kullanım ömürlerinin kısılması ve olası kısa devreler esnasında çok yüksek değerlerde akım çekilmesi gibi sorunların giderilmesinde kullanılıyor. Motor sürücülerin ve inverterlerin çıkışında kullanılan motor sürücü çıkış reaktörleri doğru seçildiği takdirde; uzun kablolar sebebiyle oluşan yüksek dU/dt seviyelerinin cihazlardaki yarı iletkenlere zarar vermesi, PWM'den kaynaklı gerilim bozulmaları sebebiyle cihazların aktif kullanım ömürlerinin kısılması, motorda oluşacak olası kısa devreler esnasında aşırı akım yüzünden yarı iletkenlerin yanması gibi sorunları minimize ediyor" şeklinde konuştu.



Isıl performansları belirlemek ve THDV ve THDI değerlerini ölçmek çok önemli

Bu teknolojilerin seçiminde de ısı performans ve manyetik doyum noktasına çok dikkat edilmesi gerektiğini söyleyen Ender Kasım, şu açıklamalarda bulundu: "Proje ve kullanım alanına uygun reaktör seçimi yapılırken ısı performans hayati bir öneme sahip. Çünkü enerji kalitesi uygulamalarında kullanılan reaktörler sürekli olarak tam yükte çalışan reaktörlerdir. Bu ürünlerin ısı performansları çok önemli. Sürekli devrede kaldıklarından dolayı kayıplarını düşük seçmek uzun vadede kendilerini amorti etmelerine yardımcı oluyor. Aynı şekilde reaktörlerin manyetik doyum noktalarını da olabildiği kadar yüksek seçmek gerekiyor. Her tesiste harmoniklerin yüzdesi değişeceğinden ölçülüp analiz edilmesi ve uygun filtreleme oranlı reaktör seçilmesi şart.

Bir diğer önemli kural ise tesisin THDV ve THDI değerlerini ölçmek ve ona göre reaktör uygulaması yapmak. Reaktifin güç kompanzasyonu düzgün yapabilmesi için uyumsuzlukların önüne geçilmesi gerekiyor. Biz bu noktada Elektra Elektronik olarak güçlü tasarım kabiliyetimiz ve geniş saha tecrübemiz ile müşterilerimize en uygun manyetik doyum noktasını, üretim tecniğimiz ve hassas ölçüm sistemlerimiz ile de tasarladığımız reaktörü en optimum şekilde üretebiliyoruz. Ürettiğimiz reaktörler ülkemizdeki büyük hastanelerde ve Galataport gibi önemli projelerde tercih ediliyor. Harmonik filtre reaktörlerimizi dünyanın dört bir yanına ulaştırıyoruz. Amacımız potansiyeli giderek artan reaktör pazarında şirketimizin ve ülkemizin stratejik konumunu güçlendirmek."

ERMAN

Sac ve Demir

- 3000* 6.000 CNC Oksijen
- 4100* 12.000 CNC Oksijen
- 3100* 12.000 CNC Oksijen
- 3400* 12.000 CNC Plazma
- 2000* 6.000 CNC Plazma
- 3000* 24.000 CNC Plazma
- ST 37 / ST 42 / ST 44 / ST 52
- Sertifikalı saclar
- Özel ebat levhalar
- Otomotiv yan sanayi
- Gemi - tersane sektörü
- Kalıp - plastik sektörü
- Vinç - çatı sektörü
- Her ebatlı pres kesimi
- Paslanmaz kesimi
- Fason işçilikler

BİLUMUM SAC - DEMİR TİCARETİ

CNC MAKİNA İLE ŞABLONLU PLAZMA KESİM



www.ermansac.com

ermansac@ermansac.com



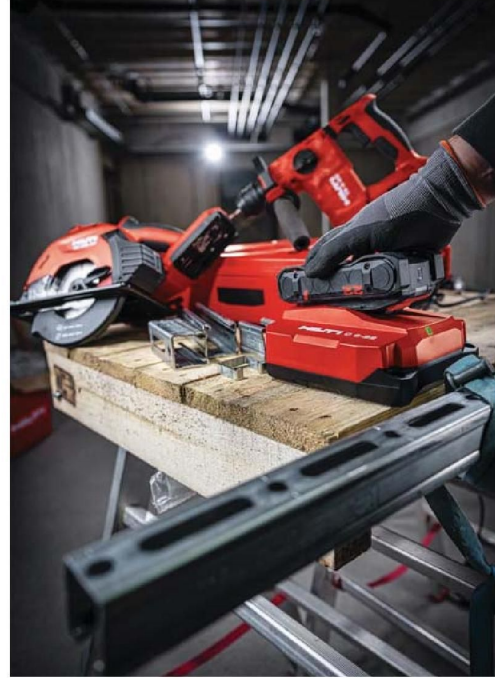
ERMAN SAC ve DEMİR SANAYİ TİCARET. LTD. ŞTİ.

Sultan Orhan Mahallesi 1175 Sokak No:9 Gebze / KOCAELİ
Tel: 0(262) 644 77 78 - 79 • 646 77 34 • 644 19 93 • 643 86 32 - 666 00 04-05-06
Fax: 0(262) 644 77 80 • Şirket Gsm: 0(532) 678 54 43

Hilti imzalı El Aleti Parkı Yönetimi; maliyetleri azaltıp kârlılığını artırıyor ve geçici kiralama hizmeti ile gereksiz stoğun önüne geçiyor

Makine maliyetlerini yüzde 45 azaltan uygulama

Elektrikli el aletleri, bağlantı sistemleri ve diğer teknolojiler dahil olmak üzere inşaat sektörü için yenilikçi çözümler sunan Hilti, şantiyelerde verimliliği ve güvenliği artırmak için tasarlanmış geniş ürün yelpazesinin yanı sıra maliyetleri azaltan servisleriyle de öne çıkıyor. Bunların başında gelen Hilti El Aleti Parkı Yönetimi ile inşaat profesyonelleri el aletlerini 3 yıl boyunca masraf yok hizmeti kapsamında ücretsiz tamir ettirebiliyor, geçici kiralama ve ikame makine hizmetlerinden faydalanabiliyor ve geriye dönük olarak el aletlerinin masraf yok sürelerini uzatabiliyor. Bu sayede Hilti, inşaat profesyonelleri için el aletleri maliyetlerini düşürmeye ve kontrol etmeye yardımcı oluyor.



İnşaat şirketleri, eksik ekipmanların izini sürmek için ayda ortalama 100 saat harcarken, düzenli olarak satın alınan el aletleri ve sarf malzemelerinin satın alma maliyeti de hızla artıyor. İnşaat sektöründe faaliyet gösteren profesyonellerin ekipmanlarını yönetmek ve el aleti parkını optimize etmek içinse devreye Hilti'nin dijital çözümleri giriyor. Hilti El Aleti Parkı Yönetimi'nin karmaşık şantiye süreçlerini daha kolay hale getirdiğini söyleyen Hilti Türkiye Pazarlama Direktörü Mehmetcan Tufan, bu sistemin makine maliyetlerini yaklaşık yüzde 45 oranında azaltırken kârlılığını da artırdığını belirtti.



Hilti Türkiye Pazarlama Direktörü Mehmetcan Tufan



Tüm süreç şeffaf bir zeminde en verimli haliyle ilerliyor

El aletlerinin ilk satın alma maliyetinin sadece görünen kısım olduğuna dikkat çeken Mehmetcan Tufan; "Satın alma maliyetlerinin arkasında tamir masrafları, yönetim maliyetleri, yedek el aletleri, tamir gecikmeleri, ikame el aletleri, kayıp el aleti maliyetleri de bulunuyor. İşin tüm bu gizli harcamaları hem süreçlerin aksamasına hem de bütçenin giderek artmasına yol açıyor. Ekipmanı takip etmek, gereksiz araç ve sarf malzemeleri satın almak için zaman harcamak, dünya çapında her yıl yüzlerce saate ve binlerce dolara varan israfa neden oluyor. Bu noktada Hilti olarak inşaat profesyonellerine sunduğumuz El Aleti Parkı Yönetimi, ihtiyaca göre satın alma maliyetlerini optimize etme fırsatı sunuyor. Esneklik, verimlilik ve şeffaflık üzerine kurulan bu sistemde, inşaat profesyonelleri tüm el aleti parkını kontrol altına alarak süreçlerini kendi belirlediği sınırlar çerçevesinde yürütebiliyor. Bu noktada el aleti parkını kendi ihtiyaçlarına göre optimize edebildiği için de esnek davranabiliyor, verimliliğini artırmak için en son teknolojilerden yararlanabiliyor. Ayrıca tüm el aleti ve ekipmanlarını tek bir tuşla yönetebiliyor. Böylece tüm süreç şeffaf bir zeminde en verimli haliyle ilerliyor" dedi.

Tamir masrafından kiralamaya kadar birçok avantaj sunuyor

El Aleti Parkı Yönetimi sayesinde müşterilerinin şantiyedeki el aleti optimizasyonunu sağlamanın yanı sıra kısa dönem el aleti kiralama hizmeti de verdiklerinin altını çizen Mehmetcan Tufan; "El Aleti Parkı Yönetimi kullanıcılar için birçok avantaj sunuyor. Bunlardan bir tanesi; müşterilerimiz, ürünlerin tüm kullanım süresi boyunca hızlı ve kaliteli tamir hizmetinden yararlanabiliyor.

Sunduğumuz bir diğer avantaj ise kiralama imkânı. Bu hizmetimiz sayesinde gereksiz harcamalar rafa kalkıyor. Hilti el aletlerini ihtiyaçlarına göre kiralayan müşterilerimiz, nadiren kullanılan el aletlerine büyük yatırım yapma masrafından kurtuluyor. En önemlisi de gereğinden fazla el aleti stoğu yapmak zorunda kalmıyor. Tüm bunlara ek olarak müşterilerimiz, geriye dönük masraf yok uzatma hizmetlerinden de faydalanabiliyor. İki yaşından küçük Hilti el aletlerini El Aleti Parkı Yönetimi'ne ekleyerek aynı hizmetlerden yararlanabiliyor" şeklinde konuştu.



STEELORBIS 2023 GÜZ KONFERANSI & 89. IREPAS TOPLANTISI

17-19 Eylül 2023

Istanbul

Swissôtel The Bosphorus

Dünyanın bir numaralı uzun çelik piyasası konferansında
yerinizi ayırmayı unutmayın!

Erken kayıt indirimi 11 Ağustos'ta sona erecek, 200€'ya varan indirimlerden
yararlanmak için konferansa **HEMEN KAYIT OLUN!**

platin sponsor



İÇDAŞ ÇELİK ENERJİ TERSANE VE ULAŞIM SANAYİ A.Ş.

altın sponsorlar



EKİNCİLER
IRON AND STEEL IND. INC.



gümüş sponsorlar



Belgian Scrap Terminal NV



Jindal Shadeed Iron & Steel LLC



bronz sponsorlar



destekleyen kuruluşlar

medya partnerleri

Prime DEMİR ÇELİK STORE

tr.steelorbis.com | events@steelorbis.com

Cuteral

INTEGRATED CUTTING SYSTEMS

" Hassas ve hızlı kesim, düşük işletme maliyeti ile Cuteral metal kesim tezgahları beklentilerinizi karşılar ...



www.cuteral.com

Cuteral
INTEGRATED CUTTING SYSTEMS



İMAŞ Makina Sanayi A.Ş.

4. Organize Sanayi Bölgesi 407. Sk. No:8 42300 Konya- Türkiye
T : +90 332 239 01 41 F : +90 332 239 01 44

www.cuteral.com - info@cuteral.com

imas
INTEGRATED MACHINERY SYSTEMS



Çelik ve dökme demir için master alaşım üreten bir Rus üretici, döküm endüstrisinde yeni ufuklar açtı.

NPP Group'un Rusya'daki müşterileri arasında hali hazırda yaklaşık 500 işletme bulunuyor.

Gelişen teknoloji, döküm endüstrisine yeni zorluklar getirdiğinde, herhangi bir işletme markasını korumaya, yenilikleri uygulamaya, rekabet gücünü korumaya ve döküm maliyetlerini düşürmeye çalışır. Rus şirketi NPP Teknoloji, çelik ve dökme demir master alaşımları alanındaki tüketicilerin taleplerine cevap vermeye hazırdır. Güney Ural'da ünlü marka altında üretilen her bir katkı maddesi için haklı olarak "yüksek kaliteli" ve "benzersiz" kelimeleri kullanılabilir. Verilen patentlerin / mucit sertifikalarının sayısı ve NPP Teknoloji Limited Şirketinin ürünlerinin dünya genelinde 14 ülkedeki müşteriler tarafından başarılı bir şekilde kullanılması deneyimi bunu doğrulamaktadır.



NPP Teknoloji Genel Müdürü Anton Dyin

Metalurjinin tarihinde yeni bir dönüm noktası

NPP Teknoloji Limited Şirketi, alaşımli döküm endüstrileri için malzemelerin geliştiricisi ve üreticisidir ve ürün kalitesi açısından Avrupa master alaşım üreticileriyle rekabet ediyor. Rusya merkezli firma, dünya liderleriyle birlikte, dökme demir ve çelik üretiminde kullanılan rakipsiz master alaşımlar piyasaya sunarak, endüstrilere daha fazla fırsat sunmaktadır. Katkı maddelerinin benzersizliği ve etkinliği, mekanik mühendislikten yapısal çeliklere kadar olan endüstrileri

temsil eden işletmelerinde, yılların deneyimi ile birlikte firmaya ait döküm ve metalurji laboratuvarındaki testler ile kanıtlanmıştır.

Chelyabinsk, Rusya'nın sanayi merkezlerinden birisi ve Güney Ural'ın başkentidir. İşletme burada bulunmaktadır. 27 yıldır, **NPP Teknoloji Limited Şirketi**, yüksek kaliteli dökme çelik ve dökme demir üretimi için kullanılan ürünlerinin imalat teknolojilerini sürekli olarak geliştirmek için AR-GE çalışmaları yürütmektedir. İlk master alaşım atölyesi 1996'da devreye alınmış olup ve yıllık üretim kapasitesi 720 ton master alaşımdır.

2022 yılında şirket, 10.000 tonun üzerinde master alaşım üretip, sevkiyat yapmıştır. Şirket tarihi boyunca, yüksek teknoloji ürünleri metal ürünler imal edip, dokuz patent almış ve 200 bilimsel makale yayınlamıştır.

Chelyabinsk ekibinin yetkinliği ve deneyimi, zorlu görevleri çözmeye becerisi, Rusya, Avrupa ve Asya'daki müşteriler tarafından takdir edilmiştir. Rusya Federasyonu'ndaki dökümhanelerin %80'den fazlası, **NPP Teknoloji Limited Şirketinin** müşterisidir. Bugün, Hindistan, Türkiye, Mısır ve diğer ülkelerden üreticiler, Güney Ural ekibi tarafından üretilen master alaşımları kullanabilecekler.

2023 yılında, NPP Teknoloji yeni yönlerde gelişiyor; gelişmiş dökümhane ve demir-çelik endüstrisine sahip ülkelere sıvı çeliği ve dökme demiri modifiye etmek için özel tarifler sunuyor. Ural ekibinin icatları, döküm teknolojilerini basitleştirmeye, maliyetlerini düşürmeye, atık miktarını azaltmaya ve dökme demir ve çelik ürünlerin mekanik ve performans özelliklerini iyileştirmeye imkan sağlar.

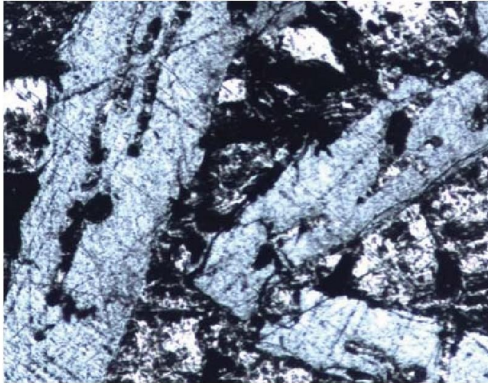
Evrensel amaçlar için türünün tek örneği master alaşımlar

Çoğu metal imalatçısı master alaşımları kalıp formunda üretmektedir. Ancak yenilikçi bir şirket olan **NPP Teknoloji Limited Şirketi**, benzersiz teknolojilerini kullanarak mikrokristalin master alaşımları çok ince plaka veya çip şeklinde üretmektedir. Kalıp formunda üretilen master

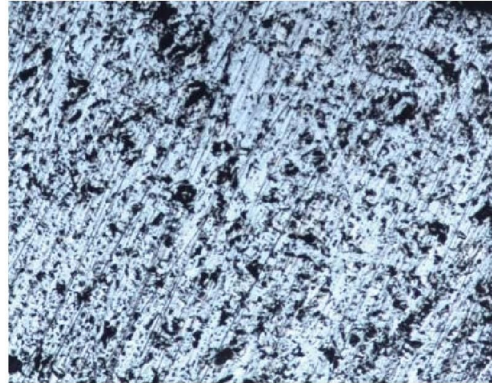
alaşımların kalınlığı 80-120 mm arasında iken, çiplerin kalınlığı 5 mm'den azdır. Çiplerle yapılan ergitme işlemi, çözünmüş gaz seviyelerinin azaltılmasına katkıda bulunur ve bu yöntem ile gerçekleştirilen ergitmelerden üretilen dökümler, nem direnci bakımından geliştirilmiş bir özelliğe sahiptirler ki bu özellik, özellikle nemli tropikal iklimlere sahip ülkelerde takdir edilmektedir.

Ayrıca çip formundaki master alaşımlar, mikrokristalin yapıya ve aktif bileşenlerinin homojen dağılımına sahiptir. Bu onları segregasyona bağlı olarak daha heterojen olan kalıp formundakilerden ayırır. Sıvı haldeki alaşımların modifikasyonu, patentli ekipman kullanılarak sürekli olarak dökülür ve bu da 700-1,000 derece/saniye oranında soğumalarını sağlar. Yüksek soğuma hızları aynı zamanda çiplerin kompakt yapıya sahip olmalarını sağlar ve gözenek oluşumunu önler.

Bu tür master alaşımlar kullanıldığında, tüm kimyasal süreçler düzgün bir şekilde ilerler. Yakılmazlar (oksidlenmezler), ancak eriyiğin tamamına eşit olarak emilir ve dağıtılırlar. Sonuç olarak, sıvı metalin alaşımlama işleminin sonuçları öngörülebilir ve tekrarlanabilir. **NPP Teknoloji Limited Şirketi** tarafından üretilen bu master alaşımların kullanımı, istenmeyen kimyasal bileşime ve mikro yapıya sahip dökümleri azaltması, bunlara bağlı olarak da döküm verimliliğini %12 ila %33 arasında artırması beklenmektedir. Müşteriler düşük master alaşım tüketim oranları nedeniyle bu teknolojiyi özellikle tercih etmektedirler.



Master alaşımları



NPP mikrokristalin master alaşımları



İyileştirme için neler yapılmalı?

Şirket, 200'den fazla ürün portföyüne sahiptir. Bunlar, bileşim ve boyut açısından değişen sayısız master alaşımlardır. Master alaşımların doğru seçimi, döküm verimliliğinin artmasına; bununla birlikte demir ve çelik dökümlerinin üretim maliyetinin azaltılmasına yol açar.

Sıvı çeliğin pota işlemleri için kullanılan INSTEEL® serisi master alaşımlar, Rusya'da bilinen bir marka haline geldi. Bunlar, çeşitli boyutlarda talaş veya özlü tel formunda üretilir ve Ca, Sr, Ba, NTE, Ti, Zr, Ce, La vb. gibi kimyasal olarak aktif elementleri içerir. Belirli master alaşım sınıflarındaki bileşenlerin kombinasyonları ve oranları, özel uygulamalara ve dökümlerin istenilen özellik ve kalitesine ulaşmak için gerçekleştirilecek görevlere bağlıdır. "Ham madde alımından bitmiş ürünlerin satışına kadar tüm üretim aşamaları üzerinde sıkı bir kontrol uyguluyoruz" diyor **NPP Teknoloji Limited Şirketi Teknik Direktörü Rinat Usmanov**.

NPP Teknoloji Limited Şirketinin uzun zamandır iş birliği yaptığı müşterilerden biri, dünya çapında HGV / HDV araçlarının en iyi 20 üreticisi arasında yer alan Rusya'nın en büyük otomobil şirkettir. Şirket, **NPP Teknoloji Limited Şirketi** tarafından üretilen master alaşımları genellikle araba kapı kollarından, şanzıman yağ karterlerine kadar dökme demir ve çelik dökümleri ihtiyaçlarını karşılamak için kullanmaktadır.

Spheromag 600®, Mg, Ca ve La içeren bir master alaşımdır. VCH40 derecesinde sfero veya sünek dökme demirde, karmaşık şekillerin dökümünde kullanılır. Bu sınıf oldukça nadirdir ve üretmesi kolay değildir.

*"VCH40 teknolojik açıdan oldukça karmaşıktır, yapısı çeliğe yakındır ancak daha iyi akıcılık özelliği gösterir, bu da karmaşık şekillerdeki ve ince cidarlı dökümlerin üretilmesini mümkün kılar. VCH40 sınıfı sfero demir parçaları kullanım sırasında dinamik yüklerde daha dirençlidir ve düşük sıcaklıklarda iyi performans gösterir. 2014 yılında Norveçli üreticinin master alaşımı yerine Spheromag® kullanmaya başladık. Müşterilerimiz master alaşım kalitesinin aynı seviyede olduğunu, ancak fiyatının daha düşük olduğunu söylüyor," diye ekliyor **Rinat Usmanov**.*

Rusya'nın büyük döküm üreticilerinin talebi üzerine NPP Teknoloji tarafından başarıyla çözülen zor bir sorundu: müşteri, Avrupa master alaşımı yerine, yerli bir master alaşımı tercih etti. Şirket, nükleer yakıtın taşınması ve depolanması için bir taşıma ve ambalajlama kompleksinin tam dökme gövdesini üretti. 160 tonluk bir nodüler grafitli (sfero) dökme demirin yüksek sıcaklıkta termal işlem olmadan üretilmesi gerekiyordu. Ürünün yapısal ve mekanik özelliklerini modifiye etmek ve gereksinimleri karşılamak için NPP Teknoloji ekibi tarafından özel olarak geliştirilen feroidleştirici ve grafitleştirici master alaşımlar kullanıldı.

"Şirkette 'çözüksüz sorun yok' denir. Ve her teknolojik sorun için, NPP Teknolojinin bir master alaşımı/modifiye edicisi vardır. Çip ve döküm master alaşımların yanı sıra, iç kalıp modifikasyonu için dökülmüş ve şekillendirilmiş aşılایıcılar, demir dışı metallerin ve çeliklerin işlenmesi için toz teli, ağır nikel magnezyum alaşımları ve MEHMARC serisi bakır alaşımları bulunur."

Anahtar teslim teknoloji

Profesyoneller biliyor: sadece düzgün bir şekilde master alaşım üretip satışını yapmak yeterli değildir; müşterilere servis, destek ve garanti sağlamak da önemlidir. **NPP Teknoloji Limited Şirketi** müşteri talebi geldiği andan, nihai ürünün elde edildiği aşamaya kadar müşteri ile yakın bir ilişki içindedir.

NPP Teknoloji Limited Şirketi tarafından üretilen master alaşımların üretim sahasına getirilme süreci teknik bir denetimle başlar. Bu aşamada ilgili sınıfın master alaşımları seçilir. Ardından şirketin uzmanları, bitmiş dökümlerin gerekli özelliklere sahip olması için ergitme, işleme ve döküm içeren deneyleri ve sanayi operasyonlarını denetlemek için müşterinin üretim tesisini ziyaret eder. İlerleyen süreçte danışmanlık ve öneriler verilir. Her ürünün endüstriyel uygulamasından önce; zihinsel çaba ve iş birliği ile geliştirilmesi gereklidir. Bir proje, altı aydan iki yıla kadar sürebilmektedir.

"Şirketin gücü sadece benzersiz patentli teknolojilerinde değil, aynı zamanda güçlü bir araştırma ve geliştirme departmanından da gelmektedir. Burada yeni master alaşımların oluşturulması ve üretim teknolojilerinin geliştirilmesi ile uğraşmaktadır." - **NPP Teknoloji Genel Müdürü Anton Dyin**. "Ar&Ge bölümümüzün bünyesinde, müşterinin çalışma sahasında, çalışma süresinin yüzde 80'ini master alaşım teknolojisini geliştirmek için harcayan bir uygulama departmanı bulunmaktadır. Şirketimizde yüksek lisans ve doktora derecesine sahip çalışanlar bulunmakta ve bilimsel danışmanlar da sürece dahil edilmektedir. Üretim faaliyetlerimize ek olarak, ham madde ve mamul ürünlerin kalitesini kontrol eden bir analitik laboratuvarımız da var. Deneme aşamasında olan master alaşım örneklerinin test edildiği döküm ve metalürji laboratuvarımız da bulunmaktadır.

Döküm sonuçlarının analizi, yenilikçi ürünlerin bileşimini optimize etmemize ve müşterilere test edilmiş bir ürün sunmamıza yardımcı olur. Şirket yapısı, en zorlu görevlere bile dahil olmamız için bizlere olanak sağlar. NPP Teknoloji, dünya çapındaki fabrikalarda elde edilen devasa deneyimler ve birikimlerle, yılların çalışması sonucu elde edilmiş önemli bir başarıya sahiptir ve uzmanlarımız bunu paylaşmaya hazırdır." **NPP Teknoloji Limited Şirketinin** işletme destek tesisleri Güney Ural'da bulunmaktadır ve lojistik açıdan avantajlıdır. Kazakistan sınırına yakınlığı ve ana ulaşım merkezlerine erişilebilirliği, şirketin ürünlerini demiryoluyla herhangi bir limana teslim etmesini mümkün ve kolay hale getirir.

İş birliği yapmaya açığız

NPP Teknoloji, daha mükemmel malzemelerin, teknolojik süreçlerin ve ürünlerin geliştirilmesine sürekli olarak katkı sağlamakla birlikte, ülke tarihinde sembolik hale gelen birçok federal projede de yer almaktadır. Firmamız, 8-10 Şubat 2023 tarihleri arasında önemli bir metalürji etkinliği olan 71. Hindistan Döküm Kongresi, IFEX 2023: 19. Uluslararası Döküm Teknolojileri, Ekipmanları, Tüketim Malzemeleri ve Hizmetleri Fuarı ve Cast India Expo 2023: Döküm Tedarikçileri Fuarı'na katılmaktadır. Bu üç etkinlik "The Institute of Indian Foundrymen" çatısı altında gerçekleşmektedir. NPP Teknoloji, bir sunum yaparak kompleks master alaşımların kullanımı ve alkali toprak metalleri ile çelik dökümünde kalsiyumun yapıya oksitlenmeden kazandırılması üzerinde baryum ve stronsiyumun etkisi hakkındaki çalışmalarını paylaşmak için davet edilmiştir.

NPP Teknoloji, çalışmalarının sonuçlarıyla Rusya'yı güçlü bir metalürji ve zengin endüstriyel deneyime sahip bir ülke olarak tanıtırken, geliştirilmiş metal master alaşım teknolojilerini dünya üreticileriyle paylaşarak açık bir şekilde dünya pazarına yönelmektedir.

NPP Teknoloji uzmanlarına, doğru master alaşımların seçimi üzerine, yüz yüze veya uzaktan danışmanlık almak için şirketin "**npp.ru**" web sitesindeki geri bildirim formunu, "**npp@npp.ru**" e-posta adresine göndererek veya Satış Departmanı'nı **+7 (351) 210 37 37** numaralı telefondan arayarak iletişime geçebilirsiniz.

MATİL, MAKFED arasında üniversite-sanayi iş birliği

Çelik ve Makina sektörleri güçlerini birleştirdi



Soldan Sağa: Zühtü Bakır, Mustafa Tecdelioğlu ve Adnan Dalgakıran

Türk çelik sektörüne Ür-Ge, Ar-Ge inovasyon, teknoloji geliştirme ve akredite laboratuvar hizmetleri ile katkı sunan Malzeme Test ve İnovasyon Laboratuvarları A.Ş. (MATİL) ve en büyük çelik tüketicilerinden biri olan makine imalat sanayiinin çatı kuruluşu Türkiye Makine Federasyonu (MAKFED) arasında önemli bir iş birliğine imza atıldı. MATİL'in, MAKFED üyesi firmalara test ve analiz hizmeti vereceği iş birliği kapsamında ortak Ar-Ge projeleri de geliştirilecek. Üniversite-sanayi iş birliği çerçevesinde ülke ekonomisine katkı sunmaya devam edeceklerini belirten MATİL Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Tecdelioğlu, "Güçlü altyapımız ve uzman ekiplerimizle en büyük çelik tüketicileri arasında yer alan makina sanayimizin gelişimine katkı sağlayacak olmaktan dolayı mutluyuz." dedi.

Ar-Ge, inovasyon, teknoloji geliştirme, akredite laboratuvar hizmetleri ve mesleki ve teknik eğitim alanlarında uzman kadrosuyla hizmet veren MATİL (Malzeme Test ve İnovasyon Laboratuvarları A.Ş.) sektörü ileri taşıyacak çalışmalarına hız kesmeden devam ediyor. Ar-Ge Merkezi – Sanayi iş birliklerinin kapsamını genişletmeyi hedefleyen MATİL ile makine imalat sanayinin çatı örgütü Makina İmalat Sanayii Dernekleri Federasyonu (MAKFED) arasında iş birliği protokolü imzalandı. Türkiye ekonomisinde önemli bir yere sahip olan makine imalat sanayi, çelik talebinin en yüksek olduğu sektörler arasında yer alıyor.

İmzalanan protokol çerçevesinde, MAKFED ve üyeleri ile MATİL arasında iş birliği ve ortak çalışma imkanlarının ortaya çıkarılması/değerlendirilmesi, Ür-Ge/Ar-Ge çalışmalarının yapılması, eğitim organizasyonları ile test ve analiz hizmetlerinin gerçekleştirilmesine yönelik çalışma esaslarını, tarafların karşılıklı hak ve yükümlülüklerini kapsıyor. İmzalanan protokolün bir yıl süre ile geçerli olacağı ve sürenin bitiminden bir ay öncesine kadar itiraz olmadığı sürece süresinin 1 yıl uzayacağı belirtildi.

MAKİNA SEKTÖRÜNE 'ÇELİK' KATKI

Çelik sektöründe hizmet veren üretici ve tüketici konumundaki sanayicilerin iş birliğinin önemini vurgulayan MATİL Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Tecdelioğlu, "MATİL ve MAKFED arasında atılan imza Ar-Ge Merkezi – Sanayi iş birliğinin en güzel örneklerinden birini oluşturdu. MATİL olarak makina imalat sanayimizin ihtiyaç duyduğu uluslararası standartlarda test ve analiz hizmetlerini MAKFED ile yakın iş birliği halinde vereceğiz. Güçlü altyapımız ve uzman ekiplerimizle en büyük çelik tüketicileri arasında yer alan makina sanayimizin gelişimine katkı sağlayacak olmaktan dolayı mutluyuz. Sektör sorunlarının hem üretici hem de tüketici konumundaki firmalar tarafından değerlendirilerek çözüm noktasında da ortak akıl oluşturulması son derece önemli.



Makina imalatçısı firmaların sektörel eğitim taleplerinin alanında saygın akademisyenler ve yetkinliğini ispatlamış uzmanlarca verilecek olması da iş birliğimizin bir diğer artışı olarak dikkat çekiyor. Makina imalat sanayinin üretim ve ihracatındaki katma değeri yukarıya taşıyacak ortak Ar-Ge projeleri de geliştireceğiz. Çelik ve makine sektörlerinin güçlerini birleştirdiği bu iş birliğinin her iki sektöre de önemli katkılar sağlayacağına inanıyoruz.” dedi.

Tecdelioğlu sözlerini şöyle tamamladı;

“Birbirinden ürün alan, birbirinden faydalanan sektörler olarak üniversite sanayi iş birliği çerçevesinde ülke ekonomisine katkı sunmaya devam edeceğiz. Makine sanayinin de sanayi-üniversite iş birliği altında bir projenin içine girmesini arzuluyoruz. İş birliğinin içeriğiyle makine sektörünün ihtiyacı olan testleri burada yapacağız.

Laboratuvarımızı tanıtaacağız. Çünkü biz burada makina sektörünün ihtiyacı olan ürün geliştirme veya ocak makina parçalarının testlerini yapabiliyoruz.”

İTÜ'DE MAKİNA EKOSİSTEMİ KURULUYOR

Türkiye'nin dış ticaret açığında en büyük bölümün, yatırım mallarından ve ara mallardan geldiğini belirten Türkiye Makina Federasyonu (MAKFED) Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Dalgakıran, “Türkiye'nin yatırım malları dediğiniz zaman makine üretiminde Avrupa'nın da 5. büyük ülkesiyiz. Bu alanı geliştirerek Türkiye'nin dış ticaret sorununu çözebileceği bir alan olduğunu biliyoruz. Makine deyince akla gelen şeylerden biri de tabii çelik üretimi. Burada kaliteli çelik üretimi, teknoloji çelik üretimleri ve bu alanların da gelişmesi demek makine sektörünün de gelişmesi demek. Bu anlamda da MATİL'e çok büyük önem atfediyoruz. Bu önemli iş birliğini canı gönülden destekliyoruz. Aynı zamanda biz de İTÜ kampüsü içerisinde federasyon olarak yerleşeceğiz. Bu iş birliğini önemli bir şekilde geliştirmeyi, burayı da makine ve paydaşlarının teknolojik gelişmenin ana merkezi haline getirmeyi planlıyoruz.” dedi.



Sadece bir AR-GE merkezi değil, bir ekosistem kuracaklarının altını çizen Dalgakıran; ölçme-değerlendirme laboratuvarları, malzeme bilgisi, insan kaynağı, bilgi alışverişi ve teknolojik çalışmalar ve çeşitli iş birliklerini üniversite çatısı altında gerçekleştireceklerini kaydetti.



Konya

Tüyap Konya Fuarcılık A.Ş.
www.tuyap.com.tr



TAKIM TEZGAHLARI SANAYİ VE İŞ İNSANLARI DERNEĞİ



MAKİNA İMALATÇILARI BİRLİĞİ



1882
KONYA TİCARET ODASI



KONYA
BÜYÜKŞEHİR
BELEDİYESİ



MAKTEK KONYA

2. Takım Tezgâhları, Metal - Sac İşleme
Makineleri, Tutucular - Kesici Takımlar, Kalite
Kontrol - Ölçüm Sistemleri, CAD/CAM, PLM
Yazılımları ve Üretim Teknolojileri Fuarı

11 - 14 Ekim 2023

www.maktekkonya.com



Destekleyen
Kuruluş

**KONYA TİCARET ODASI - TÜYAP
KONYA ULUSLARARASI FUAR MERKEZİ**

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

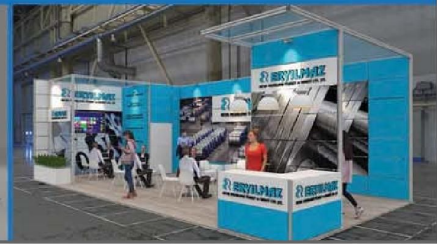
DEMİR ÇELİK SEKTÖRÜNE ÖZEL STANT ÇÖZÜMLERİ ÜRETİYORUZ



metal medya

info@metalmedya.com

0216 466 79 55 - 0554 965 29 19



Türkiye otomotiv sektörü 2023 yılında 34 milyar dolar ihracat geliri hedefliyor



KPMG Türkiye Otomotiv Sektör Lideri ve Şirket Ortağı Hakan Öekil

KPMG Türkiye tarafından hazırlanan "Otomotiv Sektörel Bakış" raporuna göre dünya genelinde 2022 yılında yaklaşık 85 milyon motorlu taşıt üretilirken satılan motorlu taşıt sayısı 81,6 milyon oldu. Türkiye'de ise 2022 yılında 1,3 milyon araç üretilirken 827 bin araç satıldı. 2023 yılında ise Türkiye otomotiv sektörünün toplam otomotiv ihracatının 34 milyar dolar seviyesinde gerçekleşmesi bekleniyor.

KKPMG Türkiye tarafından hazırlanan "Otomotiv Sektörel Bakış" raporuna göre 2022 yılında küresel otomotiv pazarı, yarı iletken tedarikinde bir miktar da olsa rahatlama kaydedilmesi ve yılın son çeyreğinde satışlarda gözlenen artışın etkisiyle 66,2 milyon yeni araç kaydı ile 2021 yılı sayılarına ulaştı. Öte yandan dünya genelinde 2022 yılında yaklaşık 85 milyon motorlu taşıt üretilirken satılan motorlu taşıt sayısı 81,6 milyon oldu. 2021 yılında bu rakamlar sırasıyla 80,2 milyon ve 82,7 milyon seviyelerindeydi.

Türkiye'nin de dâhil olduğu Avrupa bölgesinde ise yeni binek aracı kayıtları 2022 yılında yıllık bazda yüzde 10,4 oranında geriledi. Yarı iletken tedarikindeki sorunlar ve devam eden Rusya-Ukrayna savaşı söz konusu gelişmede etkili olan sebepler arasında öne çıktı. Avrupa Birliği'nde binek aracı üretimi 2022 yılında bir önceki yıla göre yüzde 7,1 oranında artış kaydetti. Öte yandan aynı dönemde Rusya ve Ukrayna'da üretimin sırasıyla yüzde 67,4 ve yüzde 79,7 oranında azalması Avrupa genelinde üretimin 2022'de yıllık bazda yüzde 1,6 oranında gerilemesine neden oldu.

Türkiye'de otomotiv pazarı yüzde 7 oranında büyüdü

Türkiye'de ise otomotiv pazarı 2022'de baz etkisinin de desteğiyle 2021 yılına göre yüzde 7 oranında artış kaydetti. Ayrıca 2022 yılında otomotiv sanayii firmalarının kapasite kullanım oranı pandemi yıllarındaki yüzde 65 düzeyinden yüzde 70'e yükseldi. Diğer yandan sektörde küresel çip krizi ve Rusya-Ukrayna savaşının etkilerinin devam ettiğinin belirtildiği rapora göre, üretimin talebi karşılaması güçleşirken söz konusu durum fiyatlara artış olarak yansıyor. Ayrıca ÖTV oranları da 2022 yılında iç talep üzerinde bir miktar baskı yarattı. Türkiye otomotiv sektöründe 2022 yılında 1,3 milyon araç üretilirken 827 bin araç satıldı. 2021 yılında bu rakamlar sırasıyla 1,2 milyon ve 773 bin seviyelerinde idi. Türkiye otomotiv sektöründe 2022 yılında 970 bin araç ihracat edilirken ithalat edilen araç sayısı 454 bin oldu.

2023 yılı Ocak - Haziran döneminde, bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla toplam otomotiv ihracatı dolar bazında yüzde 15 ve euro bazında ise geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 16 oranında arttı. Bu dönemde toplam otomotiv ihracatı 17,7 milyar dolar olarak gerçekleşirken otomobil ihracatı yüzde 20 artarak 5,4 milyar dolar seviyesine ulaştı. Euro bazında otomobil ihracatı ise yüzde 16 artarak 4,9 milyar euro düzeyinde gerçekleşti. 2023 yıl sonu tahminlerine göre toplam otomotiv ihracatının 34 milyar dolar seviyesinde gerçekleşmesi beklenmekte.

“Sektörü bekleyen önemli fırsatlar var”

Konuyla ilgili değerlendirmede bulunan KPMG Türkiye Otomotiv Sektör Lideri ve Şirket Ortağı Hakan Ökeli, “Özellikle son yıllarda yaşanan pandemi tüm sektörleri olduğu gibi otomotiv sektörünü de derinden etkiledi. Yaşanan bu kriz ile beraber, sektörün büyük bir değişim sürecine girdiğinin farkındaydık. Sektördeki oyuncuları zorlayacağı öngörülen; düşük karbon salınımlı hibrit ve elektrikli araçların geçmişe göre daha çok tercih edilmesinin yarattığı talep değişimi, tedarik sorunları ve çip krizi gibi sorunların yanı sıra hızlanan dijitalleşme, üretim süreçlerinin otomasyonu, inovatif akıllı mobilite alternatifleri ve bağlantılı araç özellikleri sunan yeni pazar oyuncularının eklenmesi, sektörün eşi benzeri görülmemiş bir değişim ve dönüşüm sürecine girmesine sebep oldu. Bununla birlikte raporumuzda sektörü bekleyen önemli fırsatlar olduğu da belirtiliyor. KPMG olarak 2022 sonunda düzenlediğimiz araştırmamıza katılan yöneticilerin yüzde 83’ü, 2021’deki yüzde 53’lük orana kıyasla önümüzdeki beş yıl içinde daha yüksek kâr elde edeceklerinden emin. Bir diğer pozitif gelişme sektördeki dijitalleşme. Üretim tarafından satış pazarlama kanallarına kadar her süreç dijitalleşmeden nasibini alıyor. Üretim süreçleri artık akıllı otomasyona tabi, satış tarafında müşterilerin ihtiyacı doğrultusunda bayiler fiziksel olmaktan çıkarak dijitale dönüyor, bağlantılı araçlar ve otonom araçlar IoT (nesnelerin interneti) destekli parçalardan oluşuyor. Özetle sektör genelinde fizikselden dijitalle hızlı bir geçiş söz konusu.” dedi.

Yöneticiler uzun vadede kârlı büyüme konusunda iyimser

KPMG tarafından yayımlanan 23. Küresel Otomotiv Yöneticileri Anketi’ne de yer verilen raporda otomotiv sektörü yöneticilerinin 2023 yılı başta olmak üzere yakın gelecekte nitelikli insan kaynağı bulma, hammadde tedariki, yüksek enflasyon gibi makroekonomik gelişmeleri önemli risk unsurları arasında gördükleri belirtiliyor. Bununla birlikte, yöneticilerin uzun vadede kârlı büyüme konusunda 2021’den daha iyimser olduğu da görülüyor. Sektör yöneticilerinin yüzde 83’ü önümüzdeki beş yılda sektörde yüksek kârlar elde edileceklerini öngörüyor. 2022 yılında küresel otomotiv pazarında takip edilen sorunlar ve risklerin 2023 yılında da bir miktar hafifleyerek devam etmesi beklenirken sektörde öne çıkan dijitalleşme, sürdürülebilirlik, otonom araçlar, hizmet olarak mobilite (MaaS) gibi trendlerin önemli teknolojik gelişmeleri tetiklemeye devam ederek müşteri deneyimini daha da geliştirmesi bekleniyor. Bu durumun elektrikli araçlar başta olmak üzere otomotiv sektöründe talebi yukarı yönlü

etkileyeceği değerlendiriliyor. Ayrıca söz konusu trendlerin geleneksel tedarikçilerin yerini alan teknoloji şirketleri ve üretimde yerleşme ile uzun vadede kârlılığı desteklemesi de bekleniyor.

Raporda öne çıkan diğer sonuçlar ise şu şekilde:

- Pandeminin ardından küresel boyutta birçok sektörde yükselişe geçen dijitalleşme ve sürdürülebilirlik trendleri otomotiv sektöründeki gelişmelere de öncülük ediyor.
- Küresel otomotiv üreticileri 2030-2050 yılları arasında karbon nötr olma taahhütlerini korurken bunu başarmaya yönelik inovatif çalışmalar gerçekleştirmeye ve bu alanda elektrikli araç üretimini artırmaktan hizmet olarak mobilite’ye (MaaS) uzanan çeşitli alanlarda teknolojik gelişmelere öncülük ediyor.
- Akıllı şehirlerin oluşturulmasında en önemli unsurlar arasında yer alan bağlantılılık özelliği ile Akıllı Ulaşım Sistemleri (ITS) ve Nesnelerin İnterneti (IoT) gibi uygulamalar yaygınlaşıyor.
- Küresel otomotiv sektöründeki firmalar ile teknoloji firmaları otonom araçlara yönelik çalışmalar yaparken Türkiye’de mobilite alanında yazılım ve mühendislik hizmetleri veren firmalar da otonom araçlar ve bağlantılılık üzerine AR-GE çalışmalarını sürdürüyor.
- Pandemi döneminde Türkiye’de en hızlı büyüyen sektörler arasında yer alan e-ticaretin ülke genelinde yaygınlaşması ile bazı kargo şirketleri öncülüğünde teslimatta elektrikli araç ve elektrikli mikro araç kullanımı başladı.
- Dünyanın 14’üncü ve Avrupa’nın 4’üncü en büyük otomotiv üretim merkezi olan Türkiye’de otomotiv üreticileri yerel ve küresel iş birliklerinin yanı sıra stratejik birleşme ve satın alma faaliyetleri ile sektördeki istikrarlı konumunu konsolide etmeyi ve ilerletmeyi hedefliyor.
- Ulaşım sektörü için önümüzdeki ekonomik toparlama döneminde en kilit rolü oynayan teknolojilerin 5G, Edge Computing (uç bilgi işleme) ve bu teknolojileri akıllı hale getirecek ileri analitik sistemlerinin olacağı öngörülüyor.
- Genel olarak, otomotiv sektörü iklim değişikliği endişeleri, yasal gereklilikler ve daha çevreci ulaşım seçeneklerine yönelik tüketici talebi ve ulusal/uluslararası düzenlemeler gibi faktörlerin etkisiyle sürdürülebilirliğe doğru dönüştürücü bir değişim geçiriyor.

METALEXP

5. ULUSLARARASI DEMİR, ÇELİK, METAL ÜRÜNLERİ & ÜRETİM TEKNOLOJİLERİ FUARI

DEMİR ÇELİK ENDÜSTRİSİNİN BULUŞMA NOKTASI

27 – 30 Eylül 2023

İSTANBUL FUAR MERKEZİ

HALL 9-10-11



ABONE FORMU



Abone Oluyorum

DEMİR ÇELİK STORE

1 Yıllık (12 Sayı) : 1500 TL + KDV
(kargo ile ulaşım dahil)

Dijital abonelik: 1000 TL + KDV

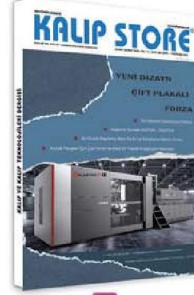


Abone Oluyorum

MAKİNA STORE

1 Yıllık (6 Sayı) : 1000 TL + KDV
(kargo ile ulaşım dahil)

Dijital abonelik: 500 TL + KDV



Abone Oluyorum

KALIP STORE

1 Yıllık (6 Sayı) : 1000 TL + KDV
(kargo ile ulaşım dahil)

Dijital abonelik: 500 TL + KDV



Abone Oluyorum

HİDROLİK PNÖMATİK DÜNYASI

1 Yıllık (6 Sayı) : 1000 TL + KDV
(kargo ile ulaşım dahil)

Dijital abonelik: 500 TL + KDV

SEKTÖRÜN LİDER DERGİLERİ



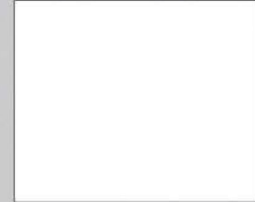
Adı Soyadı : _____
Firma Adı : _____
Adres : _____
Tel : _____ Faks: _____
E-Mail : _____ Vergi D./No: _____

İMZA&KAŞE

1- Abone Ücretini Banka Hesap Numaranıza Havale Ettim. Dekont Fotokopisi Ektedir.

**METAL MEDYA
HESAP NUMARALARI**

GARANTİ BANKASI IBAN: TR27 0006 2001 2620 0006 2970 82
 HALKBANK IBAN: TR72 0001 2001 4920 0009 1003 22
 ZİRAAT BANKASI IBAN: TR28 0001 0025 9066 3058 8050 05
 İŞ BANKASI IBAN: TR91 0006 4000 0011 3590 1446 20



Lütfen bu formu doldurup reklam@metalmedya.com mail adresine gönderiniz.



SAYAN METAL

1987' den beri...



- ✓ Sac Çeşitleri
- ✓ Profil - Boru
- ✓ Yapısal Çelik
- ✓ Lama Silme Demir

SAYAN
GRUP
www.sayangrup.com.tr

www.guncelsacfiyatları.com

www.guncelsacfiyatları.com.tr

Merkez

Şekerpınar Mah. Muhsin
Yazıcıoğlu Cad. No: 36
Çayırova / KOCAELİ

Şube

Bayır Mah. Menderes Cad. Çebioğlu
Twin Towers İş Merk. K: 2 No: 109
KARABÜK

✉ info@sayangrup.com.tr
✉ satis@sayangrup.com.tr
☎ 0216 688 05 06
🌐 sayangrup.com.tr

Designed by METAL MEDYA



DESSAN DEMİR ÇELİK

İnşaat Demiri - Çelik Hasır - Filmaşın



**SAYAN
GRUP**
www.sayangrup.com.tr

www.guncelinsaatdemiri.com

www.guncelinsaatdemiri.com.tr

Merkez

Şekerpınar Mah. Muhsin
Yazıcıoğlu Cad. No: 36
Çayırova / KOCAELİ

Şube

Bayır Mah. Menderes Cad. Çebiöglü
Twin Towers İş Merk. K: 2 No: 109
KARABÜK

✉ info@sayangrup.com.tr
✉ satis@sayangrup.com.tr
☎ 0216 688 05 06
🌐 sayangrup.com.tr



NAKLİYAT SANAYİ ve TİCARET A.Ş.

"SEÇKİN" Alternatiflerin Adresi



C45

S355

6 mm ile 200 mm arası
St 37 - St 44 - St 52
Erdemir ve ithal Levha

10mm ile 300mm Arası
C45 çatlak kontrollü
İthal Levha Sac

7/24 online stok: <http://stok.seckinmetal.com.tr/>



MERKEZ OFİS:

Barbaros Mh. Mor Sümbül Sk.
No: 1 Varyap Meridian Business
I Blok No:16 Ataşehir / İstanbul
T:0216 314 70 00
F:0216 314 70 07

DİLOVASI DEPO:

Dilovası Org. San. Bölğ. 2 Kısım
2013 Sok. No:10 Dilovası / Kocaeli
T:0262 666 00 22
F:0262 666 00 25

EREĞLİ DEPO:

Topçalı Mevkii 1. Km
Kdz. Ereğli / Zonguldak
T:0262 666 00 22
F:0262 666 00 25

info@seckinmetal.com.tr
www.seckinmetal.com.tr